



Converge Technology Solutions meldet starke Ergebnisse für Q1 2023 und beschließt vierteljährliche Bardividende

ZUR SOFORTIGEN VERÖFFENTLICHUNG

09. Mai 2023 - TORONTO, ONTARIO, KANADA und GATINEAU, QUÉBEC, KANADA – Converge Technology Solutions Corp. („Converge“ oder „das Unternehmen“) (TSX:CTS) (FSE:0ZB) (OTCQX:CTSDF) freut sich, seine Finanzergebnisse für den Dreimonatszeitraum zum 31. März 2023 („Q1-23“) bekannt zu geben. Alle Angaben sind, sofern nicht anders angegeben, in kanadischen Dollar.

Finanzielle Höhepunkte in Q1-2023:

- Der Bruttoumsatz¹ für Q1-23 belief sich auf 965,3 Mio. \$ gegenüber 673,9 Mio. \$ in Q1-22, was einem Anstieg über 291,4 Mio. \$ oder 43 % entspricht.
- Der Bruttogewinn belief sich auf 171,6 Mio. \$ im Vergleich zu 109,0 Mio. \$ in Q1-22, was einem Anstieg um 62,6 Mio. \$ oder 57 % entspricht.
- Das organische Wachstum des Bruttogewinns¹ stieg auf 16,5 % im Vergleich zu 13,9 % in Q1-22.
- Der Cashflow aus betrieblicher Tätigkeit belief sich auf 28,8 Mio. \$, verglichen mit einem Cashflow aus betrieblicher Tätigkeit von 30,2 Mio. \$ in Q1-22. Dies stellt ein Anstieg um 59,0 Mio. \$ dar.
- Das bereinigte EBITDA¹ belief sich auf 41,2 Mio. \$, was einem Anstieg von 39 % gegenüber 29,6 Mio. \$ in Q1-22 entspricht.
- Der Nettoumsatz lag in Q1-23 bei 678,2 Mio. \$, was einen Anstieg um 37 % gegenüber Q1-22 darstellt.
- Der Auftragsbestand² wuchs um 48 Mio. \$ auf 527 Mio. \$ zum Ende von Q1-23.
- Das bereinigte EPS¹ lag bei 0,12 \$ pro Aktie für Q1-23 gegenüber 0,10 \$ pro Aktie in Q1-22.
- Wir konnten in Q1-23 103 neue Kunden gewinnen.

„Wir setzen unsere Strategie erfolgreich um, indem wir Rentabilität und Cashflow kontinuierlich steigern, die im ersten Quartal trotz der aktuellen makroökonomischen Bedingungen jeweils neue Höchstwerte erreichten“, so Shaun Maine, CEO der Converge Group. „Während der Gesamtmarkt im Jahr 2023 voraussichtlich stagnieren wird und wir besondere Herausforderungen auf Großkundenebene sehen, schätzen wir, dass wir auf organische Weise Marktanteile gewinnen werden und uns eindeutig als bevorzugten Partner bei Mittelstandskunden positionieren können. So erwarten wir ein weiteres organisches Wachstum des Bruttogewinns für den Rest des Jahres 2023 und darüber hinaus.“

¹ Dies ist eine Non-IFRS Kennzahl (einschließlich Non-IFRS-Verhältnissen) und keine anerkannte, definierte oder standardisierte Kennzahl nach IFRS. Im Abschnitt Non-IFRS-Finanzkennzahlen dieser Pressemitteilung finden Sie Definitionen, Verwendungszwecke und Abgleiche historischer Non-IFRS-Finanzkennzahlen mit den vergleichbarsten Finanzkennzahlen nach IFRS.

² Der Auftragsbestand wird als Auftragseingang von Kunden berechnet, der am Ende des Geschäftsjahres noch nicht geliefert wurde.

Business-Highlights in Q1-2023 & aus dem Quartal folgende Entwicklungen

- Ankündigung des Abschlusses des strategischen Überprüfungsprozesses und Auflösung des Sonderausschusses.
- Der Vorstand beschloss die Auszahlung einer vierteljährlichen Dividende von 0,01 \$ pro Aktie.
- Ankündigung der Wiederaufnahme des Normal Course Issuer Bid („NCIB“, reguläres Emittentenangebot (Aktienrückkauf)) des Unternehmens.
- Ankündigung der Ernennung von Avjit Kamboj, einer Führungskraft aus dem Bereich Finanzen und Technologie mit über 16 Jahren Erfahrung auf den Kapital- und internationalen Märkten, zum Chief Financial Officer.
- Die Converge-Tochter Stone Group wurde bei den Green World Awards 2023 als Global Winner und in der Kategorie Corporate Social Responsibility als Global Silver Winner ausgezeichnet; das Unternehmen plant die Veröffentlichung weiterer ESG-Details auf der kommenden Hauptversammlung am 20. Juni 2023.

„Angesichts des Erfolgs unserer Cross-Selling-Strategie wird das Unternehmen in Zukunft dem organischen Wachstum Vorrang vor dem anorganischen Wachstum einräumen“, so Maine weiter. „Das Unternehmen freut sich außerdem, heute die Ernennung von Avjit Kamboj zum Chief Financial Officer bekannt zu geben. Nachdem er den Finanzbereich in der Anfangsphase des Wachstums von Converge leitete, stößt Herr Kamboj wieder zum Führungsteam von Converge hinzu und ist mir, dem Group CEO, unterstellt.“

Kapitalmanagement-Initiativen

In Anbetracht des positiven Netto-Cashflows des Unternehmens und der kontinuierlichen Cash-Generierung hat der Vorstand die Ausschüttung einer vierteljährlichen Dividende genehmigt. Der Vorstand erklärte die Auszahlung einer Dividende von 0,01 \$ pro Stammaktie des Unternehmens für das erste Quartal 2023. Die Dividende wird am oder um den 16. Juni 2023 an die zum Geschäftsschluss am 09. Juni 2023 eingetragenen Aktionäre ausgezahlt. Diese Dividende wird als anrechenbare Dividende im Sinne von Abschnitt 89(1) des *Income Tax Act* (Kanada) eingestuft.

Das Unternehmen beabsichtigt außerdem, die Rückkäufe im Rahmen des NCIB, welche am 11. August 2022 begannen, wieder aufzunehmen. Das NCIB endet ein Jahr nach seinem Beginn oder früher, wenn die maximale Anzahl von Stammaktien im Rahmen des NCIB zurückgekauft wurde oder das NCIB auf Wunsch des Unternehmens beendet wird. Zum Zeitpunkt dieser Veröffentlichung hat das Unternehmen 6.464.124 Stammaktien von maximal 10.744.818 Stammaktien im Rahmen des NCIB zurückgekauft.

Informationen zum Call:

Datum: Mittwoch, 10. Mai 2023

Zeit: 08:00 Uhr EST (14:00 Uhr CET)

Teilnehmer-Link zum Webcast:

Webcast Link - <https://app.webinar.net/bE13rwz0YGB>

Details zur Einwahl der Teilnehmer mit Support durch einen Operator:

Bestätigungsnr.: 19352249

Toronto: 416-764-8609
Gebührenfreier Anruf aus Nordamerika: 888-390-0605

Internationale gebührenfreie Nummern:

Deutschland: 0800 7240293
Irland: 1800939111
Spanien: 900834776
Schweiz: 0800312635
Großbritannien: 08006522435

Registrieren Sie sich unter <https://emportal.ink/41om1vV> und geben Sie Ihre Telefonnummer ein, um einen sofortigen automatischen Rückruf zu erhalten.

Wiedergabe der Aufzeichnung:

Webcast Link – <https://app.webinar.net/bE13rwz0YGB>
Toronto: 416-764-8677
Gebührenfrei in Nordamerika: 1-888-390-0541
Replay-Code: 352249 #
Ablaufdatum: 17. Mai 2023

Bitte verbinden Sie sich mindestens 15 Minuten vor dem Call, damit Sie genug Zeit haben, die für den Zugang zum Webcast erforderliche Software herunterzuladen. Ein Live-Audio-Webcast, die entsprechende Präsentation sowie eine Aufzeichnung des Calls werden auf der Website des Unternehmens unter <https://convergetp.com/investor-relations/> veröffentlicht.

Über Converge

Converge Technology Solutions Corp. ist ein Anbieter von softwarebasierten IT- und Cloud-Lösungen, der sich auf die Bereitstellung von branchenführenden Lösungen konzentriert. Der weltweite Ansatz von Converge bietet fortschrittliche Lösungen zu Analytik, Anwendungsmodernisierung, Cloud, Cybersicherheit, digitaler Infrastruktur und digitalen Arbeitsplätzen für Kunden aus verschiedenen Branchen. Das Unternehmen unterstützt seine Kunden bei diesen Lösungen mit Beratungs-, Implementierungs- und Managed-Services-Fachwissen über alle wichtigen IT-Anbieter auf dem Markt hinweg. Dieser vielseitige Ansatz ermöglicht es Converge, die einzigartigen wirtschaftlichen und technologischen Anforderungen aller Kunden im öffentlichen und privaten Sektor zu erfüllen. Weitere Informationen finden Sie unter convergetp.com.

Für weitere Informationen wenden Sie sich bitte an:

Converge Technology Solutions Corp.
E-Mail: investors@convergetp.com
Telefon: 416-360-1495

Zusammenfassung der Konzernbilanz
(in tausend kanadischen Dollar)

	31. März 2023	31. Dezember 2022
Aktiva		
Umlaufvermögen		
Barmittel	\$ 139.028	\$ 159.890
Zahlungsmittel mit Verfügungsbeschränkung	5.105	5.230
Forderungen aus Lieferungen und Leistungen und sonstige Forderungen	784.096	781.683
Bestand	157.608	158.430
Rechnungsabgrenzungsposten und sonstige Vermögenswerte	25.139	23.046
	1.110.976	1.128.279
Langfristige Vermögenswerte		
Sachanlagen und nutzungsberechtigte Vermögenswerte, netto	79.897	88.352
Immaterielle Vermögenswerte, netto	446.961	463.751
Goodwill	566.996	563.848
Sonstige langfristige Vermögenswerte	12.061	4.646
	\$ 2.216.891	\$ 2.248.876
Verbindlichkeiten		
Kurzfristige Verbindlichkeiten		
Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen und sonstige Verbindlichkeiten	\$ 828.000	\$ 824.924
Kreditverbindlichkeiten	460.221	421.728
Sonstige finanzielle Verbindlichkeiten	66.741	123.932
Rechnungsabgrenzungsposten und sonstige Verbindlichkeiten	60.484	60.210
Zu zahlende Ertragssteuern	5.402	7.112
	1.420.848	1.437.906
Langfristige Verbindlichkeiten		
Sonstige finanzielle Verbindlichkeiten	64.551	77.183
Latente Steuerverbindlichkeiten	98.513	102.977
	\$ 1.583.912	\$ 1.618.066
Eigenkapital		
Stammaktien	599.233	595.019
Neubewertungsrücklage	8.767	7.919
Umtauschrechte	-	1.705
Sonstige Gesamtergebnisvorräte	15.881	13.708
Defizit	(20.398)	(18.441)
Gesamtes den Aktionären von Converge zurechenbares Eigenkapital	603.483	599.910
Minderheitsbeteiligungen	29.496	30.900
	632.979	630.810
	2.216.891	\$ 2.248.876

Zusammenfassung der konsolidierten Verlustrechnung und des Gesamtverlustes
(in tausend kanadischen Dollar)

	Dreimonatszeitraum zum 31.	
	2023	März 2022
Erlöse		
Produkt	\$ 536.689	\$ 397.392
Service	141.509	96.648
Erlöse gesamt	678.198	494.040
Umsatzkosten	506.610	384.995
Bruttogewinn	171.588	109.045
Vertriebs-, Verwaltungs- und Gemeinkosten	132.033	80.412
Einkommen vor folgenden Posten	39.555	28.633
Abschreibung und Amortisation	25.890	14.480
Finanzierungsaufwand, netto	9.350	1.818
Sonderaufwendungen	4.284	5.722
Aktienbasierte Vergütungsaufwendungen	848	1.212
Andere Kosten	2.469	6.403
Verlust vor Ertragssteuern	(3.286)	(1.002)
Ertragsteueraufwand	75	1.406
Nettoverlust	\$ (3.361)	\$ (2.408)
Nettoverlust zurechenbar zu:		
Aktionäre von Converge	(1.957)	(1.794)
Minderheitsbeteiligungen	(1.404)	(614)
	\$ (3.361)	\$ (2.408)
Sonstiges Gesamtergebnis		
Wechselkursgewinne/(-verluste) aus der Umrechnung ausländischer Geschäftsbetriebe	(2.173)	6.587
Gesamtergebnis	\$ (1.188)	\$ (8.995)
Gesamtergebnis zurechenbar zu:		
Aktionäre von Converge	216	(8.381)
Minderheitsbeteiligungen	(1.404)	(614)
	\$ (1.188)	\$ (8.995)
Bereinigtes EBITDA³	\$ 41.208	\$ 29.649
Bereinigtes EBITDA in % des Bruttogewinns³	24,0 %	27,2 %

³ Dies ist eine Non-IFRS Kennzahl (einschließlich Non-IFRS-Verhältnissen) und keine anerkannte, definierte oder standardisierte Kennzahl nach IFRS. Im Abschnitt Non-IFRS-Finanzkennzahlen dieser Pressemitteilung finden Sie Definitionen, Verwendungszwecke und Abgleiche historischer Non-IFRS-Finanzkennzahlen mit den vergleichbarsten Finanzkennzahlen nach IFRS.

Zusammenfassung der konsolidierten Kapitalflussrechnungen
(in tausend kanadischen Dollar)

	Für den Dreimonatszeitraum	
	2023	2022
Cashflow aus (für) betriebliche(r) Tätigkeit		
Nettoverlust	\$ (3.361)	\$ (2.408)
Anpassungen zur Abstimmung des Jahresverlustes mit den netto		
Abschreibung und Amortisation	27.549	15.340
Nicht realisierte Währungsverluste	2.463	6.669
Aktienbasierte Vergütungsaufwendungen	848	1.212
Finanzierungsaufwand, netto	9.350	1.818
Ertragsteueraufwand	75	1.406
	36.924	24.037
Veränderungen der nicht zahlungswirksamen Posten des		
Forderungen aus Lieferungen und Leistungen und sonstige	(2.441)	(27.773)
Bestand	1.328	6.549
Rechnungsabgrenzungsposten und sonstige	(1.426)	(1.429)
Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen und	781	(29.383)
Zu zahlende Ertragssteuern	(6.925)	(753)
Sonstige finanzielle Verbindlichkeiten	356	1.917
Rechnungsabgrenzungsposten und Kundeneinlagen	166	(3.385)
Cashflow aus (für) betriebliche(r) Tätigkeit	28.763	(30.220)
Cashflow aus Investitionstätigkeit		
Erwerb von Immobilien und Ausrüstung	(5.106)	(11.356)
Erlöse aus der Veräußerung von Immobilien und Ausrüstung	68	177
Rückzahlung der bedingten Gegenleistung	(8.960)	(10.134)
Rückzahlung der aufgeschobenen Gegenleistung	(25.654)	(1.740)
Rückzahlung der NCI-Verbindlichkeit	(29.994)	-
Unternehmenszusammenschlüsse, abzüglich der erworbenen	-	(67.926)
Mittelabfluss aus Investitionstätigkeit	(69.646)	(90.979)
Cashflow aus Finanzierungstätigkeit		
Übertragungen aus (zu) Zahlungsmitteln mit	216	(63.493)
Gezahlte Zinsen	(7.877)	(956)
Zahlung von Leasingverbindlichkeiten	(5.135)	(2.728)
Rückzahlung von Wechselverbindlichkeiten	(40)	(121)
Nettoerlöse aus Anleihen	34.199	162.468
Barmittel aus Finanzierungstätigkeit	21.363	95.170
Nettoveränderung der Barmittel während des Zeitraums	(19.520)	(26.029)
Auswirkung von Wechselkursen auf die Barmittel	(1.342)	(5.500)
Barmittel zu Beginn des Zeitraums	159.890	248.193
Barmittel zum Ende des Zeitraums	\$ 139.028	\$ 216.664

Non-IFRS-Finanzkennzahlen

Diese Pressemitteilung bezieht sich auf bestimmte Leistungsindikatoren, darunter das bereinigte EBITDA, das keine standardisierte, von den IFRS vorgeschriebene Bedeutung hat und möglicherweise nicht mit ähnlichen Kennzahlen anderer Unternehmen vergleichbar ist. Die Geschäftsführung ist der Ansicht, dass diese Kennzahlen für die meisten Aktionäre, Gläubiger und anderen Stakeholder bei der Analyse der Unternehmensergebnisse von Nutzen sind. Diese Non-IFRS-Kennzahlen sollten nicht als Alternative zur konsolidierten Gewinn- und Verlustrechnung oder anderen Leistungskennzahlen nach IFRS betrachtet werden.

Bereinigtes EBITDA

Das bereinigte EBITDA stellt den Nettogewinn oder -verlust dar, bereinigt um Abschreibungen, Zinsaufwendungen und Finanzierungskosten, Wechselkursgewinne und -verluste, Einkommenssteueraufwendungen und Sonderaufwendungen. Bei den Sonderaufwendungen handelt es sich hauptsächlich um restrukturierungsbedingte Aufwendungen für die Kündigung von Mitarbeitern, die Beendigung von Mietverhältnissen und die Umstrukturierung übernommener Unternehmen sowie um bestimmte Rechtskosten oder Rückstellungen im Zusammenhang mit übernommenen Unternehmen. Gelegentlich sind hierin auch Anpassungen des beizulegenden Zeitwerts von bedingten Gegenleistungen und andere einmalige Kosten im Zusammenhang mit Umstrukturierungen, Finanzierungen und Übernahmen enthalten.

Das Unternehmen nutzt das bereinigte EBITDA, um Anlegern ein zusätzliches Maß für die betriebliche Leistung zur Verfügung zu stellen und so Trends im Kerngeschäft aufzuzeigen, die bei einer ausschließlichen Verwendung von IFRS-Finanzkennzahlen möglicherweise nicht ersichtlich wären. Das Unternehmen glaubt, dass Wertpapieranalysten, Investoren und andere interessierte Parteien bei der Bewertung von Emittenten häufig Non-IFRS-Kennzahlen verwenden. Die Geschäftsführung nutzt Non-IFRS-Kennzahlen auch, um die operative Leistung zwischen Zeiträumen zu vergleichen, jährliche Betriebsbudgets zu erstellen und die Fähigkeit zu beurteilen, Anforderungen an Investitionsausgaben und Betriebskapital zu erfüllen.

Das bereinigte EBITDA ist keine anerkannte, definierte oder standardisierte Kennzahl nach IFRS. Die Definition des bereinigten EBITDA des Unternehmens unterscheidet sich wahrscheinlich von der anderer Unternehmen, sodass möglicherweise nur eine eingeschränkte Vergleichbarkeit besteht. Das bereinigte EBITDA sollte nicht als Ersatz für oder isoliert von Kennzahlen betrachtet werden, die in Übereinstimmung mit IFRS erstellt wurden. Investoren wird empfohlen, die Jahresabschlüsse und Offenlegungen des Unternehmens in ihrer Gesamtheit zu prüfen, und sie werden darauf hingewiesen, dass sie sich nicht übermäßig auf die Non-IFRS-Kennzahlen verlassen und diese in Verbindung mit den am besten vergleichbaren IFRS-Kennzahlen betrachten sollten.

Das Unternehmen hat den folgenden Abgleich des bereinigten EBITDA zur vergleichbarsten Finanzkennzahl nach IFRS aufgestellt:

	Für den Dreimonatszeitraum zum 31. März	
	2023	2022
Nettoverlust vor Steuern	\$ (3.286)	\$ (1.002)
Finanzierungsaufwand	9.350	1.818
Aktienbasierte Vergütungsaufwendungen	848	1.212
Abschreibung und Amortisation	25.890	14.480

In den Umsatzkosten enthaltene Abschreibungen	1.659	751
Fremdwährungsverluste	2.463	6.668
Sonderaufwendungen	4.284	5.722
Bereinigtes EBITDA	\$ 41.208	\$ 29.649

Bereinigtes EBITDA in % des Bruttogewinns

Das Unternehmen ist der Ansicht, dass das bereinigte EBITDA in Prozent des Bruttogewinns ein nützliches Maß für die betriebliche Effizienz und Profitabilität des Unternehmens ist. Dies wird berechnet, indem das bereinigte EBITDA durch den Bruttogewinn geteilt wird.

Bereinigter Nettogewinn (-verlust) und bereinigter Gewinn je Aktie (Earnings per Share, „EPS“)

Der bereinigte Nettogewinn (-verlust) stellt den Nettogewinn (-verlust) dar, der um Sonderaufwendungen, Abschreibungen auf erworbene immaterielle Vermögenswerte und aktienbasierte Vergütungen bereinigt ist. Das Unternehmen ist der Ansicht, dass der bereinigte Nettogewinn (-verlust) eine nützlichere Kennzahl ist als der Nettogewinn (-verlust), da er die Auswirkungen von einmaligen, nicht zahlungswirksamen und/oder einmaligen Posten ausschließt, die nicht die zugrundeliegende Geschäftsleistung von Converge widerspiegeln. Der Bereinigte Gewinn je Aktie wird berechnet, indem der bereinigte Nettogewinn (-verlust) durch die Summe der gewichteten durchschnittlichen im Umlauf befindlichen Aktien auf unverwässerter und verwässerter Basis geteilt wird.

Das Unternehmen hat den folgenden Abgleich zur vergleichbarsten Finanzkennzahl nach IFRS aufgestellt:

	Für den Dreimonatszeitraum zum 31. März	
	2023	2022
Nettoverlust	\$ (3.361)	\$ (2.408)
Sonderaufwendungen	4.284	5.722
Abschreibung von erworbenen immateriellen	20.208	11.316
Fremdwährungsverluste	2.463	6.668
Aktienbasierte Vergütung	848	1.212
Bereinigter Nettogewinn:	\$ 24.442	\$ 22.510
Unverwässert	0,12	0,10
Verwässert	0,12	0,10

Bruttoumsatz und Bruttoumsatz für organisches Wachstum

Beim Bruttoumsatz handelt es sich um eine Non-IFRS-Finanzkennzahl. Er spiegelt den den Kunden in Rechnung gestellten Bruttobetrag wider, bereinigt um abgegrenzte Beträge. Das Unternehmen ist der Ansicht, dass der Bruttoumsatz eine nützliche alternative Finanzkennzahl zur IFRS-Kennzahl Nettoumsatz darstellt, da er im Vergleich zum Nettoumsatz Volumenschwankungen besser widerspiegelt. Nach den geltenden IFRS-15-Leitlinien („Prinzipal vs. Agent“) erfasst der Prinzipal die Einnahmen auf Bruttobasis und der Agent die Provision auf Nettobasis. Bei Transaktionen, bei denen Converge als Agent zwischen Kunden und Verkäufer auftritt, wird der Nettoumsatz berechnet, indem der Bruttoumsatz um die Umsatzkosten reduziert wird.

Das Unternehmen hat den folgenden Abgleich vom Bruttoumsatz zum Nettoumsatz, der vergleichbarsten Finanzkennzahl nach IFRS, aufgestellt:

	Für den Dreimonatszeitraum zum 31. März	
	2023	2022
Produkt	\$ 665.310	\$ 453.389
Managed services	40.636	33.983
Dienstleistungen Dritter und professionelle Dienstleistungen	259.312	186.557

Bruttoumsatz	\$ 965.258	\$ 673.929
Berichtigung für Verkäufe als Agent	287.060	179.889
Nettoumsatz	\$ 678.198	\$ 494.040

Organisches Wachstum

Das Unternehmen misst das organische Wachstum auf der Ebene des Bruttoumsatzes und des Bruttogewinns, und schließt die Beiträge unter der Eigentümerschaft von Converge im aktuellen und im Vergleichszeitraum ein. Bei der Berechnung des organischen Wachstums zieht das Unternehmen daher den Bruttoumsatz und den Bruttogewinn von Unternehmen ab, die in der aktuellen Berichtsperiode erworben wurden.

Das organische Wachstum des Bruttoumsatzes wird berechnet, indem der Bruttoumsatz des Vorjahres, wie in den öffentlichen Berichten des Unternehmens ausgewiesen, vom Bruttoumsatz des aktuellen Zeitraums für dasselbe Unternehmensportfolio abgezogen werden. Der Prozentsatz des organischen Wachstums des Bruttoumsatzes berechnet sich, indem das organische Wachstum durch den berichteten Bruttoumsatz des Vorjahreszeitraums dividiert wird.

In der folgenden Tabelle wird das organische Wachstum des Bruttoumsatzes für Q123 berechnet:

Für den Dreimonatszeitraum zum 31. März	Q1 2023	Q1 2022
Bruttoumsatz	\$ 965.258	\$ 673.929
Abzüglich: Bruttoumsatz von Unternehmen, die im	245.630	188.685
Bruttoumsatz der Unternehmen, die im Vergleichszeitraum zu	\$ 719.628	\$ 485.244
Bruttoumsatz des Vorjahreszeitraums	673.929	408.100
Organisches Wachstum - \$	\$ 45.699	\$ 77.144
Organisches Wachstum - %	6,8 %	18,9 %

Das organische Wachstum des Bruttogewinns wird berechnet, indem der Bruttogewinn des Vorjahres, wie in den öffentlichen Berichten des Unternehmens ausgewiesen, vom Bruttogewinn des aktuellen Zeitraums für dasselbe Unternehmensportfolio abgezogen werden. Der Prozentsatz des organischen Wachstums des Bruttogewinns berechnet sich, indem das organische Wachstum durch den berichteten Bruttogewinn des Vorjahreszeitraums dividiert wird.

Für den Dreimonatszeitraum zum 31. März	Q1 2023	Q1 2022
Bruttogewinn	\$ 171.588	\$ 109.045
Abzüglich: Bruttogewinn von Unternehmen, die im	44.597	31.808
Bruttogewinn der Unternehmen, die im Vergleichszeitraum zu	126.991	77.237
Bruttogewinn des Vorjahreszeitraums	109.045	67.797
Organisches Wachstum - \$	\$ 17.946	\$ 9.440
Organisches Wachstum - %	16,5 %	13,9 %

Zukunftsgerichtete Informationen

Diese Pressemitteilung enthält bestimmte „zukunftsgerichtete Informationen“ und „**zukunftsgerichtete Aussagen**“ (zusammenfassend „zukunftsgerichtete Aussagen“) im Sinne der geltenden kanadischen Wertpapiergesetze in Bezug auf Converge und seinen Betrieb. Alle Aussagen, die Erläuterungen zu Vorhersagen, Erwartungen, Überzeugungen, Pläne, Projektionen, Ziele, Annahmen, künftige Ereignisse oder Leistungen beinhalten (häufig, aber nicht immer unter Verwendung von Formulierungen wie „erwartet“ oder „erwartet nicht“, „wird erwartet“, „sieht voraus“ oder „sieht nicht voraus“, „plant“,

„budgetiert“, „geplant“, „prognostiziert“, „schätzt“, „glaubt“ oder „beabsichtigt“ oder Abwandlungen solcher Wörter und Phrasen oder die Angabe, dass bestimmte Maßnahmen, Ereignisse oder Ergebnisse eintreten oder erreicht werden „können“ oder „könnten“, „würden“, „sollten“ oder „werden“), sind keine Aussagen über historische Fakten und können zukunftsgerichtete Aussagen sein. Zukunftsgerichtete Aussagen beruhen notwendigerweise auf einer Reihe von Schätzungen und Annahmen, die zwar als angemessen betrachtet werden, aber bekannten und unbekanntem Risiken, Unsicherheiten und anderen Faktoren unterliegen, die dazu führen können, dass die tatsächlichen Ergebnisse und zukünftigen Ereignisse erheblich von den in diesen zukunftsgerichteten Aussagen ausgedrückten oder implizierten Vorhersagen abweichen. Sofern nicht gesetzlich vorgeschrieben, ist Convergence nicht verpflichtet, die zukunftsgerichteten Aussagen zu Überzeugungen, Meinungen, Prognosen oder anderen Faktoren zu aktualisieren, sollten sich hier Änderungen ergeben. Der/die Leser/in wird darauf hingewiesen, dass er/sie kein unangemessenes Vertrauen in zukunftsgerichtete Aussagen setzen sollte.

Eine ausführliche Beschreibung der Risiken und Ungewissheiten, denen das Unternehmen ausgesetzt ist, sowie seiner Geschäfte und Aktivitäten finden die Leser/innen in den Unterlagen des Unternehmens, die auf SEDAR unter dem Profil des Unternehmens unter www.sedar.com verfügbar sind, einschließlich des jüngsten Jahresberichts, der Abschlussanalyse sowie der Jahres- und Quartalsabschlüsse.