



Converge Technology Solutions veröffentlicht Finanzergebnisse für das zweite Quartal 2023

ZUR SOFORTIGEN VERÖFFENTLICHUNG

09. August 2023 – TORONTO, ONTARIO, KANADA und GATINEAU, QUÉBEC, KANADA – Converge Technology Solutions Corp. („Converge“ oder „das Unternehmen“) (TSX:CTS) (FSE:OZB) (OTCQX:CTSDF) freut sich, seine Finanzergebnisse für den Drei- und Sechsmonatszeitraum zum 30. Juni 2023 („Q2-23“) bekannt zu geben. Alle Angaben sind, sofern nicht anders angegeben, in kanadischen Dollar.

Finanzielle Zusammenfassung

<i>In .000 \$ außer Beträge pro Aktie</i>	Q2 2023	Q2 2022	H1 2023	H1 2022
Bruttoumsatz ¹	957.219	729.678	1.922.477	1.403.607
Erlöse	665.813	515.196	1.344.011	1.009.236
Bruttogewinn (GP)	175.672	133.152	347.260	242.196
Bruttogewinn (GP) %	26,4 %	25,8 %	25,8 %	24,0 %
Bereinigtes EBITDA ¹	41.527	39.187	82.735	68.836
Bereinigtes EBITDA ¹ in % des GP	23,6 %	29,4 %	23,8 %	28,4 %
Bereinigtes EBITDA ¹ in % der Erlöse	6,2 %	7,6 %	6,2 %	6,8 %
Nettoverlust/-gewinn	(4.495)	11.678	(7.856)	9.270
Bereinigter Nettogewinn ¹	\$25,124	29.900	\$49.565	52.410
Bereinigte EPS ¹	\$0,12	\$0,14	\$0,24	\$0,24

Finanzielle Höhepunkte in Q2-23:

- Der Bruttoumsatz¹ belief sich auf 957,2 Mio. \$ gegenüber 729,7 Mio. \$ in Q2-22, was einem Anstieg über 227,5 Mio. \$ oder 31 % entspricht.
- Der Bruttoumsatz bei Dienstleistungen¹ lag bei 317,2 Mio., was einen Anstieg von 33 % gegenüber dem Vorjahr entspricht.
- Der Bruttogewinn belief sich auf 175,7 Mio. \$ im Vergleich zu 133,1 Mio. \$ in Q2-22, was einem Anstieg um 42,5 Mio. \$ oder 32 % entspricht.
- Das organische Wachstum des Bruttogewinns für Q2-23 betrug 2,5 %, angetrieben durch einen Anstieg des organischen Bruttogewinns im Dienstleistungsbereich um 14,4 %.
- Das bereinigte EBITDA¹ belief sich auf 41,5 Mio. \$, was einem Anstieg von 6 % gegenüber 39,2 Mio. \$ in Q2-22 entspricht.
- Der Umsatz lag in Q2-23 bei 665,8 Mio. \$, was einen Anstieg um 29 % gegenüber Q2-22 darstellt.
- Der Auftragsbestand² stand zum Ende von Q2-23 bei 447,6 Mio. \$.

¹ Dies ist eine Non-IFRS Kennzahl (einschließlich Non-IFRS-Verhältnissen) und keine anerkannte, definierte oder standardisierte Kennzahl nach IFRS. Im Abschnitt Non-IFRS-Finanzkennzahlen dieser Pressemitteilung finden Sie Definitionen, Verwendungszwecke und Abgleiche historischer Non-IFRS-Finanzkennzahlen mit den vergleichbarsten Finanzkennzahlen nach IFRS.

² Der Auftragsbestand wird als Auftragseingang von Kunden berechnet, der am Ende des Geschäftszeitraums im Raum Nordamerika noch nicht geliefert wurde.

³ Die Statistik basiert auf der Region Nordamerika.

- Wir konnten in Q2-23 112 neue Kunden³ gewinnen, was zu einer Gesamtzahl von 215 Neukunden in H1-23 führt.

Business-Highlights in Q2-23 & aus dem Quartal folgende Entwicklungen

- Der Vorstand genehmigte eine Dividende von 0,01 \$ pro Stammaktie für das zweite Quartal, die am 22. September 2023 an die bei Geschäftsschluss am 8. September 2023 eingetragenen Aktionäre ausgezahlt wird
- Converge schloss sein zuvor angekündigtes NCIB-Programm nach dem Kauf von 4,28 Millionen Aktien in Q2-23 ab.
- Das Unternehmen gab bekannt, dass die Toronto Stock Exchange die Absichtserklärung des Unternehmens zur Durchführung eines Normal Course Issuer Bid genehmigt hat. Gemäß dem NCIB kann das Unternehmen insgesamt bis zu 19.427.276 Stammaktien zur Vernichtung zurückkaufen. Alle Stammaktien, die das Unternehmen im Rahmen des NCIB zurückkauft, werden vernichtet.

„Converge hat auch im zweiten Quartal seine Cross-Selling-Strategie umgesetzt und durch die Nutzung unserer Beratungs-, Umsetzungs- und Managed Services in allen Bereichen hochwertige Lösungen für seine Kunden entwickelt. Heute arbeiten 60 % der Converge-Vertriebsmitarbeiter in Nordamerika mit ihren Kunden in mehr als 4 Lösungsbereichen zusammen“, so Greg Berard, CEO von Converge Global. „In der heutigen IT-Umgebung prägt und transformiert Converge weiterhin Innovationen und revolutioniert die Interaktion zwischen Kunden und Technologie. Ein entscheidender Grund, warum Kunden gerne mit Converge zusammenarbeiten, ist unsere Fähigkeit, End-to-End-Lösungen für Cloud, Hardware und Software anzubieten und gleichzeitig das technische Know-how zu nutzen, das für effektive professionelle Dienstleistungen sowie für Managed Services erforderlich ist. Converge hat ein einzigartiges Spektrum an Fähigkeiten aufgebaut, das durch grundlegende Partnerschaften in den Bereichen Analytik, KI, Cloud und Cybersicherheit unterstützt wird, und wird auch weiterhin führende Lösungen entwickeln, um sich an die wachsenden Anforderungen unserer Kunden anzupassen. Ich bin sehr stolz auf die Leistung unseres Teams, die zu einem Rekord-Bruttogewinn in Q2-23 geführt hat.“

Informationen zum Call:

Datum: Mittwoch, 09. August 2023

Zeit: 08:00 Uhr EST (14:00 Uhr CET)

Teilnehmer-Link zum Webcast:

Webcast Link – <https://app.webinar.net/gkXqYQ1YE8v>

Details zur Einwahl der Teilnehmer mit Support durch einen Operator:

Conference ID: 70789128

Toronto: 416-764-8609

Gebührenfreier Anruf aus Nordamerika: 888-390-0605

Internationale gebührenfreie Nummern:

Deutschland: 0800 7240293

Irland: 1800939111

Spanien: 900834776

Schweiz: 0800312635

Großbritannien: 08006522435

Registrieren Sie sich unter <https://emportal.ink/3OgdiaZ> und geben Sie Ihre Telefonnummer ein, um einen sofortigen automatischen Rückruf zu erhalten.

Wiedergabe der Aufzeichnung:

Webcast Link - <https://app.webinar.net/gkXqYQ1YE8v>

Toronto: 416-764-8677

Gebührenfrei in Nordamerika: 1-888-390-0541

Replay-Code: 789128 #

Ablaufdatum: 16. August 2023

Bitte verbinden Sie sich mindestens 15 Minuten vor dem Call, damit Sie genug Zeit haben, die für den Zugang zum Webcast erforderliche Software herunterzuladen. Ein Live-Audio-Webcast, die entsprechende Präsentation sowie eine Aufzeichnung des Calls werden auf der Website des Unternehmens unter <https://convergetp.com/investor-relations/> veröffentlicht.

Über Converge

Converge Technology Solutions Corp. ist ein Anbieter von softwarebasierten IT- und Cloud-Lösungen, der sich auf die Bereitstellung von branchenführenden Lösungen konzentriert. Der weltweite Ansatz von Converge bietet fortschrittliche Lösungen zu Analytik, Anwendungsmodernisierung, Cloud, Cybersicherheit, digitaler Infrastruktur und digitalen Arbeitsplätzen für Kunden aus verschiedenen Branchen. Das Unternehmen unterstützt seine Kunden bei diesen Lösungen mit Beratungs-, Implementierungs- und Managed-Services-Fachwissen über alle wichtigen IT-Anbieter auf dem Markt hinweg. Dieser vielseitige Ansatz ermöglicht es Converge, die einzigartigen wirtschaftlichen und technologischen Anforderungen aller Kunden im öffentlichen und privaten Sektor zu erfüllen. Weitere Informationen finden Sie unter convergetp.com.

Für weitere Informationen wenden Sie sich bitte an:

Converge Technology Solutions Corp.

E-Mail: investors@convergetp.com

Telefon: 416-360-1495

Zusammenfassung der Konzernbilanz

(in tausend kanadischen Dollar)

	30. Juni 2023	31. Dezember 2022
Vermögenswerte		
Umlaufvermögen		
Barmittel	\$ 78.443	\$ 159.890
Zahlungsmittel mit Verfügungsbeschränkung	2.611	5.230
Forderungen aus Lieferungen und Leistungen und sonstige Forderungen	781.330	781.683
Bestand	160.411	158.430
Rechnungsabgrenzungsposten und sonstige Vermögenswerte	23.337	23.046
	1.046.132	1.128.279
Langfristige Vermögenswerte		

Andere Vermögenswerte	17.943	4.646
Sachanlagen und nutzungsberechtigte Vermögenswerte, netto	73.659	88.352
Immaterielle Vermögenswerte, netto	419.403	463.751
Goodwill	561.283	563.848
Vermögenswerte gesamt	\$ 2.118.420	\$ 2.248.876
Verbindlichkeiten		
Umlaufvermögen		
Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen und sonstige Verbindlichkeiten	\$ 814.855	\$ 824.924
Sonstige finanzielle Verbindlichkeiten	63.082	123.932
Rechnungsabgrenzungsposten	47.475	60.210
Kreditverbindlichkeiten	398	421.728
Zu zahlende Ertragssteuern	7.816	7.112
	933.626	1.437.906
Langfristige Vermögenswerte		
Sonstige finanzielle Verbindlichkeiten	51.701	77.183
Kreditverbindlichkeiten	429.909	-
Latente Steuerverbindlichkeiten	88.278	102.977
Verbindlichkeiten gesamt	\$ 1.503.514	\$ 1.618.066
Eigenkapital		
Stammaktien	604.144	595.019
Neubewertungsrücklage	9.243	7.919
Umtauschrechte	-	1.705
Sonstige Gesamtergebnisvorträge	156	13.708
Defizit	(27.186)	(18.441)
Gesamtes den Aktionären von Converge zurechenbares Eigenkapital	586.357	599.910
Minderheitsbeteiligungen	28.549	30.900
	614.906	630.810
Verbindlichkeiten und Eigenkapital gesamt	\$ 2.118.420	\$ 2.248.876

Zusammenfassung der konsolidierten Verlustrechnung und des Gesamtverlustes

(in tausend kanadischen Dollar)

	Dreimonatszeitraum zum		Sechsmonatszeitraum	
	2023	30. Juni 2022	2023	zum 30. Juni 2022
Erlöse				
Produkt	\$ 511.597	\$ 410.361	\$ 1.048.286	\$ 807.753
Service	154.216	104.835	295.725	201.483
Erlöse gesamt	665.813	515.196	1.344.011	1.009.236
Umsatzkosten	490.141	382.044	996.751	767.040
Bruttogewinn	175.672	133.152	347.260	242.196
Vertriebs-, Verwaltungs- und Gemeinkosten	136.699	95.823	268.732	176.235

Einkommen vor folgenden Posten	38.973	37.329	78.528	65.961
Abschreibung und Amortisation	26.893	17.178	52.783	31.657
Finanzierungsaufwand, netto	10.652	3.094	20.002	4.912
Sonderaufwendungen	13.292	5.559	17.576	11.280
Aktienbasierte Vergütung	1.117	1.68	1.965	2.897
Andere (Erlöse) Kosten	(6.529)	(3.265)	(4.060)	3.138
Verlust vor Ertragssteuern	(6.452)	13.078	(9.738)	12.077
Ertragsteueraufwand (-rückzahlung)	(1.957)	1.400	(1.882)	2.807
Nettoverlust/-gewinn	\$ (4.495)	\$ 11.678	\$ (7.856)	\$ 9.270
Nettogewinn (-verlust) zurechenbar zu:				
Aktionäre von Converge	(3.548)	12.017	(5.505)	10.223
Minderheitsbeteiligungen	(947)	(339)	(2.351)	(953)
	\$ (4.495)	\$ 11.678	\$ (7.856)	\$ 9.270
Sonstiges Gesamtergebnis (-verlust)				
Posten, der später zum Gewinn umgliedert werden				
Wechselkursdifferenzen aus der Umrechnung	(15.725)	5.554	(13.552)	(1.034)
	(15.725)	5.554	(13.552)	(1.034)
Gesamtergebnis (-verlust)	\$ (20.220)	\$ 17.232	\$ (21.408)	\$ 8.236
Gesamtergebnis (-verlust) zurechenbar zu:				
Aktionäre von Converge	(19.273)	17.571	(19.057)	9.189
Minderheitsbeteiligungen	(947)	(339)	(2.351)	(953)
	(20.220)	17.232	(21.408)	8.236
Bereinigtes EBITDA	41.527	39.187	82.735	68.836
Bereinigtes EBITDA in % des Bruttogewinns	23,6 %	29,4 %	23,8 %	28,4 %
Bereinigtes EBITDA in % der Erlöse	6,2 %	7,6 %	6,2 %	6,8 %

Zusammenfassung der konsolidierten Kapitalflussrechnungen
(in tausend kanadischen Dollar)

	Für den		Sechsmonatszeitraum	
	Dreimonatszeitraum		zum 30. Juni	
	2023	2022	2023	2022
Cashflow aus (für) betriebliche(r) Tätigkeit				
Nettoverlust/-gewinn	\$ (4.495)	\$ 11.678	\$ (7.856)	\$ 9.270
Anpassungen zur Abstimmung des Jahresergebnisses (-verlusts) mit den netto				
Abschreibung und Amortisation	29.235	18.739	56.785	33.969
Nicht realisierte Währungsgewinne (-)	(5.281)	(2.968)	(2.818)	3.701
Aktienbasierte Vergütungsaufwendungen	1.117	1.685	1.965	2.897
Finanzierungsaufwand, netto	10.652	3.094	20.002	4.912
Gewinn aus dem Verkauf von Immobilien	(598)	-	(598)	-
Veränderung des beizulegenden Zeitwerts	6.551	-	6.551	-
Ertragsteueraufwand (-rückzahlung)	(1.957)	1.400	(1.882)	2.807
	35.224	33.628	72.149	57.556

Veränderungen der nicht zahlungswirksamen	(40.349)	9.214	(41.585)	(44.290)
	(5.125)	42.842	30.564	13.266
Gezahlte Ertragsteuern	(4.520)	(16.272)	(11.446)	(17.025)
Cashflow aus (für) betriebliche(r) Tätigkeit	(9.645)	26.570	19.118	(3.759)
Cashflow aus Investitionstätigkeit				
Erwerb von Immobilien und Ausrüstung	(2.091)	(3.123)	(7.197)	(14.479)
Erlöse aus der Veräußerung von Immobilien	3.681	-	3.749	178
Zahlung einer bedingten Gegenleistung	(975)	-	(9.935)	(10.168)
Zahlung der aufgeschobenen Gegenleistung	(4.066)	(5.208)	(29.720)	(6.948)
Zahlung der NCI-Verbindlichkeit	-	-	(29.994)	-
Unternehmenszusammenschlüsse, abzüglich	-	(131.545)	-	(199.471)
Mittelabfluss aus Investitionstätigkeit	(3.451)	(139.876)	(73.097)	(230.888)
Cashflow aus (für) Finanzierungstätigkeit				
Übertragungen aus (zu) Zahlungsmitteln mit	2.371	58.980	2.587	(4.513)
Gezahlte Zinsen	(7.365)	(2.102)	(15.242)	(3.058)
Gezahlte Dividende	(2.067)	(1.100)	(2.067)	(1.100)
Zahlung von Leasingverbindlichkeiten	(5.089)	(2.304)	(10.224)	(5.032)
Rückkauf von Stammaktien	(14.230)	-	(14.230)	-
Rückzahlung von Wechselverbindlichkeiten	(40)	(38)	(80)	(159)
Nettoerlöse (-rückzahlungen) aus Anleihen	(22.815)	22.351	11.384	184.819
Barmittel aus (für) Finanzierungstätigkeit	(49.235)	75.787	(27.872)	170.957
Nettoveränderung der Barmittel während des Zeitraums				
	(62.331)	(37.519)	(81.851)	(63.690)
Auswirkung von Wechselkursen auf die Barmittel	1.746	4.526	404	(328)
Barmittel zu Beginn des Zeitraums	139.028	217.168	159.890	248.193
Barmittel zum Ende des Zeitraums	\$ 78.443	\$ 184.175	\$ 78.443	\$ 184.175

Non-IFRS-Finanzkennzahlen

Diese Pressemitteilung bezieht sich auf bestimmte Leistungsindikatoren, darunter das bereinigte EBITDA, das keine standardisierte, von den IFRS vorgeschriebene Bedeutung hat und möglicherweise nicht mit ähnlichen Kennzahlen anderer Unternehmen vergleichbar ist. Die Geschäftsführung ist der Ansicht, dass diese Kennzahlen für die meisten Aktionäre, Gläubiger und anderen Stakeholder bei der Analyse der Unternehmensergebnisse von Nutzen sind. Diese Non-IFRS-Kennzahlen sollten nicht als Alternative zur konsolidierten Gewinn- und Verlustrechnung oder anderen Leistungskennzahlen nach IFRS betrachtet werden.

Bereinigtes EBITDA

Das bereinigte EBITDA stellt den Nettogewinn oder -verlust dar, bereinigt um Abschreibungen, Zinsaufwendungen und Finanzierungskosten, Wechselkursgewinne und -verluste, Einkommenssteueraufwendungen und Sonderaufwendungen. Bei den Sonderaufwendungen handelt es sich hauptsächlich um restrukturierungsbedingte Aufwendungen für die Kündigung von Mitarbeitern, die Beendigung von Mietverhältnissen und die Umstrukturierung übernommener Unternehmen sowie um bestimmte Rechtskosten oder Rückstellungen im Zusammenhang mit übernommenen Unternehmen. Gelegentlich sind hierin auch Anpassungen des beizulegenden Zeitwerts von bedingten Gegenleistungen und andere einmalige Kosten im Zusammenhang mit Umstrukturierungen, Finanzierungen und Übernahmen enthalten.

Das Unternehmen nutzt das bereinigte EBITDA, um Anlegern ein zusätzliches Maß für die betriebliche Leistung zur Verfügung zu stellen und so Trends im Kerngeschäft aufzuzeigen, die bei einer ausschließlichen Verwendung von IFRS-Finanzkennzahlen möglicherweise nicht ersichtlich wären. Das Unternehmen glaubt, dass Wertpapieranalysten, Investoren und andere interessierte Parteien bei der Bewertung von Emittenten häufig Non-IFRS-Kennzahlen verwenden. Die Geschäftsführung nutzt Non-IFRS-Kennzahlen auch, um die operative Leistung zwischen Zeiträumen zu vergleichen, jährliche Betriebsbudgets zu erstellen und die Fähigkeit zu beurteilen, Anforderungen an Investitionsausgaben und Betriebskapital zu erfüllen.

Das bereinigte EBITDA ist keine anerkannte, definierte oder standardisierte Kennzahl nach IFRS. Die Definition des bereinigten EBITDA des Unternehmens unterscheidet sich wahrscheinlich von der anderer Unternehmen, sodass möglicherweise nur eine eingeschränkte Vergleichbarkeit besteht. Das bereinigte EBITDA sollte nicht als Ersatz für oder isoliert von Kennzahlen betrachtet werden, die in Übereinstimmung mit IFRS erstellt wurden. Investoren wird empfohlen, die Jahresabschlüsse und Offenlegungen des Unternehmens in ihrer Gesamtheit zu prüfen, und sie werden darauf hingewiesen, dass sie sich nicht übermäßig auf die Non-IFRS-Kennzahlen verlassen und diese in Verbindung mit den am besten vergleichbaren IFRS-Kennzahlen betrachten sollten.

Das Unternehmen hat den folgenden Abgleich des bereinigten EBITDA zur vergleichbarsten Finanzkennzahl nach IFRS aufgestellt:

	Für den Dreimonatszeitraum zum 30. Juni		Sechsmonatszeitraum zum 30. Juni	
	2023	2022	2023	2022
Nettogewinn (-verlust) vor Steuern	\$ (6.452)	\$ 13.078	\$ (9.738)	\$ 12.077
Finanzierungsaufwand	10.652	3.094	20.002	4.912
Aktienbasierte	1.117	1.685	1.965	2.897
Abschreibung und Amortisation	26.893	17.178	52.783	31.657
In den Umsatzkosten enthaltene	2.342	1.561	4.002	2.312
Fremdwährungsverlust (-gewinn)	(6.317)	(2.968)	(3.855)	3.701
Sonderaufwendungen	13.292	5.559	17.576	11.280
Bereinigtes EBITDA	\$ 41.527	\$ 39.187	\$ 82.735	\$ 68.836

Bereinigtes EBITDA in % des Bruttogewinns

Das Unternehmen ist der Ansicht, dass das bereinigte EBITDA in Prozent des Bruttogewinns ein nützliches Maß für die betriebliche Effizienz und Profitabilität des Unternehmens ist. Dies wird berechnet, indem das bereinigte EBITDA durch den Bruttogewinn geteilt wird.

Bereinigter Nettogewinn (-verlust) und bereinigter Gewinn je Aktie (Earnings per Share, „EPS“)

Der bereinigte Nettogewinn (-verlust) stellt den Nettogewinn (-verlust) dar, der um Sonderaufwendungen, Abschreibungen auf erworbene immaterielle Vermögenswerte und aktienbasierte Vergütungen bereinigt ist. Das Unternehmen ist der Ansicht, dass der bereinigte Nettogewinn (-verlust) eine nützlichere Kennzahl ist als der Nettogewinn (-verlust), da er die Auswirkungen von einmaligen, nicht zahlungswirksamen und/oder einmaligen Posten ausschließt, die nicht die zugrundeliegende Geschäftsleistung von Converge widerspiegeln. Der Bereinigte Gewinn je Aktie wird berechnet, indem der bereinigte Nettogewinn (-verlust) durch die Summe der gewichteten durchschnittlichen im Umlauf befindlichen Aktien auf unverwässerter und verwässerter Basis geteilt wird.

Das Unternehmen hat den folgenden Abgleich zur vergleichbarsten Finanzkennzahl nach IFRS aufgestellt:

	Für den Dreimonatszeitraum		Sechsmonatszeitraum	
	zum 30. Juni		zum 30. Juni	
	2023	2022	2023	2022
Nettoverlust/-gewinn	\$ (4.495)	\$ 11.678	\$ (7.856)	\$ 9.270
Sonderaufwendungen	13.292	5.559	17.576	11.280
Abschreibung von erworbenen	21.527	13.946	41.735	25.262
Fremdwährungsverluste	(6.317)	(2.968)	(3.855)	3.701
Aktienbasierte Vergütung	1.117	1.685	1.965	2.897
Bereinigter Nettogewinn:	\$ 25.124	\$ 29.900	\$ 49.565	\$ 52.410
Unverwässert	0,12	0,14	0,24	0,24

Bruttoumsatz und Bruttoumsatz für organisches Wachstum

Beim Bruttoumsatz handelt es sich um eine Non-IFRS-Finanzkennzahl. Er spiegelt den den Kunden in Rechnung gestellten Bruttobetrag wider, bereinigt um abgegrenzte Beträge. Das Unternehmen ist der Ansicht, dass der Bruttoumsatz eine nützliche alternative Finanzkennzahl zur IFRS-Kennzahl, dem Nettoumsatz, ist, da er im Vergleich zum Nettoumsatz Volumenschwankungen besser widerspiegelt. Nach den geltenden IFRS-15-Leitlinien („Prinzipal vs. Agent“) erfasst der Prinzipal die Einnahmen auf Bruttobasis und der Agent die Provision auf Nettobasis. Bei Transaktionen, bei denen Converge als Agent zwischen Kunden und Verkäufer auftritt, wird der Nettoumsatz berechnet, indem der Bruttoumsatz um die Umsatzkosten reduziert wird.

Das Unternehmen hat den folgenden Abgleich vom Bruttoumsatz zum Nettoumsatz, der vergleichbarsten Finanzkennzahl nach IFRS, aufgestellt:

	Für den Dreimonatszeitraum		Sechsmonatszeitraum	
	zum 30. Juni		zum 30. Juni	
	2023	2022	2023	2022
Produkt	\$ 639.996	\$ 491.821	\$	\$ 945.210
Managed Services	45.182	32.268	85.818	66.251
Dienstleistungen Dritter und professionelle	272.041	205.589	531.353	392.146
Bruttoumsatz	\$ 957.219	\$ 729.678	\$	\$
Berichtigung für Verkäufe als Agent	(291.406)	(214.482)	(578.466)	(394.371)
Nettoumsatz	\$ 665.813	\$ 515.196	\$	\$

Organisches Wachstum

Das Unternehmen misst das organische Wachstum auf der Ebene des Bruttoumsatzes und des Bruttogewinns, und schließt die Beiträge unter der Eigentümerschaft von Converge im aktuellen und im Vergleichszeitraum ein. Bei der Berechnung des organischen Wachstums zieht das Unternehmen daher den Bruttoumsatz und den Bruttogewinn von Unternehmen ab, die in der aktuellen Berichtsperiode erworben wurden.

Das organische Wachstum des Bruttoumsatzes wird berechnet, indem der Bruttoumsatz des Vorjahres, wie in den öffentlichen Berichten des Unternehmens ausgewiesen, vom Bruttoumsatz des aktuellen Zeitraums für dasselbe Unternehmensportfolio abgezogen werden. Der Prozentsatz des organischen

Wachstums des Bruttoumsatzes berechnet sich, indem das organische Wachstum durch den berichteten Bruttoumsatz des Vorjahreszeitraums dividiert wird.

In der folgenden Tabelle wird das organische Wachstum des Bruttoumsatzes für den Drei- und Sechsmonatszeitraum zum 30. Juni 2023:

	Für den Dreimonatszeitraum		Sechsmonatszeitraum	
	zum 30. Juni		zum 30. Juni	
	2023	2022	2023	2022
Bruttoumsatz	\$ 957.219	\$ 729.678	\$ 1.922.477	\$
Abzüglich: Bruttoumsatz von Unternehmen, die im Vergleichszeitraum	214.227	215.748	459.857	404.433
Bruttoumsatz der Unternehmen, die im Vergleichszeitraum zu Converge gehörten	\$ 742.992	\$ 513.930	\$ 1.462.620	\$ 999.174
Bruttoumsatz des Vorjahreszeitraums	729.678	452.120	1.403.607	860.220
Organisches Wachstum - \$	\$ 13.314	\$ 61.810	\$ 59.013	\$ 138.954
Organisches Wachstum - %	1,8 %	13,7 %	4,2 %	16,2 %

Das organische Wachstum des Bruttogewinns wird berechnet, indem der Bruttogewinn des Vorjahres, wie in den öffentlichen Berichten des Unternehmens ausgewiesen, vom Bruttogewinn des aktuellen Zeitraums für dasselbe Unternehmensportfolio abgezogen werden. Der Prozentsatz des organischen Wachstums des Bruttogewinns berechnet sich, indem das organische Wachstum durch den berichteten Bruttogewinn des Vorjahreszeitraums dividiert wird.

	Für den Dreimonatszeitraum		Sechsmonatszeitraum	
	zum 30. Juni		zum 30. Juni	
	2023	2022	2023	2022
Bruttogewinn	\$ 175.672	\$ 133.152	\$ 347.260	\$ 242.196
Abzüglich: Bruttogewinn von Unternehmen, die im Vergleichszeitraum	39.239	40.737	83.836	72.545
Bruttogewinn der Unternehmen, die im Vergleichszeitraum zu Converge gehörten	\$ 136.433	\$ 92.415	\$ 263.424	\$ 169.651
Bruttogewinn des Vorjahreszeitraums	133.152	78.244	242.197	146.041
Organisches Wachstum - \$	\$ 3.281	\$ 14.171	\$ 21.227	\$ 23.610
Organisches Wachstum - %	2,5 %	18,1 %	8,8 %	16,2 %

Zukunftsgerichtete Informationen

Diese Pressemitteilung enthält bestimmte „zukunftsgerichtete Informationen“ und „**zukunftsgerichtete Aussagen**“ (zusammenfassend „zukunftsgerichtete Aussagen“) im Sinne der geltenden kanadischen Wertpapiergesetze in Bezug auf Converge und seinen Betrieb. Alle Aussagen, die Erläuterungen zu Vorhersagen, Erwartungen, Überzeugungen, Pläne, Projektionen, Ziele, Annahmen, künftige Ereignisse oder Leistungen beinhalten (häufig, aber nicht immer unter Verwendung von Formulierungen wie „erwartet“ oder „erwartet nicht“, „wird erwartet“, „sieht voraus“ oder „sieht nicht voraus“, „plant“, „budgetiert“, „geplant“, „prognostiziert“, „schätzt“, „glaubt“ oder „beabsichtigt“ oder Abwandlungen solcher Wörter und Phrasen oder die Angabe, dass bestimmte Maßnahmen, Ereignisse oder Ergebnisse eintreten oder erreicht werden „können“ oder „könnten“, „würden“, „sollten“ oder „werden“), sind keine Aussagen über historische Fakten und können zukunftsgerichtete Aussagen sein. Zukunftsgerichtete

Aussagen beruhen notwendigerweise auf einer Reihe von Schätzungen und Annahmen, die zwar als angemessen betrachtet werden, aber bekannten und unbekanntem Risiken, Unsicherheiten und anderen Faktoren unterliegen, die dazu führen können, dass die tatsächlichen Ergebnisse und zukünftigen Ereignisse erheblich von den in diesen zukunftsgerichteten Aussagen ausgedrückten oder implizierten Vorhersagen abweichen. Sofern nicht gesetzlich vorgeschrieben, ist Convergence nicht verpflichtet, die zukunftsgerichteten Aussagen zu Überzeugungen, Meinungen, Prognosen oder anderen Faktoren zu aktualisieren, sollten sich hier Änderungen ergeben. Der/die Leser/in wird darauf hingewiesen, dass er/sie kein unangemessenes Vertrauen in zukunftsgerichtete Aussagen setzen sollte.

Eine ausführliche Beschreibung der Risiken und Ungewissheiten, denen das Unternehmen ausgesetzt ist, sowie seiner Geschäfte und Aktivitäten finden die Leser/innen in den Unterlagen des Unternehmens, die auf SEDAR unter dem Profil des Unternehmens unter www.sedar.com verfügbar sind, einschließlich des jüngsten Jahresberichts, der Abschlussanalyse sowie der Jahres- und Quartalsabschlüsse.