



## Converge meldet Ergebnisse für das dritte Quartal 2023

### Erste Milliarde Dollar Brutto Umsatz Quartal angetrieben durch starke Nachfrage

TORONTO, Ontario und GATINEAU, Quebec, 15. November 2023 /PRNewswire/ -- Converge Technology Solutions Corp. („Converge“ oder „das Unternehmen“) (TSX: CTS) (FSE: OZB) (OTCQX: CTSDF) freut sich, seine Finanzergebnisse für die letzten drei bzw. neun Monate bis zum 30. September 2023 bekanntzugeben. Alle Zahlen sind sofern nicht anders angegeben in Kanadischen Dollar ausgewiesen.

#### Finanzielle Höhepunkte des dritten Quartals 2023:

- Bruttoumsatz<sup>1</sup> von 1.037 Milliarden Dollar, eine Steigerung um 42 % gegenüber dem Vergleichszeitraum des Vorjahres;
- In den ersten neun Monaten des Jahres 2023 wurde ein organisches Wachstum des Bruttoumsatzes von 10,8 % erzielt;
- Einkünfte in Höhe von 710,1 Millionen Dollar, ein Anstieg von 38 % gegenüber dem Vergleichszeitraum des Vorjahres;
- Der Bruttogewinn stieg von 139,7 Millionen Dollar im dritten Quartal 2022 um 25 % auf 174,1 Millionen Dollar;
- Das bereinigte EBITDA<sup>1</sup> stieg von 31,0 Millionen Dollar im dritten Quartal 2022 um 33 % auf 41,3 Millionen Dollar;
- Nettogewinn von (3,3) Millionen Dollar im Vergleich zu 18,2 Millionen Dollar im 3. Quartal 2022
- Der Cashflow aus betrieblicher Tätigkeit belief sich auf 95,9 Millionen Dollar, was einem Anstieg von 80,9 Millionen Dollar gegenüber 15,0 Millionen Dollar im dritten Quartal 2022 entspricht;
- Senkung des Nettoverschuldungsgrads auf das 1,8-fache im Vergleich zu dem 2,24-fachen im 2. Quartal 2023;
- Verringerung der Nettoverschuldung (Barmittel abzüglich Fremdkapital) um 44,3 Millionen Dollar auf 307,5 Millionen Dollar, verglichen mit 351,9 Millionen Dollar im zweiten Quartal 2023;
- Der Auftragsbestand für Produktbuchungen<sup>2</sup> belief sich Ende des 3. Quartals 2023 auf 479 Millionen Dollar, ein Anstieg von 32 Millionen Dollar gegenüber dem 2. Quartal 2023.

„Der strukturelle Nachfrage bei der Planung, Implementierung und Überwachung komplexer Technologieprojekte, sei es in den Bereichen KI, Cloud oder Cyber, führt zu einem hochwertigeren Umsatzmix,“ so Shaun Maine, Geschäftsführer der Gruppe. „Converge verzeichnet weiterhin eine erhebliche Nachfrage nach höherwertigen Produkten, Dienstleistungen und Lösungen, was für die Positionierung des Unternehmens als vertrauenswürdiger Berater für unsere Kunden von entscheidender Bedeutung ist.“

## Finanzübersicht

<i>In Tausend Dollar, ausgenommen Beträge pro Aktie</i>	<b>3 Monate</b>		<b>9 Monate</b>	
	<b>3. Quartal 2023</b>	3 Monate 3. Quartal 2022	<b>3. Quartal 2023</b>	9 Monate 3. Quartal 2022
Bruttoumsatz	<b>1.036.760</b>	730.571	<b>2.959.237</b>	2.134.178
Umsatz	<b>710.106</b>	514.485	<b>2.054.117</b>	1.523.721
Bruttogewinn (GP)	<b>174.090</b>	139.654	<b>521.351</b>	381.851
Bruttogewinn (GP) %	<b>24,5 %</b>	27,1 %	<b>25,4 %</b>	25,1 %
Bereinigtes EBITDA	<b>41.258</b>	30.967	<b>123.789</b>	99.804
Bereinigtes EBITDA in % des GP <sup>1</sup>	<b>23,7 %</b>	22,2 %	<b>23,7 %</b>	26,1 %
Netto(verlust)ertrag	<b>(3.316)</b>	18.228	<b>(11.174)</b>	27.449
Bereinigter Nettoertrag <sup>1</sup>	<b>20.622</b>	21.266	<b>70.187</b>	73.676
Bereinigtes EPS <sup>1</sup>	<b>0,10</b>	0,10	<b>0,34</b>	0,34

<sup>1</sup> Dies ist eine Nicht-IFRS Kennzahl (einschließlich Nicht-IFRS-Verhältnis) und keine anerkannte, definierte oder standardisierte Kennzahl nach IFRS. Siehe Abschnitt „Non-IFRS Financial Measures“ dieser Pressemitteilung für Definitionen, Verwendungszwecke und eine Überleitung von historischen Nicht-IFRS-Finanzkennzahlen zu den am ehesten vergleichbaren IFRS-Finanzkennzahlen.

<sup>2</sup> Der Auftragsbestand wird als Auftragseingang von Kunden berechnet, die am Ende des Geschäftsjahres für Kanada und die USA noch keine Lieferung erhalten haben.

## Nach Quartalsende

- Der Verwaltungsrat genehmigte eine Dividende für das dritte Quartal in Höhe von 0,01 Dollar pro Stammaktie, die am 28. Dezember 2023 an die zum Geschäftsschluss am 13. Dezember 2023 eingetragenen Aktionäre ausgezahlt wird

## Finanzieller Ausblick

Converge gibt folgende Finanzprognose für die drei Monate bis zum 31. Dezember 2023 ab:

- Bruttogewinn zwischen 177 Millionen und 184 Millionen Dollar.
- Bereinigtes EBITDA zwischen 45 Millionen und 47 Millionen Dollar.

## Telefonkonferenzdaten:

Datum: Dienstag, 14. November 2023

Uhrzeit: 8:00 Uhr Eastern Standard Time

**Link zum Teilnehmer-Webcast:** Webcast-Link - <https://app.webinar.net/QdG07XJ8abr>

**Einwahlinformationen für Teilnehmer mit Unterstützung durch Vermittlung:**

**Konferenz-ID: 64850592**

Toronto: 416-764-8609

Nordamerika: Gebührenfrei: 888-390-0605

Internationale gebührenfreie Rufnummern:

Deutschland: 08007240293

Irland: 1800939111

Spanien: 900834776

Schweiz: 0800312635

Vereinigtes Königreich: 08006522435

Sie können sich anmelden und Ihre Telefonnummer eingeben, um einen sofortigen automatischen Rückruf über <https://empportal.ink/46xbql2> zu erhalten.

Aufnahme und Wiedergabe:

Webcast-Link - <https://app.webinar.net/QdG07XJ8abr>

Toronto: 416-764-8677

Nordamerika gebührenfrei: 1-888-390-0541

Wiedergabecode: 850592 #

Ablaufdatum: 21. November 2023

Bitte stellen Sie mindestens 15 Minuten vor der Telefonkonferenz eine Verbindung her, um sicherzustellen, dass Sie ggf. Zeit für einen Software-Download haben, um auf den Webcast zuzugreifen. Ein Live-Audio-Webcast mit Präsentationsfolien und einem Archiv der Telefonkonferenz und des Webcasts wird auf der Webseite des Unternehmens unter <https://convergetp.com/investor-relations/> zur Verfügung stehen.

**Informationen zu Converge**

Converge Technology Solutions Corp. ist ein dienstleistungsorientierter, softwaregestützter Anbieter von IT- und Cloud-Lösungen, der sich auf die Bereitstellung branchenweit führender Lösungen konzentriert. Der globale Ansatz von Converge bietet Kunden aus verschiedenen Branchen fortschrittliche Analysen, Anwendungsmodernisierung, Cloud-Plattformen, Cybersicherheit, digitale Infrastruktur und Angebote für digitale Arbeitsplätze. Das Unternehmen unterstützt diese Lösungen mit Expertise in den Bereichen Beratung, Implementierung und Managed Services für alle wichtigen IT-Anbieter auf dem Markt. Dieser vielschichtige Ansatz ermöglicht es Converge, die einzigartigen geschäftlichen und technologischen Anforderungen aller Kunden aus dem öffentlichen und privaten Sektor zu erfüllen. Weitere Informationen finden Sie auf [convergetp.com](https://convergetp.com).

**Zusammenfassung der konsolidierten Finanzlage  
(in Tausend Kanadischen Dollar)**

	<b>30. September 2023</b>	<b>31. Dezember 2022</b>
<b>Vermögenswerte</b>		
Kurzfristig		
Barmittel	\$ 105.221	\$ 159.890
Eingeschränkte Barmittel	3.103	5.230
Forderungen aus Lieferungen und Leistungen	803.673	781.683
Inventar	165.788	158.430

Rechnungsabgrenzungsposten und sonstige Vermögenswerte		<b>22.224</b>		23.046
		<b>1.100.009</b>		1.128.279
Langfristig				
Sonstige Vermögenswerte		<b>17.460</b>		4.646
Sachanlagen und Nutzungsrechte, netto		<b>73.592</b>		88.352
Immaterielle Vermögenswerte, netto		<b>400.536</b>		463.751
Firmenwert		<b>568.188</b>		563.848
Gesamtaktiva	<b>\$</b>	<b>2.159.785</b>	<b>\$</b>	2.248.876
<b>Verbindlichkeiten</b>				
Kurzfristig				
Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen	<b>\$</b>	<b>898.423</b>	<b>\$</b>	824.924
Sonstige finanzielle Verbindlichkeiten		<b>52.625</b>		123.932
Rechnungsabgrenzungsposten		<b>48.633</b>		60.210
Kreditaufnahmen		<b>109</b>		421.728
Zu zahlende Ertragssteuern		<b>10.971</b>		7.112
		<b>1.010.761</b>		1.437.906
Langfristig				
Sonstige finanzielle Verbindlichkeiten		<b>47.206</b>		77.183
Kreditaufnahmen		<b>412.644</b>		-
Latente Steuerrückstellungen		<b>77.034</b>		102.977
Summe Verbindlichkeiten	<b>\$</b>	<b>1.547.645</b>	<b>\$</b>	1.618.066
<b>Eigenkapital der Aktionäre</b>				
Stammaktien		<b>603.716</b>		595.019
Eingebrachte Überschüsse		<b>10.016</b>		7.919
Umtauschrechte		-		1.705
Kumuliertes sonstiges Gesamtergebnis		<b>3.047</b>		13.708
Defizit		<b>(31.674)</b>		(18.441)
Gesamtes Eigenkapital, das den Aktionären von Converge zurechenbar ist		<b>585.105</b>		599.910
Minderheitsbeteiligungen		<b>27.035</b>		30.900
		<b>612.140</b>		630.810
Gesamtverbindlichkeiten und Eigenkapital der Aktionäre	<b>\$</b>	<b>2.159.785</b>	<b>\$</b>	2.248.876

**Zusammenfassung der konsolidierten Verlust- und Gesamtergebnisrechnung  
(in Tausend Kanadischen Dollar)**

	Quartalsbericht		Neunmonatsbericht	
	zum 30. September,		zum 30. September,	
	2023	2022	2023	2022
Umsatz				
Produkt	<b>\$ 559.646</b>	\$ 385.285	<b>\$ 1.607.932</b>	\$ 1.193.038
Dienstleistungen	<b>150.460</b>	129.200	<b>446.185</b>	330.683

Gesamtumsatz	<b>710.106</b>	514.485	<b>2.054.117</b>	1.523.721
Umsatzkosten	<b>536.016</b>	374.831	<b>1.532.766</b>	1.141.870
<b>Bruttogewinn</b>	<b>174.090</b>	139.654	<b>521.351</b>	381.851
Vertriebs-, Verwaltungs- und Allgemeinkosten	<b>134.935</b>	111.032	<b>403.667</b>	287.267
<b>Einkommen vor folgenden Posten</b>	<b>39.155</b>	28.622	<b>117.684</b>	94.584
Abschreibung und Amortisierung	<b>29.456</b>	23.094	<b>82.239</b>	54.751
Finanzaufwendungen, netto	<b>10.867</b>	5.886	<b>30.870</b>	10.798
Akquisition, Integration, Umstrukturierung und Sonstiges	<b>2.601</b>	8.211	<b>10.969</b>	19.492
Veränderung des beizulegenden Zeitwerts der bedingten Gegenleistung	-	-	<b>9.209</b>	-
Anteilbasierte Vergütung	<b>774</b>	1.275	<b>2.738</b>	4.172
Sonstige (Ertrags-) Aufwendungen	<b>(170)</b>	(25.570)	<b>(4.230)</b>	(22.432)
<b>(Verlust) Gewinn vor Ertragssteuern</b>	<b>(4.373)</b>	15.726	<b>(14.111)</b>	27.803
Ertragssteuer (Erstattungsaufwand)	<b>(1.057)</b>	(2.502)	<b>(2.937)</b>	304
<b>Netto(verlust)ertrag</b>	<b>\$ (3.316)</b>	\$ 18.228	<b>\$ (11.174)</b>	\$ 27.499
Netto(verlust)ertrag zurechenbar auf:				
Aktionäre von Converge	<b>(1.802)</b>	20.595	<b>(7.309)</b>	30.819
Minderheitsbeteiligungen	<b>(1.514)</b>	(2.367)	<b>(3.865)</b>	(3.320)
	<b>\$ (3.316)</b>	\$ 18.228	<b>\$ (11.174)</b>	\$ 27.499
<b>Sonstiger Gesamtertrag (Verlust)</b>				
Posten, die später in den (Verlust-) Ertrag umgegliedert werden können:				
Wechselkursdifferenzen bei der Umrechnung ausländischer Geschäftstätigkeiten.	<b>(2.891)</b>	5.352	<b>(10.661)</b>	(859)
	<b>(2.891)</b>	5.352	<b>(10.661)</b>	(859)
<b>Gesamtertrag (Verlust)</b>	<b>\$ (425)</b>	\$ 23.580	<b>\$ (21.835)</b>	\$ 26.640
Gesamtertrag (Verlust) zurechenbar auf:				
Aktionäre von Converge	<b>1.089</b>	25.947	<b>(17.970)</b>	29.960
Minderheitsbeteiligungen	<b>(1.514)</b>	(2.367)	<b>(3.865)</b>	(3.320)
	<b>(425)</b>	23.580	<b>(21.835)</b>	26.640
<b>Bereinigtes EBITDA</b>	<b>\$ 41.258</b>	\$ 30.967	<b>\$ 123.789</b>	\$ 99.804
<b>Bereinigtes EBITDA in % des Bruttogewinns</b>	<b>23,7 %</b>	22,2 %	<b>23,7 %</b>	26,1 %
<b>Bereinigtes EBITDA in % des Umsatzes <sup>1</sup></b>	<b>5,8 %</b>	6,0 %	<b>6,0 %</b>	6,6 %

**Zusammenfassung des konsolidierten Cashflows**  
**(in Tausend Kanadischen Dollar)**

	Für die drei Monate		Für die neun Monate bis	
	bis zum 30. September	2022	zum 30. September	2022
	2023		2023	2022
<b>(Verwendete) Cashflows aus betrieblicher Tätigkeit</b>				
Netto(verlust)ertrag	\$ (3.316)	\$ 18.228	\$ (11.174)	\$ 27.499
Anpassungen zum Abgleich des Netto(verlust)ertrages auf Nettokapital aus laufender Geschäftstätigkeit				
Abschreibung und Amortisierung	31.559	24.101	88.344	58.071
Nicht realisierte Devisengewinne	-	(24.233)	(2.818)	(20.532)
Aktienbasierte Vergütungsaufwendungen	774	1.275	2.738	4.172
Finanzaufwendungen, netto	10.867	5.886	30.870	10.798
Gewinn aus dem Verkauf von Sachanlagen	-	-	(598)	-
Veränderung des beizulegenden Zeitwerts von Eventualvergütungen	-	-	9.209	-
Ertragssteuer (Erstattungsaufwand)	(1.057)	(2.502)	(2.937)	304
	<b>38.827</b>	22.755	<b>113.634</b>	80.312
Veränderung der nicht zahlungswirksamen Betriebskapitalpositionen	63.102	(5.904)	18.858	(50.195)
	<b>101.929</b>	16.851	<b>132.492</b>	30.117
Gezahlte Ertragssteuern	(5.987)	(1.901)	(17.433)	(18.926)
<b>Barmittel aus laufender Geschäftstätigkeit</b>	<b>95.942</b>	14.950	<b>115.059</b>	11.191
<b>(Verwendete) Cashflows aus Investitionstätigkeit</b>				
Erwerb von Sachanlagen	(1.593)	(4.332)	(8.790)	(18.812)
Erlöse aus der Veräußerung von Sachanlagen	-	-	3.749	(6)
Zahlung von Eventualvergütungen	(10.899)	-	(20.834)	(10.135)
Zahlung von Nachtragszahlungen	(14.095)	(121)	(43.815)	(7.069)
Zahlung von NCI-Verbindlichkeiten	(973)	-	(30.967)	-
Unternehmenszusammenschlüsse, abzüglich erworbener Barmittel	-	(154.212)	-	(353.683)
<b>Bei Investitionstätigkeiten verwendete Barmittel</b>	<b>(27.560)</b>	(158.665)	<b>(100.657)</b>	(389.705)
<b>(Verwendete) Cashflows aus Finanzierungstätigkeiten</b>				
Übertragungen (zu) von Barmitteln mit Verfügungsbeschränkung	(519)	141	2.068	(4.372)
Gezahlte Zinsen	(10.544)	(1.229)	(25.786)	(4.287)

Ausgezahlte Dividenden	<b>(2.047)</b>	-	<b>(4.114)</b>	(1.080)
Zahlungen von Leasingverbindlichkeiten	<b>(4.975)</b>	(3.462)	<b>(15.199)</b>	(8.494)
Rückkauf von Stammaktien	<b>(1.064)</b>	(30.539)	<b>(15.294)</b>	(30.539)
Tilgung von Schuldverschreibungen	<b>(39)</b>	(37)	<b>(119)</b>	(196)
Netto(tilgungs)einnahmen aus Anleihen	<b>(21.977)</b>	173.084	<b>(10.593)</b>	357.901
<b>(Verwendete) Barmittel aus Finanzierungstätigkeiten</b>	<b>(41.165)</b>	137.958	<b>(69.037)</b>	308.933
<b>Nettoveränderung der Barmittel während des Zeitraums</b>	<b>27.217</b>	(5.757)	<b>(54.635)</b>	(69.581)
Auswirkung der Devisen auf Bargeld	<b>(439)</b>	(6.189)	<b>(34)</b>	(6.383)
Bargeld, Beginn des Zeitraums	<b>78.443</b>	184.175	<b>159.890</b>	248.193
<b>Bargeld, Ende des Zeitraums</b>	<b>\$ 105.221</b>	\$ 172.229	<b>\$ 105.221</b>	\$ 172.229

### Nicht-IFRS Finanzielle Maßnahmen

Diese Pressemitteilung bezieht sich auf bestimmte Leistungsindikatoren, einschließlich bereinigtes EBITDA, Bruttogewinn, bereinigter Nettoertrag und bereinigte EPS, die keine standardisierte Bedeutung gemäß IFRS haben und möglicherweise nicht mit ähnlichen Maßnahmen anderer Unternehmen vergleichbar sind. Die Geschäftsführung ist der Ansicht, dass diese Maßnahmen für die meisten Aktionäre, Gläubiger und andere Interessenvertreter bei der Analyse der Betriebsergebnisse des Unternehmens nützlich sind und Trends im Kerngeschäft des Unternehmens aufzeigen können, die bei ausschließlicher Verwendung von IFRS-Kennzahlen nicht erkennbar wären. Das Unternehmen ist außerdem der Ansicht, dass Wertpapieranalysten, Investoren und andere interessierte Parteien bei der Bewertung von Emittenten häufig Nicht-IFRS-Kennzahlen verwenden.

Außerdem verwendet die Geschäftsführung Nicht-IFRS-Kennzahlen, um Vergleiche der Betriebsleistung von Periode zu Periode zu erleichtern, jährliche Betriebsbudgets zu erstellen und die Fähigkeit zur Deckung des Investitions- und Betriebskapitalbedarfs zu beurteilen. Diese Nicht-IFRS-Kennzahlen sollten nicht als Alternative zum konsolidierten Gewinn (Verlust) oder einer anderen Leistungskennzahl nach IFRS betrachtet werden. Investoren werden dazu angehalten, die Abschlüsse und Offenlegungen des Unternehmens in ihrer Gesamtheit zu prüfen. Sie werden darauf hingewiesen, dass sie sich nicht auf Nicht-IFRS-Kennzahlen verlassen und diese nur in Verbindung mit den am besten vergleichbaren IFRS-Kennzahlen betrachten sollten.

### *Bereinigte EBITDA*

Das bereinigte EBITDA stellt den Nettogewinn oder -verlust dar, bereinigt um Amortisationen, Abschreibungen, Zinsaufwendungen und Nettofinanzierungskosten, Wechselkursgewinne und -verluste, sonstige Aufwendungen und Erträge, Aufwendungen für aktienbasierte Vergütungen, Einkommenssteueraufwendungen, Änderungen des beizulegenden Zeitwerts von Eventualvergütungen sowie Akquisitions-, Integrations-, Restrukturierungs- und sonstige Aufwendungen. Akquisitions- und transaktionsbezogene Kosten bestehen in erster Linie aus akquisitionsbezogenen Vergütungen, die an die Weiterbeschäftigung der bisherigen Aktionäre des erworbenen Unternehmens geknüpft sind und nicht im Gesamtkaufpreis enthalten sind, sowie aus Honoraren. Die Integrationskosten bestehen in erster Linie aus Honoraren, die im Zusammenhang mit der Integration abgeschlossener Übernahmen angefallen sind. Bei den Restrukturierungskosten handelt es sich hauptsächlich um Kosten für den Abgang von

Mitarbeitern infolge von Synergien, die durch Übernahmen und organisatorische Änderungen entstanden sind. Die IFRS-Kennzahl, die am ehesten mit dem bereinigten EBITDA im Jahresabschluss des Unternehmens vergleichbar ist, ist der Netto(verlust)gewinn vor Steuern.

Die Definition des bereinigten EBITDA des Unternehmens wird sich wahrscheinlich von der anderer Unternehmen unterscheiden, so dass die Vergleichbarkeit eingeschränkt sein kann. Das bereinigte EBITDA sollte nicht als Ersatz für oder isoliert von Kennzahlen betrachtet werden, die in Übereinstimmung mit IFRS erstellt wurden.

Das Unternehmen hat das bereinigte EBITDA wie folgt mit der am besten vergleichbaren IFRS-Kennzahl abgeglichen:

	Für die drei Monate bis zum 30. September		Für die neun Monate bis zum 30. September	
	2023	2022	2023	2022
<b>Netto(verlust)ertrag vor Steuern</b>	<b>\$ (4.373)</b>	\$ 15.726	<b>\$ (14.111)</b>	\$ 27.803
Finanzaufwendungen, netto	<b>10.867</b>	5.886	<b>30.870</b>	10.798
Aktienbasierte Vergütungsaufwendungen	<b>774</b>	1.275	<b>2.738</b>	4.172
Abschreibung und Amortisierung	<b>29.456</b>	23.094	<b>82.239</b>	54.751
In den Vertriebskosten enthaltene Abschreibungen	<b>2.103</b>	1.008	<b>6.105</b>	3.320
Sonstige (Ertrags-) Aufwendungen	<b>(170)</b>	(24.233)	<b>(4.230)</b>	(20.532)
Veränderung des beizulegenden Zeitwerts der Eventualvergütungen	-	-	<b>9.209</b>	-
Akquisition, Integration, Umstrukturierung und Sonstiges	<b>2.601</b>	8.211	<b>10.969</b>	19.492
<b>Bereinigtes EBITDA</b>	<b>\$ 41.258</b>	\$ 30.967	<b>\$ 123.789</b>	\$ 99.804

#### ***Bereinigtes EBITDA in Prozent des Bruttogewinns***

Das Unternehmen ist der Ansicht, dass das bereinigte EBITDA des Bruttogewinns in Prozent ein nützlicher Maßstab für die betriebliche Effizienz und Rentabilität des Unternehmens ist. Dieses wird berechnet, indem das bereinigte EBITDA durch den Bruttogewinn dividiert wird.

#### ***Bereinigtes EBITDA des Unternehmens in Prozent***

Das Unternehmen ist der Ansicht, dass das bereinigte EBITDA des Umsatzes in Prozent ein nützlicher Maßstab für die betriebliche Effizienz und Rentabilität des Unternehmens ist. Dieses wird berechnet, indem bereinigtes EBITDA durch Erlöse dividiert werden.<sup>2</sup>

#### ***Bereinigter Nettoertrag (Verlust) und bereinigter Ertrag je Aktie („Bereinigtes EPS“)***

Der bereinigte Nettogewinn stellt den bereinigten Nettogewinn dar, um Akquisitions-, Integrations-, Restrukturierungs- und sonstige Aufwendungen, Änderungen des beizulegenden Zeitwerts von Eventualvergütungen, Abschreibungen auf erworbene immaterielle Vermögenswerte, nicht realisierte Wechselkursgewinne/-verluste und aktienbasierte Vergütungen auszuschließen. Das Unternehmen ist der Ansicht, dass der bereinigte Nettogewinn eine nützlichere Kennzahl als der Nettogewinn ist, da er die



Auswirkungen von einmaligen, nicht zahlungswirksamen und/oder nicht wiederkehrenden Posten ausschließt, die die zugrunde liegende Geschäftsleistung von Converge nicht widerspiegeln. Das bereinigte Ergebnis je Aktie (EPS) wird berechnet, indem der bereinigte Nettogewinn durch die Summe der gewichteten durchschnittlichen im Umlauf befindlichen Aktien auf unverwässerter und verwässerter Basis geteilt wird. Die IFRS-Kennzahl, die am ehesten mit dem bereinigten Nettogewinn im Jahresabschluss des Unternehmens vergleichbar ist, ist der Nettogewinn (-verlust) und der Nettogewinn (-verlust) je Aktie.

Das Unternehmen hat einen Abgleich mit der am besten vergleichbaren IFRS-Finanzmessgröße wie folgt vorgenommen:

	Für die drei Monate bis zum 30. September		Für die neun Monate bis zum 30. September	
	2023	2022	2023	2022
Netto(verlust)ertrag	\$ (3.316)	\$ 18.228	\$ (11.174)	\$ 27.499
Akquisition, Integration, Umstrukturierung und Sonstiges	2.601	8.211	10.969	19.492
Veränderung des beizulegenden Zeitwerts von Eventualvergütungen	-	-	9.209	-
Amortisierung auf immaterielle Vermögenswerte	21.056	17.785	62.793	43.045
Devisengewinn	(493)	(24.233)	(4.348)	(20.532)
Anteilbasierte Vergütung	774	1.275	2.738	4.172
<b>Bereinigter Nettogewinn:</b>	<b>\$ 20.622</b>	<b>\$ 21.266</b>	<b>\$ 70.187</b>	<b>\$ 73.676</b>
<b>Bereinigte EPS — Unverwässert</b>	<b>0,10</b>	<b>0,10</b>	<b>0,34</b>	<b>0,34</b>

#### **Bruttoumsatz und Bruttoumsatz für organisches Wachstum**

Der Bruttoumsatz, eine Nicht-IFRS-Bemessung, spiegelt den Kunden in Rechnung gestellten Bruttobetrag wider, bereinigt um aufgeschobene oder aufgelaufene Beträge. Das Unternehmen ist der Ansicht, dass der Bruttoumsatz eine nützliche alternative Finanzkennzahl zum Nettoumsatz, der IFRS-Kennzahl, ist, da er im Vergleich zum Nettoumsatz Volumenschwankungen besser widerspiegelt. Nach den geltenden Leitlinien von IFRS 15 („Principal vs. Agent“) erfasst der „Principal“ die Einnahmen auf Bruttobasis und der „Agent“ die Provision auf Nettobasis. Bei Transaktionen, bei denen Converge als Vermittler (Agent) zwischen dem Kunden und dem Verkäufer auftritt, wird der Nettoumsatz berechnet, indem der Bruttoumsatz um den Betrag der Verkaufskosten reduziert wird.

Das Unternehmen hat einen Abgleich zwischen Bruttoumsatzerlösen und Nettoumsatzerlösen, der am ehesten vergleichbaren IFRS-Kennzahlen, wie folgt bereitgestellt:

	Für die drei Monate bis zum 30. September		Für die neun Monate bis zum 30. September	
	2023	2022	2023	2022
Produkt	\$ 721.871	\$ 474.006	\$ 2.027.384	\$ 1.419.216
Verwaltete Dienstleistungen	38.728	35.681	124.546	101.932

Dienstleistungen Dritter und freiberufliche Dienstleistungen	276.161	220.884	807.307	613.030
Bruttoumsatz	\$ 1.036.760	\$ 730.571	\$ 2.959.237	\$ 2.134.178
Anpassung für Verkäufe abgewickelt als Vermittler (Agent)	(326.654)	(216.086)	(905.120)	(610.457)
Umsatz	\$ 710.106	\$ 514.485	\$ 2.054.117	\$ 1.523.721

### **Organisches Wachstum**

Das Unternehmen misst das organische Wachstum auf der Ebene des Bruttoumsatzes und des Bruttogewinns und bezieht die Beiträge unter der Eigentümerschaft von Converge im aktuellen und im Vergleichszeitraum mit ein. Bei der Berechnung des organischen Wachstums zieht das Unternehmen daher Bruttoumsatz und Bruttogewinn von Unternehmen ab, die im aktuellen Berichtszeitraum erworben wurden.

Das organische Wachstum des Bruttoumsatzes wird berechnet, indem der Bruttoumsatz des Vorjahreszeitraums, wie er in den öffentlichen Berichten des Unternehmens ausgewiesen ist, vom Bruttoumsatz des aktuellen Zeitraums für dasselbe Portfolio von Unternehmen abgezogen wird. Der Prozentsatz des organischen Wachstums des Bruttoumsatzes wird berechnet, indem das organische Wachstum durch den ausgewiesenen Bruttoumsatz des Vorjahreszeitraums dividiert wird.

In der folgenden Tabelle wird das organische Wachstum des Bruttoumsatzes für drei bzw. neun Monate bis zum 30. September 2023 berechnet:

	Für die drei Monate bis zum 30. September		Für die neun Monate bis zum 30. September	
	2023	2022	2023	2022
Bruttoumsatz	1.036.760	730.571	2.959.237	2.134.178
Abzüglich: Bruttoumsatz von Unternehmen, die im Vergleichszeitraum Eigentum waren	133.891	230.348	593.758	634.781
Bruttoverkäufe von Unternehmen, die im Vergleichszeitraum Eigentum waren	902.869	500.223	2.365.479	1.499.397
Bruttoumsatz des Vorjahreszeitraums	730.571	472.419	2.134.178	1.332.639
<b>Organisches Wachstum — \$</b>	<b>172.298</b>	27.804	<b>231.301</b>	166.758
<b>Organisches Wachstum — %</b>	<b>23,6 %</b>	5,9 %	<b>10,8 %</b>	12,5 %

Das organische Wachstum des Bruttogewinns wird berechnet, indem der Bruttogewinn des vorangegangenen Zeitraums, wie er in den öffentlichen Berichten der Unternehmen ausgewiesen ist, vom Bruttogewinn des aktuellen Zeitraums für dasselbe Portfolio von Unternehmen abgezogen wird. Der Prozentsatz des organischen Wachstums des Bruttogewinns wird berechnet, indem das organische Wachstum durch den ausgewiesenen Bruttogewinn des Vorjahreszeitraums dividiert wird.

	Für die drei Monate bis zum 30. September		Für die neun Monate bis zum 30. September	
	2023	2022	2023	2022
Bruttogewinn	<b>174.090</b>	139.654	<b>521.351</b>	381.851
Abzüglich: Bruttogewinn von Unternehmen, die im Vergleichszeitraum Eigentum waren	<b>20.375</b>	44.994	<b>104.212</b>	117.539
Bruttogewinn der Unternehmen im Vergleichszeitraum	<b>153.715</b>	94.660	<b>417.139</b>	264.312
Bruttogewinn des Vorjahreszeitraums	<b>139.654</b>	83.771	<b>381.851</b>	229.811
Organisches Wachstum — \$	<b>14.061</b>	10.889	<b>35.288</b>	34.501
Organisches Wachstum — %	<b>10,1 %</b>	13,0 %	<b>9,2 %</b>	15,0 %

### Zukunftsgerichtete

### Aussagen

Diese Pressemitteilung enthält bestimmte „zukunftsgerichtete Informationen“ und „zukunftsgerichtete Aussagen“ (zusammenfassend „**zukunftsgerichtete Aussagen**“) im Sinne der geltenden kanadischen Wertpapiergesetze in Bezug auf Converge und sein Geschäft. Jede Aussage, die Diskussionen über Vorhersagen, Erwartungen, Überzeugungen, Pläne, Projektionen, Ziele, Annahmen, künftige Ereignisse oder Leistungen beinhaltet (häufig, aber nicht immer unter Verwendung von Ausdrücken wie „erwartet“ oder „erwartet nicht“, „wird erwartet“, „antizipiert“ oder „antizipiert nicht“, „plant“, „budgetiert“, „vorgesehen“, „prognostiziert“, „schätzt“, „glaubt“ oder „beabsichtigt“ oder Variationen solcher Wörter und Sätze oder die Angabe, dass bestimmte Handlungen, Ereignisse oder Ergebnisse angenommen werden oder eintreten „können“ oder „könnten“, „würden“ oder „werden“ sind keine Aussagen zu historischen Tatsachen und können zukunftsgerichtete Aussagen sein.

Insbesondere Aussagen zu den Prognosen von Converge in Bezug auf den Bruttogewinn und das bereinigte EBITDA, Erwartungen hinsichtlich zukünftiger Ergebnisse, Leistungen, Aussichten, der Märkte, in denen Converge tätig ist, oder hinsichtlich zukünftiger Absichten in Bezug auf seine Geschäfts- und Akquisitionsstrategien werden als zukunftsorientierte Informationen betrachtet. Die vorstehenden Ausführungen verdeutlichen die Ziele von Converge und stellen keine Prognosen oder Schätzungen der Finanzlage dar, sondern beruhen auf der Umsetzung der strategischen Ziele, Wachstumsaussichten und Wachstumsinitiativen. Die zukunftsgerichteten Informationen, einschließlich der Einschätzungen und Aussichten der Geschäftsleitung in Bezug auf den Bruttogewinn und das bereinigte EBITDA, beruhen auf den Meinungen, Schätzungen und Annahmen der Geschäftsleitung, einschließlich, aber nicht beschränkt darauf, dass: (i) sich die Betriebsergebnisse von Converge wie erwartet entwickeln werden, (ii) das Unternehmen weiterhin seine wichtigsten strategischen Wachstumsprioritäten effektiv umsetzen wird, (iii) das Unternehmen weiterhin seinen bestehenden Kundenstamm und Marktanteil halten und ausbauen wird, (iv) das Unternehmen in der Lage sein wird, künftige Aussichten und Chancen zu nutzen und Synergien zu realisieren, auch im Hinblick auf Akquisitionen, (v) es keine Änderungen bei der Gesetzgebung oder bei behördlichen Angelegenheiten geben wird, die sich negativ auf das Geschäft des Unternehmens auswirken, (vi) die derzeitigen Steuergesetze in Kraft bleiben und nicht wesentlich geändert werden, (vii) die wirtschaftlichen Bedingungen während des gesamten Zeitraums relativ stabil bleiben, (viii) die Branchen, in denen Converge tätig ist, weiterhin im Einklang mit den Erfahrungen der Vergangenheit sein werden sowie (ix) auf den Annahmen, die unter der Überschrift „Zukunftsgerichtete Informationen“ im Lagebericht des Unternehmens für drei bzw. neun Monate bis zum 30. September 2023 beschrieben sind. Obwohl das Unternehmen diese Meinungen, Schätzungen und Annahmen zum Zeitpunkt dieser Pressemitteilung als angemessen und vernünftig erachtet, unterliegen sie bekannten und unbekanntem Risiken, Ungewissheiten, Annahmen und anderen Faktoren, die dazu führen können, dass

die tatsächlichen Ergebnisse, Aktivitäten, Leistungen oder Errungenschaften wesentlich von jenen abweichen, die in diesen zukunftsgerichteten Informationen ausgedrückt oder impliziert werden.

Die zukunftsgerichteten Informationen, einschließlich des Erreichens des oben genannten Ziels für den Bruttogewinn und das bereinigte EBITDA, sind mit erheblichen Risiken behaftet, einschließlich, aber nicht beschränkt darauf, dass: das Unternehmen nicht in der Lage sein wird, seine wichtigsten strategischen Wachstumsprioritäten effektiv umzusetzen, auch in Bezug auf Akquisitionen; dass das Unternehmen nicht in der Lage sein wird, seinen bestehenden Kundenstamm und Marktanteil weiterhin zu halten und auszubauen; Risiken im Zusammenhang mit der Geschäfts- und Finanzlage des Unternehmens; dass das Unternehmen möglicherweise nicht in der Lage ist, seine Wachstumsrate und Rentabilität genau vorherzusagen; Risiken im Zusammenhang mit wirtschaftlicher und politischer Ungewissheit; Risiken im Zusammenhang mit der Einkommenssteuer; und jene Risikofaktoren, die im Abschnitt „Risikofaktoren“ des jüngsten Jahresberichts des Unternehmens und unter der Überschrift „Risiken und Ungewissheiten“ im jüngsten Lagebericht des Unternehmens ausführlicher beschrieben werden, die jeweils im Profil des Unternehmens auf SEDAR+ unter [www.sedarplus.ca](http://www.sedarplus.ca) verfügbar sind. Viele dieser Risiken liegen außerhalb der Kontrolle des Unternehmens.

Sollte sich eines dieser Risiken oder eine dieser Ungewissheiten materialisieren oder sollten sich die Meinungen, Schätzungen oder Annahmen, die den zukunftsgerichteten Informationen zugrunde liegen, als falsch erweisen, können die tatsächlichen Ergebnisse oder zukünftigen Ereignisse erheblich von denjenigen abweichen, die in den zukunftsgerichteten Informationen erwartet wurden. Das Unternehmen hat zwar versucht, wichtige Risikofaktoren zu identifizieren, die dazu führen könnten, dass die tatsächlichen Ergebnisse erheblich von jenen abweichen, die in den zukunftsgerichteten Informationen enthalten sind, aber es könnte weitere Risikofaktoren geben, die dem Unternehmen derzeit nicht bekannt sind oder von denen das Unternehmen derzeit annimmt, dass sie nicht von erheblicher Bedeutung sind und die ebenfalls dazu führen könnten, dass die tatsächlichen Ergebnisse oder zukünftigen Ereignisse erheblich von denjenigen abweichen, die in den zukunftsgerichteten Informationen zum Ausdruck kommen.

Das Unternehmen stützt sich bei diesen zukunftsgerichteten Aussagen auf Annahmen, die es zum Zeitpunkt der Formulierung der Aussagen für angemessen hält. Das Unternehmen weist Investoren jedoch darauf hin, dass zukunftsgerichtete Aussagen keine Garantie für zukünftige Leistungen sind und dass die tatsächlichen Betriebsergebnisse, die Finanzlage und die Liquidität des Unternehmens sowie die Entwicklung der Branche, in der es tätig ist, erheblich von den in dieser Pressemitteilung enthaltenen zukunftsgerichteten Aussagen abweichen können. Selbst wenn die Betriebsergebnisse, die Finanzlage und die Liquidität des Unternehmens sowie die Entwicklung der Branche, in der es tätig ist, mit den in dieser Pressemitteilung enthaltenen zukunftsgerichteten Aussagen übereinstimmen, lassen diese Ergebnisse oder Entwicklungen nicht unbedingt auf die Ergebnisse oder Entwicklungen in späteren Zeiträumen schließen.

Es kann nicht garantiert werden, dass sich diese Informationen als zutreffend erweisen, da die tatsächlichen Ergebnisse und zukünftigen Ereignisse erheblich von denjenigen abweichen können, die in diesen Informationen erwartet werden. Keine zukunftsgerichtete Aussage ist eine Garantie für zukünftige Ergebnisse. Dementsprechend sollten Sie sich nicht in unangemessener Weise auf zukunftsgerichtete Informationen verlassen, die nur zum Zeitpunkt der Veröffentlichung Gültigkeit haben. Die in dieser Pressemitteilung enthaltenen zukunftsgerichteten Informationen stellen die Erwartungen des Unternehmens zum hier genannten Datum dar und können sich nach diesem Datum wieder ändern. Das Unternehmen lehnt jedoch jegliche Absicht oder Verpflichtung ab, zukunftsgerichtete Informationen zu

aktualisieren oder zu revidieren oder die Ergebnisse von Revisionen dieser Aussagen, sei es aufgrund neuer Informationen, zukünftiger Ereignisse oder aus anderen Gründen, öffentlich bekanntzugeben, es sei denn, dies ist gemäß den geltenden Wertpapiergesetzen erforderlich. Vergleiche der Ergebnisse des aktuellen Zeitraums und früherer Zeiträume sind nicht als Ausdruck künftiger Trends oder Hinweise auf künftige Leistungen zu verstehen, es sei denn, sie werden ausdrücklich als solche bezeichnet. Sie sollten lediglich als historische Daten betrachtet werden.

Alle in dieser Pressemitteilung enthaltenen zukunftsgerichteten Informationen werden ausdrücklich durch die vorgenannten Warnhinweise eingeschränkt.

KONTAKT: Converge Technology Solutions Corp., E-Mail: [investors@convergetp.com](mailto:investors@convergetp.com), Telefon: 416-360-1495