

Converge meldet Rekordergebnisse für Q4 und FY 2023

Bruttoumsatz¹ übersteigt 4,0 Milliarden Dollar im Geschäftsjahr 2023;

Q4 markiert ein Milliarden-Dollar-Quartal in Folge

TORONTO und GATINEAU, QC, 6. März 2024 /PRNewswire/ -- Converge Technology Solutions Corp. („**Converge**“ oder das „**Unternehmen**“) (TSX: CTS) (FSE: 0ZB) (OTCQX: CTSDF) freut sich, seine Finanzergebnisse für die drei Monate und das Geschäftsjahr zum 31. Dezember 2023 bekannt geben zu können. Alle Angaben sind in kanadischen Dollar, sofern nicht anders angegeben.

Höhepunkte im vierten Quartal 2023 (im Vergleich zum Vorjahr, sofern nicht anders angegeben):

- Der Bruttoumsatz¹ in Höhe von 1,08 Mrd. USD ist um 121,9 Mio. USD oder 12,7% gestiegen;
- Organisches Wachstum des Bruttoumsatzes¹ von 10,9% und organisches Wachstum des Bruttogewinns¹ von 5,7%;
- Einnahmen in Höhe von 651,1 Millionen US-Dollar, ein Anstieg um 10,2 Millionen US-Dollar;
- Der Bruttogewinn stieg um 7,5% auf \$181,5 Millionen, was einer Bruttomarge von 27,9% entspricht;
- Das bereinigte EBITDA¹ stieg um 8,0 % auf 46,5 Millionen US-Dollar;
- Nettogewinn von 4,8 Millionen Dollar, ein Anstieg von 9,4 Millionen Dollar;
- Der Cashflow aus laufender Geschäftstätigkeit belief sich auf 114,5 Mio. USD, was einem Anstieg von 84,1 Mio. USD entspricht, verglichen mit 30,4 Mio. USD im Vergleichszeitraum des Vorjahres;
- Verringerung der Nettoverschuldung¹ um 52,0 Mio. USD im Jahresvergleich und um 97,7 Mio. USD im Vergleich zum dritten Quartal des GJ23 auf 209,8 Mio. USD, was einem Verschuldungsgrad¹ von 1,23x zum 31. Dezember 2023 entspricht; und
- Der Produktrückstand² betrug zum Ende des vierten Quartals 2023 412 Millionen US-Dollar, ein Rückgang um 67 Millionen US-Dollar gegenüber dem Vergleichszeitraum des Vorjahres.

Höhepunkte des Geschäftsjahres 2023 (im Vergleich zum Vorjahr, sofern nicht anders angegeben):

- Der Bruttoumsatz¹ belief sich in diesem Jahr auf 4,04 Mrd. USD, gegenüber 3,09 Mrd. USD, was einem Anstieg von 30,6 % entspricht;
- Organisches Wachstum des Bruttoumsatzes¹ von 10,9% und organisches Wachstum des Bruttogewinns von 8,1%;
- Der Umsatz stieg von 2,16 Milliarden US-Dollar auf 2,71 Milliarden US-Dollar, was einem Anstieg von 25,0 % entspricht;
- Bruttogewinn von \$702,9 Millionen, ein Anstieg von 27,6% gegenüber \$550,8 Millionen im Vergleichszeitraum des Vorjahres
- Das bereinigte EBITDA¹ in Höhe von 170,3 Mio. USD ist im Vergleich zum Vorjahr um 27,4 Mio. USD oder 19,2 % gestiegen;
- Der Cashflow aus laufender Geschäftstätigkeit belief sich auf 229,5 Millionen US-Dollar, ein Anstieg um 188,0 Millionen US-Dollar; und
- Rückkauf von 5,3 Millionen Aktien für eine Gesamtinvestition von 17,3 Millionen Dollar.

"Wir starten in das Jahr 2024 mit einer beachtlichen Pipeline-Dynamik, angetrieben durch die Nachfrage nach Legacy-Modernisierungen, nach fortschrittlichen kundenorientierten Lösungen und durch das massive Interesse an Lösungen für künstliche Intelligenz (KI)", sagte Shaun Maine, Geschäftsführer der Gruppe. "Wir sind strategisch, operativ und finanziell sehr gut positioniert, um diesen Rückenwind für ein branchenweit führendes Wachstum zu nutzen und unser Margenprofil und unsere Visibilität weiter zu verbessern, indem wir unsere Fähigkeit, Barmittel zu generieren, zum Nutzen unserer Aktionäre einsetzen.

¹ Dies ist eine Nicht-IFRS-Kennzahl (einschließlich Nicht-IFRS-Kennzahlen) und keine anerkannte, definierte oder standardisierte Kennzahl nach IFRS. Definitionen, Verwendungszwecke und eine Überleitung der historischen Nicht-IFRS-Kennzahlen zu den am ehesten vergleichbaren IFRS-Kennzahlen finden Sie im Abschnitt "Nicht-IFRS-Finanzkennzahlen" in dieser Pressemitteilung.

² Der Auftragsbestand wird als Auftragseingang von Kunden berechnet, die am Ende des Geschäftsjahres für Kanada und die Vereinigten Staaten noch nicht ausgeliefert wurden.

Finanzielle Zusammenfassung

<i>In \$000 außer Beträge pro Aktie</i>	Q4 2023	Q4 2022	GJ 2023	GJ 2022
Bruttoumsatz	1,078,663	956,803	4,037,901	3,090,981
Einnahmen	651,090	640,927	2,705,207	2,164,647
Bruttogewinn (BG)	181,529	168,916	702,880	550,768
Bruttogewinn (BG) %	27.9 %	26.4 %	26.0 %	25.4 %
Bereinigtes EBITDA	46,505	43,064	170,294	142,868

Nach dem Quartalsende

- Am 5. März 2024 beschloss der Vorstand eine vierteljährliche Dividende von 0,01 \$ pro Stammaktie, die am 26. März 2024 an die bei Geschäftsschluss am 12. März 2024 eingetragenen Aktionäre ausgezahlt wird.

Finanzieller Ausblick

Converge gibt die folgende Prognose für die drei Monate bis zum 31. März 2024 (Q1 2024) und das Geschäftsjahr 2024 (Fiscal 2024) ab:

	Q1 2024 Erwartet	GJ 2024 Erwartet
Bruttogewinn	170 Millionen Dollar - 178 Millionen Dollar	735 Millionen Dollar - 760 Millionen Dollar
Bereinigtes EBITDA	40 bis 44 Millionen Dollar	185 Millionen Dollar - 198 Millionen Dollar

Details zur Konferenzschaltung:

Datum: Mittwoch, 6. März 2024

Uhrzeit: 8.00 Uhr Eastern Standard Time (EST)

Webcast-Teilnahmelink:

Webcast Link - <https://app.webinar.net/qvbWB9Znmdx>

Einwahlnummern mit Anrufvermittlung:

Konferenz-ID: 48044078

Toronto: 416-764-8609

Gebührenfreie Einwahl für Nordamerika: 888-390-0605

Internationale gebührenfreie Einwahlnummern:

Deutschland: 08007240293

Irland: 1800939111

Spanien: 900834776

Schweiz: 0800312635

Vereinigtes Königreich: 08006522435

Sie können sich registrieren und Ihre Telefonnummer eingeben, um einen sofortigen automatischen Rückruf über <https://emportal.ink/4bgx1AU> zu erhalten.

Aufzeichnung:

Webcast-Link: <https://app.webinar.net/qvbWB9Znmdx>

Toronto: 416-764-8677

Gebührenfreie Einwahl für Nordamerika: 1-888-390-0541

Wiedergabecode: 044078 #

Gültig bis: 13. März 2024

Wählen Sie sich bitte mindestens 15 Minuten vor Beginn der Konferenz ein, damit Sie genügend Zeit haben, die für den Zugang zum Webcast benötigte Software herunterzuladen. Ein Live-Audio-Webcast mit Präsentationsfolien und einem Archiv der Konferenz und des Webcasts wird auf der Website des Unternehmens unter <https://convergetp.com/investor-relations/> abrufbar sein.

Über Converge

Converge Technology Solutions Corp. ist ein dienstleistungsorientierter, softwaregestützter Anbieter von IT- und Cloud-Lösungen, der sich auf die Bereitstellung von branchenführenden Lösungen konzentriert. Der globale Ansatz von Converge bietet Kunden aus verschiedenen Branchen fortschrittliche Analytik, künstliche Intelligenz (KI), Anwendungsmodernisierung, Cloud-Plattformen, Cybersicherheit, digitale Infrastruktur und Angebote für den digitalen Arbeitsplatz. Das Unternehmen unterstützt diese Lösungen mit Beratungs-, Implementierungs- und Managed-Services-Fachwissen für alle wichtigen IT-Anbieter auf dem Markt. Mit diesem facettenreichen Ansatz ist Converge dazu in der Lage, die spezifischen geschäftlichen und technologischen Anforderungen jedes Kunden aus dem öffentlichen oder privaten Sektor zu erfüllen. Für weitere Informationen besuchen Sie convergetp.com.

Zusammenfassung der konsolidierten Bilanz (ausgedrückt in Tausend kanadischen Dollar)

	31. Dezember 2023	31. Dezember 2022
Vermögenswerte		
Kurzfristig		
Bargeld	\$ 169,872	159,890
Barmittel mit Verfügungsbeschränkung	547	5,230
Forderungen aus Lieferungen und Leistungen und sonstige Forderungen	814,231	781,683
Vorräte	73,166	158,430
Rechnungsabgrenzungsposten und sonstige Vermögenswerte	26,528	23,046
	1,084,344	1,128,279
Langfristig		
Sonstige Aktiva	53,579	4,646
Sachanlagen und nutzungsberechtigte Vermögenswerte, netto	75,488	88,352
Immaterielle Vermögenswerte, netto	375,181	463,751
Goodwill	564,770	563,848
Gesamtvermögen	\$ 2,153,362	2,248,876
Verbindlichkeiten		
Kurzfristig		
Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen und sonstige Verbindlichkeiten	\$ 913,994	824,924
Sonstige finanzielle Verbindlichkeiten	54,095	123,932
Aufgeschobene Einnahmen	59,325	60,210
Anleihen	1,664	421,728
Zu zahlende Ertragssteuern	9,286	7,112

	1,038,364	1,437,906
Langfristig		
Sonstige finanzielle Verbindlichkeiten	57,668	77,183
Anleihen	378,007	-
Latente Steuerverbindlichkeiten	67,168	102,977
Verbindlichkeiten insgesamt	\$ 1,541,207	1,618,066
Eigenkapital		
Stammaktien	599,434	595,019
Beigetragener Überschuss	10,970	7,919
Tauschrechte	-	1,705
Kumuliertes sonstiges Gesamtergebnis	3,963	13,708
Defizit	(28,167)	(18,441)
Den Aktionären von Converge zurechenbares Eigenkapital insgesamt	586,200	599,910
Nicht-beherrschende Anteile	25,955	30,900
	612,155	630,810
Verbindlichkeiten und Eigenkapital insgesamt	\$ 2,153,362	2,248,876

**Zusammenfassung der konsolidierten Verlust- und Gesamtergebnisrechnung
(in Tausend kanadischen Dollar)**

	Drei Monate zum Jahresende 31. Dezember,		Zwölf Monate bis 31. Dezember,	
	2023	2022	2023	2022
Einnahmen				
	\$ 490,94	507,63	2,098,	1,700,
Produkt	8	0	880	667
	160,14	133,29	606,3	463,9
Dienst	2	7	27	80
	651,09	640,92	2,705,	2,164,
Einnahmen insgesamt	0	7	207	647
	469,56	472,01	2,002,	1,613,
Kosten des Umsatzes	1	1	327	879
	181,52	168,91	702,8	550,7
Bruttogewinn	9	6	80	68
	137,45	126,37	541,1	413,6
Vertriebs-, Verwaltungs- und Gemeinkosten	1	7	18	44
			161,7	137,1
Einkommen vor folgenden Posten	44,078	42,539	62	24
			111,4	75,11
Abschreibung und Amortisation	29,212	20,363	51	4
			41,22	19,86
Finanzaufwendungen, netto	10,355	9,062	5	0
			13,64	24,11
Akquisition, Integration, Umstrukturierung und Sonstiges	2,679	4,621	8	3
Veränderung des beizulegenden Zeitwerts der bedingten			14,67	14,03
Gegenleistung	5,464	14,033	3	3
Aufwand für aktienbasierte Vergütung	954	1,422	3,692	5,594
Sonstige (Erträge) Aufwendungen, netto	(132)	2,057	(4,362)	(20,37

				5)
(Verlust) Ergebnis vor Ertragsteuern	(4,454)	(9,019)	(18,565)	18,785
Rückforderung von Einkommensteuer	(9,235)	(4,363)	(12,172)	(4,059)
Netto(verlust)ertrag	\$ 4,781	(4,656)	(6,393)	22,844
Netto(verlust)ergebnis zurechenbar:				
Aktionäre von Converge	5,861	(3,528)	(1,448)	27,283
Nicht-beherrschende Anteile	(1,080)	(1,128)	(4,945)	(4,439)
	\$ 4,781	(4,656)	(6,393)	22,844
Sonstiges Gesamtergebnis (Verlust)				4
Wechselkursgewinne (-verluste) aus der Umrechnung ausländischer Geschäftsbetriebe	916	14,238	(9,745)	13,379
Umfassender (Verlust) Gewinn	\$ 5,697	9,582	(16,138)	36,223
Umfassender (Verlust) Gewinn zurechenbar:				
Aktionäre von Converge	6,777	10,710	(11,193)	40,662
Nicht-beherrschende Anteile	(1,080)	(1,128)	(4,945)	(4,439)
	5,697	9,582	(16,138)	36,223
	\$ 46,505	43,064	170,294	142,868
Bereinigtes EBITDA				
Bereinigtes EBITDA in % des Bruttogewinns	25.6 %	25.5 %	24.2 %	25.9 %
Bereinigtes EBITDA in % des Umsatzes	7.1 %	6.7 %	6.3 %	6.6 %

**Zusammenfassung der konsolidierten Kapitalflussrechnung
(ausgedrückt in Tausend kanadischen Dollar)**

	Für die drei Monate zum 31. Dezember,		Für die zwölf Monate zum 31. Dezember,	
	2023	2022	2023	2022
Cashflow (verwendet für) betriebliche Aktivitäten				
Netto(verlust)ertrag	\$ 4,781	\$ (4,656)	\$ (6,393)	\$ 22,844
Anpassungen zur Überleitung des Netto(verlust)ergebnisses zum Cashflow aus betrieblicher Tätigkeit				
Abschreibung und Amortisation	31,639	21,994	119,983	80,065
Nicht realisierte Fremdwährungs(gewinne) -verluste	(4)	951	(2,822)	(19,581)
Aufwand für aktienbasierte Vergütung	954	1,422	3,692	5,594

	10,35			
Finanzaufwendungen, netto	5	9,062	41,225	19,860
Verlust (Gewinn) aus dem Verkauf von Immobilien und Ausrüstung	335	-	(263)	-
Veränderung des beizulegenden Zeitwerts der bedingten Gegenleistung	5,464	14,03	14,673	14,033
		3	(12,172)	
Rückforderung von Einkommensteuer	(9,235)	(4,363))	(4,059)
	44,28	38,44	157,92	118,75
	9	3	3	6
	71,88			(56,463
Veränderung des nicht zahlungswirksamen Betriebskapitals	8	(6,268)	90,746)
	116,1	32,17	248,66	
	77	5	9	62,293
			(19,129	(20,707
Gezahlte Einkommensteuern	(1,696)	(1,780)))
	114,4	30,39	229,54	
Cashflow aus betrieblicher Tätigkeit	81	5	0	41,586
Cashflow aus der Investitionstätigkeit				
Erwerb von Sachanlagen und immateriellen Vermögenswerten	(2,038)	(5,131))	(23,942
Erlöse aus der Veräußerung von Immobilien und Ausrüstung	7	475	3,756	299
			(65,887	(21,636
Zahlung von aufgeschobenen und bedingten Gegenleistungen	(1,238)	(4,521)))
			(30,967	
Zahlung der Verbindlichkeit für nicht beherrschende Anteile	-	-)	-
Unternehmenszusammenschlüsse, abzüglich der erworbenen Barmittel	-	(64,46)	(418,14
	-	6)	-	7)
		(73,64	(103,92	(463,42
Mittelabfluss aus der Investitionstätigkeit	(3,269)	3)	6)	6)
Cashflow (verwendet für) Finanzierungstätigkeit				
Übertragungen von (auf) Barmittel mit Verfügungsbeschränkung	2,615	(39)	4,683	(4,411)
			(33,724	(10,309
Gezahlte Zinsen	(7,938)	(6,022)))
Ausgeschüttete Dividenden	(2,042)	4	(6,156)	(1,084)
			(20,626	(12,290
Zahlung von Leasingverbindlichkeiten	(5,427)	(3,796)))
			(17,388	(40,000
Rückkauf von Stammaktien	(2,094)	(9,461)))
Rückzahlung von Wechselverbindlichkeiten	(40)	(40)	(159)	(236)
	(29,88	46,73	(40,475	404,64
Netto(rückzahlung) aus der Aufnahme von Krediten	2)	4)	0
	(44,80	27,38	(113,84	336,31
(Verwendete) Mittel aus Finanzierungstätigkeit	8)	0	5)	0
Nettoveränderung der Zahlungsmittel während des Zeitraums				
	66,40	(15,86)	(85,530
	4	8)	11,769)

Auswirkung von Wechselkursen auf die Barmittel	(1,753)	3,529	(1,787)	(2,773)
	105,2	172,2	159,89	248,19
Zahlungsmittel zu Beginn des Berichtszeitraums	21	29	0	3
	\$ 169,8	159,8	\$ 169,87	159,89
Zahlungsmittel, Ende des Zeitraums	72	\$ 90	2	\$ 0

Nicht-IFRS-Finanzkennzahlen

In dieser Pressemitteilung wird auf bestimmte Leistungsindikatoren verwiesen, darunter das bereinigte EBITDA, der Bruttogewinn, der Bruttoumsatz, das organische Wachstum des Bruttoumsatzes und die Nettoverschuldung, die keine von den IFRS vorgeschriebene standardisierte Bedeutung haben und möglicherweise nicht mit ähnlichen Kennzahlen anderer Unternehmen vergleichbar sind. Die Geschäftsleitung ist der Ansicht, dass diese Kennzahlen den meisten Aktionären, Gläubigern und anderen Interessengruppen bei der Analyse der Betriebsergebnisse des Unternehmens nützlich sind und Trends im Kerngeschäft des Unternehmens aufzeigen können, die bei einer ausschließlichen Verwendung von IFRS-Finanzkennzahlen möglicherweise nicht erkennbar sind. Das Unternehmen ist außerdem der Ansicht, dass Wertpapieranalysten, Investoren und andere interessierte Parteien bei der Bewertung von Emittenten häufig Nicht-IFRS-Kennzahlen verwenden.

Die Geschäftsführung verwendet auch Nicht-IFRS-Kennzahlen, um Vergleiche der Betriebsleistung von Periode zu Periode zu erleichtern, jährliche Betriebsbudgets zu erstellen und die Fähigkeit zu beurteilen, Investitionsausgaben und Betriebskapitalanforderungen zu erfüllen. Diese Nicht-IFRS-Finanzkennzahlen sollten nicht als Alternative zum Konzerngewinn (-verlust) oder zu einer anderen Leistungskennzahl nach IFRS betrachtet werden. Die Anleger werden dazu angehalten, die Abschlüsse und Angaben des Unternehmens in ihrer Gesamtheit zu prüfen. Sie werden darauf hingewiesen, dass sie sich nicht auf die Nicht-IFRS-Kennzahlen verlassen und diese in Verbindung mit den am besten vergleichbaren IFRS-Kennzahlen betrachten sollten.

Weitere Einzelheiten zu bestimmten Nicht-IFRS-Kennzahlen finden Sie in den Abschnitten „Nicht-IFRS-Finanzkennzahlen und ergänzende Finanzkennzahlen“ und „Zusammenfassung der konsolidierten Finanzergebnisse“ im jüngsten Lagebericht des Unternehmens, der auf dem Unternehmensprofil auf SEDAR+ unter www.sedarplus.ca verfügbar ist und auf den hier verwiesen wird.

Bereinigtes EBITDA

Das bereinigte EBITDA stellt den Nettogewinn dar, bereinigt um Amortisationen, Abschreibungen, Zinsaufwendungen und Nettofinanzierungskosten, Wechselkursgewinne und -verluste, sonstige Aufwendungen und Erträge, Aufwendungen für anteilsbasierte Vergütungen, Einkommenssteueraufwendungen, Änderungen des beizulegenden Zeitwerts von bedingten Gegenleistungen sowie Akquisitions-, Integrations-, Restrukturierungs- und sonstige Aufwendungen. Akquisitions- und transaktionsbedingte Kosten bestehen in erster Linie aus akquisitionsbedingten Vergütungen, die an die Weiterbeschäftigung bestehender Anteilseigner des erworbenen Unternehmens geknüpft sind und nicht im Gesamtkaufpreis enthalten sind, sowie aus Honoraren. Die Integrationskosten bestehen in erster Linie aus Honoraren, die im Zusammenhang mit der Integration abgeschlossener Übernahmen anfallen. Bei den Restrukturierungskosten handelt es sich hauptsächlich um Kosten für den Abgang von Mitarbeitern infolge von Synergien aus Übernahmen und organisatorischen Änderungen. Die IFRS-Kennzahl, die am direktesten mit dem bereinigten EBITDA im Jahresabschluss des Unternehmens vergleichbar ist, ist der Netto(verlust)gewinn vor Steuern.

Die Definition des bereinigten EBITDA des Unternehmens wird sich wahrscheinlich von der anderer Unternehmen unterscheiden, so dass die Vergleichbarkeit eingeschränkt sein kann. Das bereinigte EBITDA sollte nicht als Ersatz für oder isoliert von Kennzahlen betrachtet werden, die in Übereinstimmung mit IFRS erstellt wurden.

Das Unternehmen hat das bereinigte EBITDA wie folgt auf die am besten vergleichbare IFRS-Kennzahl übergeleitet:

Für die drei

Für die zwölf

	Monate zum 31. Dezember,		Monate zum 31. Dezember,	
	2023	2022	2023	2022
	\$			
Netto(verlust)ergebnis vor Steuern	(4,454)	(9,019)	(18,565)	18,785
Finanzaufwendungen, netto	10,355	9,062	41,225	19,860
Aufwand für aktienbasierte Vergütung	954	1,422	3,692	5,594
Abschreibung und Amortisation	29,212	20,363	111,451	75,114
In den Umsatzkosten enthaltene Abschreibung	2,427	1,631	8,532	4,950
Sonstige (Erträge) Aufwendungen	(132)	951	(4,362)	(19,581)
Veränderung des beizulegenden Zeitwerts der bedingten Gegenleistung	5,464	14,033	14,673	14,033
Akquisition, Integration, Umstrukturierung und Sonstiges	2,679	4,621	13,648	24,113
	\$			
Bereinigtes EBITDA	46,505	43,064	170,294	142,868

Bereinigtes EBITDA in % des Bruttogewinns¹

Das Unternehmen ist der Ansicht, dass das bereinigte EBITDA als Prozentsatz des Bruttogewinns ein nützliches Maß für die betriebliche Effizienz und Rentabilität des Unternehmens ist. Dies wird berechnet, indem das bereinigte EBITDA durch den Bruttogewinn geteilt wird.

Bereinigtes EBITDA in % des Umsatzes¹

Das Unternehmen ist der Ansicht, dass das bereinigte EBITDA in Prozent des Umsatzes ein nützliches Maß für die betriebliche Effizienz und Rentabilität des Unternehmens ist. Dies wird berechnet, indem das bereinigte EBITDA durch den Umsatz geteilt wird.

Bereinigter Nettogewinn (-verlust) und bereinigter Gewinn je Aktie („bereinigter EPS“)¹

Der bereinigte Nettogewinn stellt den bereinigten Nettogewinn dar, um Akquisitions-, Integrations-, Restrukturierungs- und sonstige Aufwendungen, Änderungen des beizulegenden Zeitwerts bedingter Gegenleistungen, Abschreibungen auf erworbene immaterielle Vermögenswerte, nicht realisierte Wechselkursgewinne/-verluste und aktienbasierte Vergütungen auszuschließen. Das Unternehmen ist der Ansicht, dass der bereinigte Nettogewinn eine nützlichere Kennzahl als der Nettogewinn ist, da er die Auswirkungen von einmaligen, nicht zahlungswirksamen und/oder nicht wiederkehrenden Posten ausschließt, die die zugrunde liegende Geschäftsleistung von Converge nicht widerspiegeln. Das bereinigte Ergebnis je Aktie wird berechnet, indem der bereinigte Nettogewinn durch die Summe der gewichteten durchschnittlichen im Umlauf befindlichen Aktien auf unverwässerter und verwässerter Basis geteilt wird. Die IFRS-Kennzahl, die am direktesten mit dem bereinigten Nettogewinn im Jahresabschluss des Unternehmens vergleichbar ist, ist der Nettogewinn (-verlust) und der Nettogewinn (-verlust) je Aktie.

Verschuldungsgrad

Das Unternehmen definiert den Verschuldungsgrad als Nettoverschuldung (kurz- und langfristige Kredite abzüglich Barmittel) geteilt durch das bereinigte EBITDA der letzten zwölf Monate.

Das Unternehmen hat eine Überleitung zu der am besten vergleichbaren IFRS-Kennzahl wie folgt erstellt:

Für die drei Monate	Für die zwölf Monate
------------------------	-------------------------

	zum 31.		zum 31. Dezember,	
	Dezember,	2022	2023	2022
Nettogewinn (-verlust)	\$ 4,781	(4,656)	(6,393)	22,844
Akquisition, Integration, Umstrukturierung und Sonstiges	2,679	4,621	13,648	24,113
Veränderung des beizulegenden Zeitwerts der bedingten Gegenleistung	5,464	14,033	14,673	14,033
Abschreibung auf immaterielle Vermögenswerte	24,468	16,502	87,259	59,549
Fremdwährungs(verlust)gewinn	(132)	951	(4,480)	(19,581)
Aktienbasierte Vergütung	954	1,422	3,692	5,594
Bereinigter Nettogewinn	\$ 38,214	32,873	108,399	106,552
Bereinigtes EPS -Basic	0.19	0.16	0.53	0.50

Bruttoumsatz und Bruttoumsatz für organisches Wachstum

Der Bruttoumsatz, eine Nicht-IFRS-Bewertung, spiegelt den den Kunden in Rechnung gestellten Bruttobetrag, bereinigt um abgegrenzte Beträge, wider. Das Unternehmen ist der Ansicht, dass der Bruttoumsatz eine nützliche alternative Finanzkennzahl zum Nettoumsatz, der IFRS-Kennzahl, ist, da er im Vergleich zum Nettoumsatz Volumenschwankungen besser widerspiegelt. Nach den geltenden Leitlinien von IFRS 15 ("Auftraggeber vs. Vertreter") erfasst der Auftraggeber die Einnahmen auf Bruttobasis und der Vertreter die Provision auf Nettobasis. Bei Transaktionen, bei denen Converge als Vertreter zwischen dem Kunden und dem Verkäufer auftritt, wird der Nettoumsatz berechnet, indem der Bruttoumsatz um den Betrag der Verkaufskosten reduziert wird.

Das Unternehmen hat eine Überleitung der Bruttoumsatzerlöse zu den Nettoumsatzerlösen, die die vergleichbarste IFRS-Kennzahl ist, wie folgt dargestellt:

	Für die drei Monate		Für die zwölf Monate	
	zum 31. Dezember,	2022	zum 31. Dezember,	2022
Produkt	\$ 719,974	\$ 638,261	\$ 2,747,359	\$ 2,057,477
Verwaltete Dienste	40,966	36,244	165,512	138,176
Dienstleistungen Dritter und freiberufliche Dienstleistungen	317,723	282,298	1,125,030	895,328
Bruttoumsatz	\$ 1,078,663	\$ 956,803	\$ 4,037,901	\$ 3,090,981
Weniger: Berichtigung für getätigte Verkäufe als Vertreter	427,573	315,876	1,332,694	926,334
Einnahmen	\$ 651,090	\$ 640,927	\$ 2,705,207	\$ 2,164,647

Organisches Wachstum

Das Unternehmen misst das organische Wachstum auf der Ebene des Bruttoumsatzes und des Bruttogewinns und bezieht die Beiträge unter der Eigentümerschaft von Converge im aktuellen und im Vergleichszeitraum mit ein. Bei der Berechnung des organischen Wachstums zieht das Unternehmen daher den Bruttoumsatz und den Bruttogewinn, die in allen entsprechenden früheren Vergleichszeiträumen vor der Akquisition erzielt wurden, von dem/den aktuellen Berichtszeitraum(en) ab, die in die konsolidierten Ergebnisse einfließen.

Das organische Wachstum des Bruttoumsatzes wird berechnet, indem der Bruttoumsatz des Vorzeitraums vom Bruttoumsatz des aktuellen Zeitraums für dasselbe Portfolio von Unternehmen abgezogen wird. Der Prozentsatz des organischen Wachstums des Bruttoumsatzes wird berechnet, indem das organische Wachstum durch den ausgewiesenen Bruttoumsatz des Vorjahreszeitraums dividiert wird.

In der folgenden Tabelle wird das organische Wachstum des Bruttoumsatzes für die drei und zwölf Monate bis zum 31. Dezember 2023 berechnet:

	Für die drei Monate zum 31. Dezember,		Für die zwölf Monate zum 31. Dezember,	
	2023	2022	2023	2022
Bruttoumsatz	1,078,663	956,803	4,037,901	3,090,981
Weniger: Bruttoumsatz mit eigenen Unternehmen im Vergleichszeitraum	17,286	310,996	611,045	945,777
Bruttoumsatz der eigenen Unternehmen im Vergleichszeitraum	1,061,377	645,807	3,426,856	2,145,204
Bruttoumsatz der Vorperiode	956,803	642,151	3,090,981	1,974,790
Organisches Wachstum - \$	104,574	3,656	335,875	170,414
Organisches Wachstum - %	10.9 %	0.6 %	10.9 %	8.6 %

Das organische Wachstum des Bruttogewinns wird berechnet, indem der Bruttogewinn des vorangegangenen Zeitraums, wie er in den öffentlichen Berichten der Unternehmen ausgewiesen ist, vom Bruttogewinn des aktuellen Zeitraums für dasselbe Portfolio von Unternehmen abgezogen wird. Der Prozentsatz des organischen Wachstums des Bruttogewinns wird berechnet, indem das organische Wachstum durch den ausgewiesenen Bruttogewinn des Vorzeitraums dividiert wird.

	Für die drei Monate zum 31. Dezember,		Für die zwölf Monate zum 31. Dezember,	
	2023	2022	2023	2022
Bruttogewinn	181,529	168,916	702,880	550,768
Weniger: Bruttogewinn von fremden Unternehmen im Vergleichszeitraum	3,032	51,286	107,295	168,828
Bruttogewinn der eigenen Unternehmen im Vergleichszeitraum	178,497	117,630	595,585	381,940
Bruttogewinn der Vorperiode	168,916	115,893	550,767	345,704
Organisches Wachstum - \$	9,581	1,737	44,818	36,236
Organisches Wachstum - %	5.7 %	1.5 %	8.1 %	10.5 %

Zukunftsgerichtete Informationen

Diese Pressemitteilung enthält bestimmte „zukunftsgerichtete Informationen“ und „zukunftsgerichtete Aussagen“ (zusammen „**zukunftsgerichtete Aussagen**“) im Sinne der geltenden kanadischen Wertpapiergesetze in Bezug auf Converge und sein Geschäft. Jede Aussage, die Erörterungen in Bezug auf Vorhersagen, Erwartungen, Überzeugungen, Pläne, Projektionen, Ziele, Annahmen, künftige Ereignisse oder Leistungen beinhaltet (häufig, aber nicht immer unter Verwendung von Formulierungen wie „erwartet“ oder „erwartet nicht“, „wird erwartet“, „sieht voraus“ oder „sieht nicht voraus“, „plant“, „budgetiert“, „vorgesehen“, „prognostiziert“, „schätzt“, „glaubt“ oder „beabsichtigt“ oder Abwandlungen solcher Wörter und Phrasen oder die Angabe, dass bestimmte Maßnahmen, Ereignisse oder Ergebnisse eintreten oder erreicht werden „können“ oder „könnten“, „würden“, „dürften“ oder „werden“) sind keine Aussagen über historische Fakten und können zukunftsgerichtete Aussagen sein.

Insbesondere Aussagen zu Convergences Prognose des Bruttogewinns und des bereinigten EBITDA, zu Erwartungen hinsichtlich zukünftiger Ergebnisse, Leistungen, Aussichten, zu den Märkten, in denen das Unternehmen tätig ist, oder zu zukünftigen Absichten in Bezug auf seine Geschäfts- und Akquisitionsstrategien gelten als zukunftsorientierte Informationen. Die vorstehenden Ausführungen verdeutlichen die Ziele von Converge, die keine Prognosen oder Schätzungen der Finanzlage darstellen, sondern auf der Umsetzung der strategischen Ziele, Wachstumsaussichten und Wachstumsinitiativen beruhen. Die zukunftsgerichteten Informationen, einschließlich der Einschätzungen und Aussichten des Managements in Bezug auf den Bruttogewinn und das bereinigte EBITDA, beruhen auf den Meinungen, Schätzungen und Annahmen des Managements, einschließlich, aber nicht beschränkt auf: (i) die Betriebsergebnisse von Converge werden sich wie erwartet fortsetzen, (ii) das

Unternehmen wird weiterhin seine wichtigsten strategischen Wachstumsprioritäten effektiv umsetzen, (iii) das Unternehmen wird weiterhin seinen bestehenden Kundenstamm und Marktanteil halten und ausbauen, (iv) das Unternehmen wird in der Lage sein, künftige Aussichten und Chancen zu nutzen und Synergien zu realisieren, auch im Hinblick auf Akquisitionen, (v) es wird keine Änderungen in legislativen oder regulatorischen Angelegenheiten geben, die sich negativ auf das Geschäft des Unternehmens auswirken, (vi) die derzeitigen Steuergesetze in Kraft bleiben und nicht wesentlich geändert werden, (vii) die wirtschaftlichen Bedingungen während des gesamten Zeitraums relativ stabil bleiben, (viii) die Branchen, in denen Converge tätig ist, weiterhin im Einklang mit den Erfahrungen der Vergangenheit wachsen und (ix) die Annahmen, die unter der Überschrift "Über zukunftsgerichtete Informationen" im Lagebericht des Unternehmens für die drei und zwölf Monate bis zum 31. Dezember 2023 beschrieben sind. Obwohl das Unternehmen diese Meinungen, Schätzungen und Annahmen zum Zeitpunkt dieser Pressemitteilung als angemessen und vernünftig erachtet, unterliegen sie bekannten und unbekanntem Risiken, Ungewissheiten, Annahmen und anderen Faktoren, die dazu führen können, dass die tatsächlichen Ergebnisse, Aktivitäten, Leistungen oder Errungenschaften wesentlich von jenen abweichen, die in diesen zukunftsgerichteten Informationen ausgedrückt oder impliziert werden.

Die zukunftsgerichteten Informationen, einschließlich des Erreichens des oben genannten Ziels für den Bruttogewinn und das bereinigte EBITDA, sind mit erheblichen Risiken behaftet, einschließlich, aber nicht beschränkt auf: dass das Unternehmen nicht in der Lage sein wird, seine wichtigsten strategischen Wachstumsprioritäten effektiv umzusetzen, auch im Hinblick auf Übernahmen; dass das Unternehmen nicht in der Lage sein wird, seinen bestehenden Kundenstamm und Marktanteil zu halten und auszubauen; Risiken im Zusammenhang mit der Geschäfts- und Finanzlage des Unternehmens; dass das Unternehmen möglicherweise nicht in der Lage ist, seine Wachstumsrate und Rentabilität genau vorherzusagen; Risiken im Zusammenhang mit wirtschaftlicher und politischer Ungewissheit; Risiken im Zusammenhang mit der Einkommenssteuer; und jene Risikofaktoren, die im Abschnitt "Risikofaktoren" des jüngsten Jahresberichts des Unternehmens und unter der Überschrift "Risiken und Ungewissheiten" im jüngsten Lagebericht des Unternehmens ausführlicher erläutert werden, die jeweils im Profil des Unternehmens auf SEDAR+ unter www.sedarplus.ca. Viele dieser Risiken liegen außerhalb der Kontrolle des Unternehmens.

Sollte eines dieser Risiken oder Ungewissheiten eintreten oder sollten sich die Meinungen, Schätzungen oder Annahmen, die den zukunftsgerichteten Informationen zugrunde liegen, als unrichtig erweisen, könnten die tatsächlichen Ergebnisse oder zukünftigen Ereignisse erheblich von denen abweichen, die in den zukunftsgerichteten Informationen erwartet wurden. Obwohl das Unternehmen versucht hat, wichtige Risikofaktoren zu identifizieren, die dazu führen könnten, dass die tatsächlichen Ergebnisse wesentlich von den in den zukunftsgerichteten Informationen enthaltenen abweichen, kann es andere Risikofaktoren geben, die dem Unternehmen derzeit nicht bekannt sind oder von denen das Unternehmen derzeit annimmt, dass sie nicht wesentlich sind, und die ebenfalls dazu führen könnten, dass die tatsächlichen Ergebnisse oder zukünftigen Ereignisse wesentlich von den in den zukunftsgerichteten Informationen genannten abweichen.

Obwohl das Unternehmen diese zukunftsgerichteten Aussagen auf Annahmen stützt, die es zum Zeitpunkt der Erstellung für vernünftig hält, weist das Unternehmen Investoren darauf hin, dass zukunftsgerichtete Aussagen keine Garantie für zukünftige Leistungen sind und dass die tatsächlichen Betriebsergebnisse, die Finanzlage und die Liquidität des Unternehmens sowie die Entwicklung der Branche, in der es tätig ist, erheblich von den in dieser Pressemitteilung enthaltenen zukunftsgerichteten Aussagen abweichen können. Selbst wenn die Betriebsergebnisse, die Finanzlage und die Liquidität des Unternehmens sowie die Entwicklung der Branche, in der es tätig ist, mit den in dieser Pressemitteilung enthaltenen zukunftsgerichteten Aussagen übereinstimmen, können diese Ergebnisse oder Entwicklungen nicht auf die Ergebnisse oder Entwicklungen in späteren Zeiträumen schließen lassen.

Es kann nicht garantiert werden, dass sich diese Informationen als zutreffend erweisen, da die tatsächlichen Ergebnisse und zukünftigen Ereignisse erheblich von den in diesen Informationen erwarteten abweichen können. Keine zukunftsgerichtete Aussage ist eine Garantie für zukünftige Ergebnisse. Dementsprechend sollten Sie sich nicht in unangemessener Weise auf zukunftsgerichtete Informationen verlassen, die nur zum Zeitpunkt der Veröffentlichung Gültigkeit haben. Die in dieser Pressemitteilung enthaltenen zukunftsgerichteten Informationen stellen die Erwartungen des Unternehmens zu dem hier angegebenen Datum dar und können sich nach diesem Datum ändern. Das Unternehmen lehnt jegliche Absicht oder Verpflichtung ab, zukunftsgerichtete

Informationen zu aktualisieren oder zu revidieren oder die Ergebnisse von Revisionen dieser Aussagen öffentlich bekannt zu geben, sei es aufgrund neuer Informationen, zukünftiger Ereignisse oder aus anderen Gründen, es sei denn, dies ist gemäß den geltenden Wertpapiergesetzen erforderlich. Vergleiche der Ergebnisse des aktuellen und früherer Zeiträume sind nicht als Ausdruck künftiger Trends oder Hinweise auf künftige Leistungen zu verstehen, es sei denn, sie werden ausdrücklich als solche bezeichnet, und sollten nur als historische Daten betrachtet werden.

Alle in dieser Pressemitteilung enthaltenen zukunftsgerichteten Informationen werden ausdrücklich durch die vorgenannten Warnhinweise eingeschränkt.

KONTAKT: Investorbeziehungen, E-Mail: investors@convergetp.com, Telefon: 416-360-1495