

## Converge berichtet Ergebnisse des ersten Quartals 2024

### Q1 markiert den dritten Milliarden-Dollar-Bruttoumsatz in Folge<sup>1</sup> im Quartal

**TORONTO, und GATINEAU, QC, 9. Mai 2024** /PRNewswire/ -- Converge Technology Solutions Corp. („Converge“ oder „das Unternehmen“) (TSX:CTS) (FSE:OZB) (OTCQX:CTSD) freut sich, seine Finanzergebnisse für den Dreimonatszeitraum bis zum 31. März 2024 bekannt zu geben. Alle Angaben sind, sofern nicht anders angegeben, in kanadischen Dollar.

#### Höhepunkte des ersten Quartals 2024 (im Vergleich zum Vorjahr, sofern nicht anders angegeben):

- Bruttoumsatz<sup>1</sup> in Höhe von 1,01 Milliarden Dollar, ein Anstieg um 40,7 Millionen Dollar oder 4,2 %;
- Organisches Wachstum des Bruttoumsatzes<sup>1</sup> von 4,2 % und organisches Wachstum des Bruttogewinns<sup>1</sup> von 2,1 %;
- Einnahmen von 628,8 Millionen Dollar, ein Rückgang von 49,4 Millionen Dollar;
- Der Bruttogewinn stieg um 2,1 % auf 175,3 Millionen Dollar, was einer Bruttomarge von 27,9 % entspricht;
- Das bereinigte EBITDA<sup>1</sup> stieg um 2,9 % auf 42,2 Millionen Dollar;
- Nettoverlust von 3,5 Millionen Dollar, ein Anstieg des Verlustes um 0,1 Millionen Dollar;
- Der Cashflow aus laufender Geschäftstätigkeit belief sich auf 110,9 Millionen Dollar, ein Anstieg um 82,2 Millionen Dollar gegenüber 28,8 Millionen Dollar im Vergleichszeitraum des Vorjahres; und
- Verringerung der Nettoverschuldung<sup>1</sup> um 190 Millionen Dollar im Jahresvergleich und um 79 Millionen Dollar im Vergleich zu Q4 GJ23 auf 130,8 Millionen Dollar, verglichen mit 321,2 Millionen Dollar in Q1 GJ23 und 209,8 Millionen Dollar in Q4 GJ23.

„Mit unserem dritten Quartal in Folge mit Milliardenumsätzen und einer starken Cash-Generierung demonstrieren wir weiterhin unsere Position als führender IT-Dienstleister“, sagte Shaun Maine, Geschäftsführer der Unternehmensgruppe. „Unsere Go-to-Market-Strategie *Advise, Implement and Manage* treibt unsere Cross-Selling-Bemühungen in Richtung margenstärkerer Lösungen und Angebote in unseren Hauptgeschäftsbereichen weiter voran, was durch unsere starken Software-Verkäufe im Quartal belegt wird. Darüber hinaus tragen die Ausgaben für KI-Infrastrukturen, Hochleistungsrechner und Cyber-Lösungen dazu bei, die allgemeine Schwäche der Geräte auszugleichen, die sich im späteren Verlauf dieses Jahres mit dem Beginn eines neuen Aktualisierungszyklus voraussichtlich umkehren wird.“

#### Finanzielle Zusammenfassung für die drei Monate bis zum 31. März

In \$000 außer dem Betrag pro Aktie	2024 \$	2023 \$
Bruttoumsatz	1.005.989	965.258
Einnahmen	628.766	678.198
Bruttogewinn (BG)	175.272	171.588
Bruttogewinn (BG) %	27,9 %	25,3 %
Bereinigtes EBITDA	42.209	41.004
Bereinigtes EBITDA in % des GP	24,1 %	23,9 %
Nettoverlust	(3.540)	(3.361)
Bereinigter Reingewinn <sup>[1]</sup>	22.707	24.441
Bereinigtes Ergebnis je Aktie <sup>[1]</sup>	0,11	0,12

Dies ist eine Non-IFRS-Kennzahl (einschließlich Non-IFRS-Ration) und keine anerkannte, definierte oder standardisierte Kennzahl nach IFRS. Definitionen, Verwendungszwecke und eine Überleitung der historischen Nicht-IFRS-Kennzahlen zu den am ehesten vergleichbaren IFRS-Kennzahlen finden Sie im Abschnitt "Nicht-IFRS-Finanzkennzahlen" in dieser Pressemitteilung.

## Nach dem Quartalsende

- Am 8. Mai 2024 beschloss der Vorstand eine vierteljährliche Dividende von 0,015 \$ pro Stammaktie, die am 6. Juni 2024 an die zum Geschäftsschluss am 23. Mai 2024 eingetragenen Aktionäre ausgezahlt werden soll.

## Finanzieller Ausblick

Converge gibt folgende Finanzprognose für die drei Monate bis zum 30. Juni 2024 ab:

	Q2 2023 Tatsächlich	Q2 2024 Erwartet
Bruttogewinn	171,6 Millionen Dollar	175 Millionen Dollar - 182 Millionen Dollar
Bereinigtes EBITDA	41,2 Millionen Dollar	43 Millionen Dollar - 46 Millionen Dollar

## Details zur Konferenzschaltung:

Datum: Donnerstag, 9. Mai 2024  
Uhrzeit: 8.00 Uhr Eastern Standard Time (EST)

### Link zum Webcast für Teilnehmer:

Webcast-Link - <https://app.webinar.net/1A08yeayG6V>

### Details zur Einwahl der Teilnehmer mit Unterstützung durch die Vermittlung:

**Konferenz-ID:** 01139  
Toronto: 1-289-819-1350  
Gebührenfrei in Nordamerika: 1-800-836-8184

### Internationale gebührenfreie Einwahlnummern:

Deutschland: 498005889782  
Irland: 35315251826  
Spanien: 34917918582  
Schweiz: 41432107274  
Vereinigtes Königreich: 448002797040

Sie können sich registrieren und Ihre Telefonnummer eingeben, um einen sofortigen automatischen Rückruf über <https://emportal.ink/3U6LCs8> zu erhalten.

### Aufzeichnung:

Webcast-Link – <https://app.webinar.net/1A08yeayG6V>  
Toronto: 1-289-819-1450  
Gebührenfrei in Nordamerika: 1-888-660-6345  
Wiedergabecode: 01139 #  
Ablaufdatum: 16. Mai 2024

Wählen Sie sich bitte mindestens 15 Minuten vor Beginn der Konferenz ein, damit Sie genügend Zeit haben, die für den Zugang zum Webcast benötigte Software herunterzuladen. Ein Live-Audio-Webcast mit Präsentationsfolien und einer Aufzeichnung der Telefonkonferenz und des Webcasts wird auf der Website des Unternehmens unter <https://convergetp.com/investor-relations/> verfügbar sein.

## Informationen zu Converge

Converge Technology Solutions Corp. ist ein dienstleistungsorientierter, softwaregestützter Anbieter von IT- und Cloud-Lösungen, der sich auf die Bereitstellung von branchenführenden Lösungen konzentriert. Der globale Ansatz von Converge bietet Kunden aus verschiedenen Branchen fortschrittliche Analytik, künstliche Intelligenz (KI), Anwendungsmodernisierung, Cloud-Plattformen, Cybersicherheit, digitale Infrastruktur und Angebote für den digitalen Arbeitsplatz. Das Unternehmen unterstützt diese Lösungen mit Beratungs-, Implementierungs- und Managed-Services-Fachwissen für

alle wichtigen IT-Anbieter auf dem Markt. Mit diesem facettenreichen Ansatz ist Converge dazu in der Lage, die spezifischen geschäftlichen und technologischen Anforderungen jedes Kunden aus dem öffentlichen oder privaten Sektor zu erfüllen. Für weitere Informationen besuchen Sie [convergetp.com](http://convergetp.com).

**Zusammenfassung der verkürzten konsolidierten Zwischenbilanz**  
(ausgedrückt in Tausend kanadischen Dollar)

	31. März 2024	31. Dezember 2023
	\$	\$
<b>Vermögenswerte</b>		
Kurzfristig		
Bargeld	158.056	169.872
Barmittel mit Verfügungsbeschränkung	559	547
Forderungen aus Lieferungen und Leistungen und sonstige Forderungen	820.584	814.231
Inventar	86.051	73.166
Rechnungsabgrenzungsposten und sonstige Vermögenswerte	26.608	26.528
	<b>1.091.858</b>	1.084.344
Langfristig		
Sonstige Aktiva	51.235	53.579
Sachanlagen und nutzungsberechtigte Vermögenswerte, netto	76.840	75.488
Immaterielle Vermögenswerte, netto	361.510	375.181
Goodwill	572.725	564.770
<b>Gesamtvermögen</b>	<b>2.154.168</b>	2.153.362
<b>Verbindlichkeiten</b>		
Kurzfristig		
Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen und sonstige Verbindlichkeiten	1.015.537	913.994
Sonstige finanzielle Verbindlichkeiten	64.036	54.095
Aufgeschobene Einnahmen	61.061	59.325
Anleihen	16.304	1.664
Zu zahlende Ertragssteuern	16.282	9.286
	<b>1.173.220</b>	1.038.364
Langfristig		
Sonstige finanzielle Verbindlichkeiten	57.789	57.668
Anleihen	272.518	378.007
Latente Steuerverbindlichkeiten	64.103	67.168
<b>Verbindlichkeiten insgesamt</b>	<b>1.567.630</b>	1.541.207
<b>Eigenkapital</b>		
Stammaktien	575.507	599.434
Beigetragener Überschuss	11.742	10.970
Kumuliertes sonstiges Gesamtergebnis	12.102	3.963
Defizit	(37.140)	(28.167)
Den Aktionären von Converge zurechenbares Eigenkapital insgesamt	562.211	586.200
Nicht beherrschende Anteile (Non-Controlling Interest, „NCI“)	24.327	25.955
	<b>586.538</b>	612.155
<b>Verbindlichkeiten und Eigenkapital insgesamt</b>	<b>2.154.168</b>	2.153.362

**Zusammenfassung der verkürzten konsolidierten Gewinn- und Verlustrechnung und des Gesamtergebnisses**  
(ausgedrückt in Tausend kanadischen Dollar)

	2024\$	2023\$
<b>Für die drei Monate bis zum 31. März</b>		
Einnahmen		
Produkt	486.110	536.689
Dienste	142.656	141.509
Einnahmen insgesamt	<b>628.766</b>	678.198
Kosten des Umsatzes	<b>453.494</b>	506.610
<b>Bruttogewinn</b>	<b>175.272</b>	171.588
Vertriebs-, Verwaltungs- und Gemeinkosten	<b>135.893</b>	132.033
<b>Umsatz vor folgenden Posten</b>	<b>39.379</b>	39.555
Abschreibung und Amortisation	24.213	25.890
Finanzaufwand	8.427	9.350
Akquisition, Integration, Umstrukturierung und Sonstiges	3.588	4.284
Veränderung des beizulegenden Zeitwerts der bedingten Gegenleistung	2.144	-
Aktienbasierte Vergütung	772	848
Sonstiger Aufwand, netto	207	2.469

<b>Gewinn (Verlust) vor Ertragssteuern</b>	<b>28</b>	<b>(3.286)</b>
Ertragsteueraufwand	<b>3.568</b>	75
<b>Nettoverlust</b>	<b>(3.540)</b>	<b>(3.361)</b>
Nettoverlust zuzuschreiben:		
Aktionäre von Converge	<b>(1.912)</b>	(1.957)
Nicht-beherrschende Anteile	<b>(1.628)</b>	(1.404)
	<b>(3.540)</b>	<b>(3.361)</b>
<b>Sonstiges Gesamtergebnis (Verlust)</b>		
Posten, der später in den Gewinn (Verlust) umgegliedert werden kann:		
Umrechnungsdifferenzen aus der Umrechnung ausländischer Betriebe	<b>8.139</b>	2.173
	<b>4.599</b>	<b>(1.188)</b>
<b>Gesamtergebnis (Verlust)</b>		
Gesamtergebnis (Verlust) zurechenbar zu:		
Aktionäre von Converge	<b>6.227</b>	216
Nicht-beherrschende Anteile	<b>(1.628)</b>	(1.404)
	<b>4.599</b>	<b>(1.188)</b>
Nettoverlust je Aktie - unverwässert und verwässert	<b>(0,01)</b>	(0,01)
Gewichtete durchschnittliche Anzahl der im Umlauf befindlichen Aktien - unverwässert und verwässert	<b>203.681.626</b>	208.971.019

#### Zusammenfassung der verkürzten konsolidierten Kapitalflussrechnung (ausgedrückt in Tausend kanadischen Dollar)

	2024	2023
	\$	\$
<b>Für die drei Monate bis zum 31. März</b>		
<b>Cashflow aus betrieblicher Tätigkeit</b>		
Nettoverlust	<b>(3.540)</b>	(3.361)
Anpassungen zur Überleitung des Jahresfehlbetrags zum Nettobargeld aus betrieblicher Tätigkeit		
Abschreibung und Amortisation	<b>27.044</b>	27.549
Nicht realisierter Währungsverlust	-	2.463
Aufwand für aktienbasierte Vergütung	<b>772</b>	848
Finanzaufwand	<b>8.427</b>	9.350
Verlust aus dem Verkauf von Immobilien und Ausrüstung	<b>61</b>	-
Veränderung des beizulegenden Zeitwerts der bedingten Gegenleistung	<b>2.144</b>	-
Ertragsteueraufwand	<b>3.568</b>	75
	<b>38.476</b>	36.924
Veränderungen der nicht zahlungswirksamen Posten des Betriebskapitals	<b>73.122</b>	(1.236)
	<b>111.598</b>	35.688
Gezahlte Einkommensteuern	<b>(663)</b>	(6.925)
<b>Cashflow aus betrieblicher Tätigkeit</b>	<b>110.935</b>	28.763
<b>Cashflow aus der Investitionstätigkeit</b>		
Erwerb von Sachanlagen und immateriellen Vermögenswerten	<b>(1.858)</b>	(5.106)
Erlöse aus der Veräußerung von Immobilien und Ausrüstung	-	68
Zahlung einer bedingten Gegenleistung	<b>(3.164)</b>	(8.960)
Zahlung der aufgeschobenen Gegenleistung	<b>(7.865)</b>	(25.654)
Zahlung der NCI-Verbindlichkeit	-	(29.994)
<b>Mittelabfluss aus der Investitionstätigkeit</b>	<b>(12.887)</b>	(69.646)
<b>Cashflow (verwendet für) Finanzierungstätigkeit</b>		
Übertragungen (zu) von Barmitteln mit Verfügungsbeschränkung	<b>(3)</b>	216
Gezahlte Zinsen	<b>(6.773)</b>	(7.877)
Ausgeschüttete Dividenden	<b>(2.034)</b>	-
Zahlungen von Leasingverbindlichkeiten	<b>(5.088)</b>	(5.135)
Rückkauf von Stammaktien	<b>(2.296)</b>	-
Rückzahlung von Wechselverbindlichkeiten	<b>(39)</b>	(40)
Netto(rückzahlung) aus der Aufnahme von Krediten	<b>(96.271)</b>	34.199
<b>Mittelabfluss (-zufluss) aus Finanzierungstätigkeit</b>	<b>(112.504)</b>	21.363
<b>Nettoveränderung der Zahlungsmittel während des Zeitraums</b>	<b>(14.456)</b>	(19.520)
Auswirkung von Wechselkursen auf die Barmittel	<b>2.640</b>	(1.342)
Zahlungsmittel zu Beginn des Zeitraums	<b>169.872</b>	159.890
<b>Barmittel, Ende des Zeitraums</b>	<b>158.056</b>	139.028

#### Nicht-IFRS-Finanzkennzahlen

Diese Pressemitteilung bezieht sich auf bestimmte Leistungsindikatoren, darunter bereinigtes EBITDA, Bruttogewinn, Bruttoumsatz, organisches Wachstum des Bruttoumsatzes, Nettoverschuldung, bereinigter Nettogewinn („**Bereinigter Nettogewinn**“) und bereinigter Gewinn je Aktie („**Bereinigter Gewinn je Aktie**“), die keine standardisierte, von den IFRS vorgeschriebene Bedeutung haben und möglicherweise nicht mit ähnlichen, von anderen Unternehmen vorgelegten Kennzahlen vergleichbar sind. Die Geschäftsleitung ist der Ansicht, dass diese Kennzahlen den meisten Aktionären, Gläubigern und anderen Interessengruppen bei der Analyse der Betriebsergebnisse des Unternehmens nützlich sind und Trends im Kerngeschäft des Unternehmens aufzeigen können, die bei einer ausschließlichen Verwendung von IFRS-Finanzkennzahlen möglicherweise nicht erkennbar sind. Das Unternehmen ist außerdem der Ansicht, dass Wertpapieranalysten, Investoren und andere interessierte Parteien bei der Bewertung von Emittenten häufig Nicht-IFRS-Kennzahlen verwenden.

Das Management verwendet auch Nicht-IFRS-Kennzahlen, um Vergleiche der Betriebsleistung von Periode zu Periode zu erleichtern, jährliche Betriebsbudgets zu erstellen und die Fähigkeit zu beurteilen, Investitionsausgaben und Betriebskapitalanforderungen zu erfüllen. Diese Nicht-IFRS-Finanzkennzahlen sollten nicht als Alternative zum Konzerngewinn (-verlust) oder zu einer anderen Leistungskennzahl nach IFRS betrachtet werden. Die Anleger werden dazu angehalten, die Abschlüsse und Angaben des Unternehmens in ihrer Gesamtheit zu prüfen. Sie werden darauf hingewiesen, dass sie sich nicht auf die Nicht-IFRS-Kennzahlen verlassen und diese in Verbindung mit den am besten vergleichbaren IFRS-Kennzahlen betrachten sollten.

Weitere Einzelheiten zu bestimmten Nicht-IFRS-Kennzahlen finden Sie in den Abschnitten „Nicht-IFRS-Finanzkennzahlen und ergänzende Finanzkennzahlen“ und „Zusammenfassung der konsolidierten Finanzergebnisse“ im jüngsten Lagebericht des Unternehmens, der auf dem Unternehmensprofil auf SEDAR+ unter [www.sedarplus.ca](http://www.sedarplus.ca) verfügbar ist und auf den hier verwiesen wird.

### *Bereinigtes EBITDA*

Das bereinigte EBITDA stellt den Nettogewinn oder -verlust dar, bereinigt um Amortisationen, Abschreibungen, Zinsaufwendungen und Nettofinanzierungskosten, Wechselkursgewinne und -verluste, sonstige Aufwendungen und Erträge, Aufwendungen für aktienbasierte Vergütungen, Einkommenssteueraufwendungen, Änderungen des beizulegenden Zeitwerts von bedingten Gegenleistungen sowie Akquisitions-, Integrations-, Restrukturierungs- und sonstige Aufwendungen. Akquisitions- und transaktionsbezogene Kosten bestehen in erster Linie aus akquisitionsbezogenen Vergütungen, die an die Weiterbeschäftigung der bisherigen Aktionäre des erworbenen Unternehmens geknüpft sind und nicht im Gesamtkaufpreis enthalten sind, sowie aus Honoraren. Die Integrationskosten bestehen in erster Linie aus Honoraren, die im Zusammenhang mit der Integration abgeschlossener Übernahmen anfallen. Bei den Restrukturierungskosten handelt es sich hauptsächlich um Kosten für den Abgang von Mitarbeitern infolge von Synergien aus Übernahmen und organisatorischen Änderungen.

Das bereinigte EBITDA ist keine anerkannte, definierte oder standardisierte Kennzahl nach IFRS. Die Definition des bereinigten EBITDA des Unternehmens wird sich wahrscheinlich von der anderer Unternehmen unterscheiden, so dass die Vergleichbarkeit eingeschränkt sein kann.

Das bereinigte EBITDA sollte nicht als Ersatz für oder isoliert von Kennzahlen betrachtet werden, die in Übereinstimmung mit IFRS erstellt wurden.

Die IFRS-Kennzahl, die am direktesten mit dem bereinigten EBITDA im Jahresabschluss des Unternehmens vergleichbar ist, ist der Netto(verlust)gewinn vor Steuern.

Das Unternehmen hat das bereinigte EBITDA wie folgt auf die am besten vergleichbare IFRS-Kennzahl übergeleitet:

	2024	2023
<b>Für die drei Monate bis zum 31. März</b>	<b>\$</b>	<b>\$</b>
<b>Nettogewinn (-verlust) vor Steuern</b>	<b>28</b>	<b>(3.286)</b>

Abschreibung und Amortisation	<b>24.213</b>	25.890
In den Umsatzkosten enthaltene Abschreibung	<b>2.830</b>	1.455
Finanzaufwand	<b>8.427</b>	9.350
Akquisition, Integration, Umstrukturierung und Sonstiges	<b>3.588</b>	4.284
Veränderung des beizulegenden Zeitwerts der bedingten Gegenleistung	<b>2.144</b>	-
Aufwand für aktienbasierte Vergütung	<b>772</b>	848
Sonstiger Aufwand, netto	<b>207</b>	2.463
<b>Bereinigtes EBITDA</b>	<b>42.209</b>	41.004

### **Bereinigtes EBITDA in % des Bruttogewinns<sup>1</sup>**

Das Unternehmen ist der Ansicht, dass das bereinigte EBITDA als Prozentsatz des Bruttogewinns ein nützliches Maß für die betriebliche Effizienz und Rentabilität des Unternehmens ist. Dies wird berechnet, indem das bereinigte EBITDA durch den Bruttogewinn geteilt wird.

### **Bereinigter Nettogewinn und bereinigtes EPS**

Der bereinigte Nettogewinn stellt den bereinigten Nettogewinn (-verlust) dar, um Akquisitions-, Integrations-, Restrukturierungs- und sonstige Aufwendungen, Änderungen des beizulegenden Zeitwerts bedingter Gegenleistungen, Abschreibungen auf erworbene immaterielle Vermögenswerte, nicht realisierte Wechselkursgewinne/-verluste und aktienbasierte Vergütungen auszuschließen. Das Unternehmen ist der Ansicht, dass der bereinigte Nettogewinn eine nützlichere Kennzahl als der Nettogewinn ist, da er die Auswirkungen von einmaligen, nicht zahlungswirksamen und/oder nicht wiederkehrenden Posten ausschließt, die die zugrunde liegende Geschäftsleistung von Converge nicht widerspiegeln. Das bereinigte Ergebnis je Aktie wird berechnet, indem der bereinigte Nettogewinn durch die Summe der gewichteten durchschnittlichen im Umlauf befindlichen Aktien auf unverwässerter und verwässerter Basis geteilt wird. Die IFRS-Kennzahl, die am direktesten mit dem bereinigten Nettogewinn im Jahresabschluss des Unternehmens vergleichbar ist, ist der Nettogewinn (-verlust) und der Nettogewinn (-verlust) je Aktie.

Das Unternehmen hat eine Überleitung zu der am besten vergleichbaren IFRS-Kennzahl wie folgt erstellt:

	<b>2024</b>	2023
<b>Für die drei Monate bis zum 31. März</b>	<b>\$</b>	<b>\$</b>
Netto (Verlust)	<b>(3.540)</b>	(3.361)
Akquisition, Integration, Umstrukturierung und Sonstiges	<b>3.588</b>	4.284
Veränderung des beizulegenden Zeitwerts der bedingten Gegenleistung	<b>2.144</b>	-
Abschreibung auf immaterielle Vermögenswerte	<b>19.586</b>	20.207
Währungsverluste	<b>157</b>	2.463
Aktienbasierte Vergütung	<b>772</b>	848
<b>Bereinigter Nettogewinn</b>	<b>22.707</b>	24.441
	<b>0,11</b>	
<b>Bereinigtes EPS (unverwässert)</b>		0,12

### **Verschuldungsgrad**

Das Unternehmen definiert den Verschuldungsgrad als Nettoverschuldung (kurz- und langfristige Kredite abzüglich Barmittel) geteilt durch das bereinigte EBITDA der letzten zwölf Monate.

### **Bruttoumsatz und organisches Wachstum des Bruttoumsatzes**

Der Bruttoumsatz, eine Nicht-IFRS-Bewertung, spiegelt den den Kunden in Rechnung gestellten Bruttobetrag, bereinigt um abgegrenzte Beträge, wider. Das Unternehmen ist der Ansicht, dass der Bruttoumsatz eine nützliche alternative Finanzkennzahl zum Nettoumsatz, der IFRS-Kennzahl, ist, da er im Vergleich zum Nettoumsatz Volumenschwankungen besser widerspiegelt. Nach den geltenden Leitlinien von IFRS 15 („Auftraggeber vs. Vertreter“) erfasst der Auftraggeber die Einnahmen auf Bruttobasis und der Vertreter die Provision auf Nettobasis. Bei Transaktionen, bei denen Converge als Vertreter zwischen dem Kunden und dem Verkäufer auftritt, wird der Nettoumsatz berechnet, indem der Bruttoumsatz um den Betrag der Verkaufskosten reduziert wird.

Das Unternehmen hat eine Überleitung des Bruttoumsatzes zu den Umsatzerlösen, die die vergleichbarste IFRS-Kennzahl ist, wie folgt dargestellt:

	2024	2023
<b>Für die drei Monate bis zum 31. März</b>	\$	\$
Produkt	701.451	665.310
Managed Services und professionelle Dienstleistungen	122.253	119.467
Wartung, Support und Cloud-Lösungen	182.285	180.481
<b>Bruttoumsatz</b>	<b>1.005.989</b>	965.258
Weniger: Berichtigung für als Vertreter getätigte Verkäufe	377.223	287.060
<b>Einnahmen</b>	<b>628.766</b>	678.198

### Organisches Wachstum

Das Unternehmen misst das organische Wachstum auf der Ebene des Bruttoumsatzes und des Bruttogewinns und bezieht die Beiträge unter der Eigentümerschaft von Converge im aktuellen und im Vergleichszeitraum mit ein. Bei der Berechnung des organischen Wachstums zieht das Unternehmen daher den Bruttoumsatz und den Bruttogewinn, die in allen entsprechenden früheren Vergleichszeiträumen vor der Akquisition erzielt wurden, von dem/den aktuellen Berichtszeitraum(en) ab, die in die konsolidierten Ergebnisse einfließen.

Das organische Wachstum des Bruttoumsatzes wird berechnet, indem der Bruttoumsatz des Vorzeitraums vom Bruttoumsatz des aktuellen Zeitraums für dasselbe Portfolio von Unternehmen abgezogen wird. Der Prozentsatz des organischen Wachstums des Bruttoumsatzes wird berechnet, indem das organische Wachstum durch den ausgewiesenen Bruttoumsatz des Vorjahreszeitraums dividiert wird.

	2024	2023
<b>Für die drei Monate bis zum 31. März</b>	\$	\$
Bruttoumsatz	1.005.989	965.258
Weniger: Bruttoumsatz von Unternehmen, die sich im Vergleichszeitraum nicht im Besitz der Gesellschaft befanden	-	245.630
<b>Bruttoumsatz der eigenen Unternehmen im Vergleichszeitraum</b>	<b>1.005.989</b>	719.628
Bruttoumsatz der Vorperiode	965.258	673.929
<b>Organisches Wachstum - \$</b>	<b>40.731</b>	45.699
<b>Organisches Wachstum - %</b>	<b>4,2 %</b>	6,8 %

Das organische Wachstum des Bruttogewinns wird berechnet, indem der Bruttogewinn des Vorzeitraums vom Bruttogewinn des aktuellen Zeitraums für dasselbe Unternehmensportfolio abgezogen wird. Der Prozentsatz des organischen Wachstums des Bruttogewinns wird berechnet, indem das organische Wachstum durch den ausgewiesenen Bruttogewinn des Vorzeitraums dividiert wird.

	2024	2023
<b>Für die drei Monate bis zum 31. März</b>	\$	\$
Bruttogewinn	175.272	171.588
Weniger: Bruttogewinn von Unternehmen, die sich im Vergleichszeitraum nicht im Besitz der Gesellschaft befanden	-	44.597
<b>Bruttogewinn der eigenen Unternehmen im Vergleichszeitraum</b>	<b>175.272</b>	126.991
Bruttogewinn der Vorperiode	171.588	109.045
<b>Organisches Wachstum - \$</b>	<b>3.684</b>	17.946
<b>Organisches Wachstum - %</b>	<b>2,1 %</b>	16,5 %

### Zukunftsgerichtete Aussagen

Diese Pressemitteilung enthält bestimmte „zukunftsgerichtete Informationen“ und „zukunftsgerichtete Aussagen“ (zusammen „**zukunftsgerichtete Aussagen**“) im Sinne der geltenden kanadischen Wertpapiergesetze in Bezug auf Converge und sein Geschäft. Jede Aussage, die Erörterungen in Bezug auf Vorhersagen, Erwartungen, Überzeugungen, Pläne, Projektionen, Ziele, Annahmen, künftige Ereignisse oder Leistungen beinhaltet (häufig, aber nicht immer unter Verwendung von Formulierungen wie „erwartet“ oder „erwartet nicht“, „wird erwartet“, „sieht voraus“ oder „sieht nicht

voraus“, „plant“, „budgetiert“, „vorgesehen“, „prognostiziert“, „schätzt“, „glaubt“ oder „beabsichtigt“ oder Abwandlungen solcher Wörter und Phrasen oder die Angabe, dass bestimmte Maßnahmen, Ereignisse oder Ergebnisse eintreten oder erreicht werden „können“ oder „könnten“, „würden“, „dürften“ oder „werden“) sind keine Aussagen über historische Fakten und können zukunftsgerichtete Aussagen sein.

Insbesondere Aussagen zu Converges Prognose des Bruttogewinns und des bereinigten EBITDA, zu Erwartungen hinsichtlich zukünftiger Ergebnisse, Leistungen, Aussichten, zu den Märkten, in denen das Unternehmen tätig ist, oder zu zukünftigen Absichten in Bezug auf seine Geschäfts- und Akquisitionsstrategien gelten als zukunftsorientierte Informationen. Die vorstehenden Ausführungen verdeutlichen die Ziele von Converge, die keine Prognosen oder Schätzungen der Finanzlage darstellen, sondern auf der Umsetzung der strategischen Ziele, Wachstumsaussichten und Wachstumsinitiativen beruhen. Die zukunftsgerichteten Informationen, einschließlich der Einschätzungen und Aussichten des Managements in Bezug auf den Bruttogewinn und das bereinigte EBITDA, beruhen auf den Meinungen, Schätzungen und Annahmen des Managements, einschließlich, aber nicht beschränkt auf: (i) die Betriebsergebnisse von Converge werden sich wie erwartet fortsetzen, (ii) das Unternehmen wird weiterhin seine wichtigsten strategischen Wachstumsprioritäten effektiv umsetzen, (iii) das Unternehmen wird weiterhin seinen bestehenden Kundenstamm und Marktanteil halten und ausbauen, (iv) das Unternehmen wird in der Lage sein, künftige Aussichten und Chancen zu nutzen und Synergien zu realisieren, auch im Hinblick auf Akquisitionen, (v) es wird keine Änderungen in legislativen oder regulatorischen Angelegenheiten geben, die sich negativ auf das Geschäft des Unternehmens auswirken, (vi) die derzeitigen Steuergesetze in Kraft bleiben und nicht wesentlich geändert werden, (vii) die wirtschaftlichen Bedingungen während des gesamten Zeitraums relativ stabil bleiben, (viii) die Branchen, in denen Converge tätig ist, weiterhin im Einklang mit den Erfahrungen der Vergangenheit wachsen und (ix) die Annahmen, die unter der Überschrift „Über zukunftsgerichtete Informationen“ im Lagebericht des Unternehmens für die drei Monate bis zum 31. März 2024 beschrieben sind. Obwohl das Unternehmen diese Meinungen, Schätzungen und Annahmen zum Zeitpunkt dieser Pressemitteilung als angemessen und vernünftig erachtet, unterliegen sie bekannten und unbekanntem Risiken, Ungewissheiten, Annahmen und anderen Faktoren, die dazu führen können, dass die tatsächlichen Ergebnisse, Aktivitäten, Leistungen oder Errungenschaften wesentlich von jenen abweichen, die in diesen zukunftsgerichteten Informationen ausgedrückt oder impliziert werden.

Die zukunftsgerichteten Informationen, einschließlich des Erreichens des oben genannten Ziels für den Bruttogewinn und das bereinigte EBITDA, sind mit erheblichen Risiken behaftet, einschließlich, aber nicht beschränkt auf: dass das Unternehmen nicht in der Lage sein wird, seine wichtigsten strategischen Wachstumsprioritäten effektiv umzusetzen, auch im Hinblick auf Übernahmen; dass das Unternehmen nicht in der Lage sein wird, seinen bestehenden Kundenstamm und Marktanteil zu halten und auszubauen; Risiken im Zusammenhang mit der Geschäfts- und Finanzlage des Unternehmens; dass das Unternehmen möglicherweise nicht in der Lage ist, seine Wachstumsrate und Rentabilität genau vorherzusagen; Risiken im Zusammenhang mit wirtschaftlicher und politischer Ungewissheit; Risiken im Zusammenhang mit der Einkommenssteuer; und jene Risikofaktoren, die im Abschnitt "Risikofaktoren" des jüngsten Jahresberichts des Unternehmens und unter der Überschrift "Risiken und Ungewissheiten" im jüngsten Lagebericht des Unternehmens ausführlicher erläutert werden, die jeweils im Profil des Unternehmens auf SEDAR+ unter [www.sedarplus.ca](http://www.sedarplus.ca). Viele dieser Risiken liegen außerhalb der Kontrolle des Unternehmens.

Sollte eines dieser Risiken oder Ungewissheiten eintreten oder sollten sich die Meinungen, Schätzungen oder Annahmen, die den zukunftsgerichteten Informationen zugrunde liegen, als unrichtig erweisen, könnten die tatsächlichen Ergebnisse oder zukünftigen Ereignisse erheblich von denen abweichen, die in den zukunftsgerichteten Informationen erwartet wurden. Obwohl das Unternehmen versucht hat, wichtige Risikofaktoren zu identifizieren, die dazu führen könnten, dass die tatsächlichen Ergebnisse wesentlich von den in den zukunftsgerichteten Informationen enthaltenen abweichen, kann es andere Risikofaktoren geben, die dem Unternehmen derzeit nicht bekannt sind oder von denen das Unternehmen derzeit annimmt, dass sie nicht wesentlich sind, und die ebenfalls dazu führen könnten, dass die tatsächlichen Ergebnisse oder zukünftigen Ereignisse wesentlich von den in den zukunftsgerichteten Informationen genannten abweichen.

Obwohl das Unternehmen diese zukunftsgerichteten Aussagen auf Annahmen stützt, die es zum Zeitpunkt der Erstellung für vernünftig hält, weist das Unternehmen Investoren darauf hin, dass





zukunftsgerichtete Aussagen keine Garantie für zukünftige Leistungen sind und dass die tatsächlichen Betriebsergebnisse, die Finanzlage und die Liquidität des Unternehmens sowie die Entwicklung der Branche, in der es tätig ist, erheblich von den in dieser Pressemitteilung enthaltenen zukunftsgerichteten Aussagen abweichen können. Selbst wenn die Betriebsergebnisse, die Finanzlage und die Liquidität des Unternehmens sowie die Entwicklung der Branche, in der es tätig ist, mit den in dieser Pressemitteilung enthaltenen zukunftsgerichteten Aussagen übereinstimmen, können diese Ergebnisse oder Entwicklungen nicht auf die Ergebnisse oder Entwicklungen in späteren Zeiträumen schließen lassen.

Es kann nicht garantiert werden, dass sich diese Informationen als zutreffend erweisen, da die tatsächlichen Ergebnisse und zukünftigen Ereignisse erheblich von den in diesen Informationen erwarteten abweichen können. Keine zukunftsgerichtete Aussage ist eine Garantie für zukünftige Ergebnisse. Dementsprechend sollten Sie sich nicht in unangemessener Weise auf zukunftsgerichtete Informationen verlassen, die nur zum Zeitpunkt der Veröffentlichung Gültigkeit haben. Die in dieser Pressemitteilung enthaltenen zukunftsgerichteten Informationen stellen die Erwartungen des Unternehmens zu dem hier angegebenen Datum dar und können sich nach diesem Datum ändern. Das Unternehmen lehnt jedoch jegliche Absicht oder Verpflichtung ab, zukunftsgerichtete Informationen zu aktualisieren oder zu überarbeiten oder die Ergebnisse von Überarbeitungen auf öffentlich bekannt zu geben, sei es aufgrund neuer Informationen, zukünftiger Ereignisse oder aus anderen Gründen, es sei denn, dies ist gemäß den geltenden Wertpapiergesetzen erforderlich. Vergleiche der Ergebnisse des aktuellen und früherer Zeiträume sind nicht als Ausdruck künftiger Trends oder Hinweise auf künftige Leistungen zu verstehen, es sei denn, sie werden ausdrücklich als solche bezeichnet, und sollten nur als historische Daten betrachtet werden.

Alle in dieser Pressemitteilung enthaltenen zukunftsgerichteten Informationen werden ausdrücklich durch die vorgenannten Warnhinweise eingeschränkt.

Converge Technology Solutions Corp: E-Mail: [investors@convergetp.com](mailto:investors@convergetp.com); Telefon: 416-360-1495