



Converge meldet Ergebnisse für das zweite Quartal 2024

Organisches Wachstum des Bruttoumsatzes¹ von 11,1 % und organisches Wachstum des Bruttogewinns¹ von 2,1 %;

Kapitalrückfluss in Höhe von 47,4 Millionen Dollar durch Dividenden und Aktienrückkäufe;

Ankündigung des Wechsels des CEO der Gruppe

TORONTO und GATINEAU, QC, 8. Aug. 2024 /PRNewswire/ -- Converge Technology Solutions Corp. („Converge“ oder „das Unternehmen“) (TSX: CTS) (FSE: 0ZB) (OTCQX: CTSDF) freut sich, Ihnen die Finanzergebnisse für den Drei- und Sechsmontatszeitraum zum 30. Juni 2024 zu präsentieren. Alle Angaben sind, sofern nicht anders angegeben, in kanadischen Dollar.

Höhepunkte des zweiten Quartals 2024 (im Vergleich zum Vorjahr, sofern nicht anders angegeben):

- Der Bruttoumsatz¹ in Höhe von 1,06 Mrd. Dollar, ein Anstieg um 106,4 Mio. Dollar oder 11,1 %;
- Organisches Wachstum des Bruttoumsatzes¹ von 11,1 % und organisches Wachstum des Bruttogewinns¹ von 2,1 %;
- Einnahmen in Höhe von 651,8 Millionen Dollar, ein Rückgang um 14,0 Millionen Dollar;
- Der Bruttogewinn stieg um 2,1 % auf 179,3 Millionen Dollar, was einer Bruttomarge von 27,5 % entspricht;
- Das bereinigte EBITDA¹ stieg um 8,6 % auf 45,1 Millionen Dollar;
- Der Cashflow aus betrieblicher Tätigkeit belief sich auf 52,4 Mio. US-Dollar, ein Anstieg um 62,0 Mio. Dollar, verglichen mit einem Cashflow aus betrieblicher Tätigkeit von 9,6 Mio. Dollar im Vergleichszeitraum des Vorjahres;
- Rückgabe von 47,4 Millionen Dollar Kapital an die Aktionäre;
- Verringerung der Nettoverschuldung¹ um 194,0 Mio. Dollar im Jahresvergleich und um 51,9 Mio. Dollar im Vergleich zum vierten Quartal des GJ23 auf 157,9 Mio. Dollar, verglichen mit 351,9 Mio. Dollar im zweiten Quartal des GJ23 und 209,8 Mio. Dollar im vierten Quartal des GJ23.

Höhepunkte des Jahres 2024 (im Vergleich zum Vorjahr, sofern nicht anders angegeben):

- Bruttoumsatz¹ von 2,07 Mrd. Dollar, ein Anstieg von 147,2 Mio. Dollar oder 7,7 %;
- Organisches Wachstum des Bruttoumsatzes¹ von 7,7 % und organisches Wachstum des Bruttogewinns von 2,1 %;
- Einnahmen von 1,28 Mrd. Dollar, ein Rückgang von 63,4 Mio. Dollar;
- Der Bruttogewinn stieg um 2,1 % auf 354,6 Mio. Dollar, was einer Bruttomarge von 27,7 % entspricht;
- Das bereinigte EBITDA¹ stieg um 5,8 % auf 87,3 Mio. Dollar;
- Nettoverlust von 168,5 Mio. Dollar, ein Anstieg des Verlusts um 160,6 Mio. Dollar, der auf die nicht zahlungswirksame Wertminderung im Segment Deutschland in Höhe von 176,1 Mio. Dollar zurückzuführen ist;
- Rückgabe von 51,7 Mio. Dollar Kapital an die Aktionäre;
- Der Cashflow aus laufender Geschäftstätigkeit belief sich auf 163,3 Mio. Dollar, was einem Anstieg von 144,2 Mio. Dollar entspricht, verglichen mit 19,1 Mio. Dollar im Vergleichszeitraum des Vorjahres.

¹ Dies ist eine Non-IFRS-Kennzahl (einschließlich Non-IFRS-Kennzahlen) und keine anerkannte, definierte oder standardisierte Kennzahl nach IFRS. Definitionen, Verwendungszwecke und eine Überleitung der historischen Nicht-IFRS-Kennzahlen zu den am ehesten vergleichbaren IFRS-Kennzahlen finden Sie im Abschnitt "Nicht-IFRS-Finanzkennzahlen" in dieser Pressemitteilung.

„Die Nachfrage nach Produkten, Software und Dienstleistungen in unseren Schlüsselbereichen KI, Cybersicherheit und Cloud hat im zweiten Quartal zu einem zweistelligen organischen Wachstum geführt und uns das vierte Quartal in Folge einen Bruttoumsatz in Milliardenhöhe beschert“, sagt Greg Berard, CEO von Converge. „Das Team hat eine unglaubliche Arbeit geleistet, indem es sich an die Bedürfnisse unserer Kunden angepasst und die Stärke und Vielfalt unseres Geschäftsmodells unter Beweis gestellt hat. Dies hat es uns ermöglicht, seit Jahresbeginn 51,7 Mio. Dollar an Kapital an die Aktionäre zurückzugeben und 47,4 Mio. Dollar allein im zweiten Quartal durch Dividenden und Aktienrückkäufe.“

Finanzielle Zusammenfassung

<i>In tausend Dollar, außer Beträge pro Aktie</i>	3-monatig Q2 2024	3-monatig Q2 2023	6-monatig Q2 2024	6-monatig Q2 2023
Bruttoumsatz1	1,063,667	957,240	2,069,656	1,922,498
Umsatzerlös	651,847	665,813	1,280,613	1,344,011
Bruttogewinn (BG)	179,284	175,672	354,556	347,260
Bruttogewinn (BG) %	27,5 %.	26,4 %	27,7 %.	25,8 %.
Bereinigtes EBITDA1	45,107	41,257	87,316	82,531
Bereinigtes EBITDA in % des GP1	25,2 %.	23,6 %.	24,6 %.	23,8 %.
Nettoverlust	(164,963)	(4,495)	(168,503)	(7,856)
Bereinigtes Nettoeinkommen1	38,759	25,124	61,466	49,565
Bereinigtes EPS1	\$0.19	\$0.12	\$0.30	\$0.24

Nach dem Quartalsende

- Am 7. August 2024 beschloss der Vorstand eine vierteljährliche Dividende von 0,015 Dollar pro Stammaktie, die am 10. September 2024 an die bei Geschäftsschluss am 27. August 2024 eingetragenen Aktionäre ausgezahlt wird.

Finanzieller Ausblick

Converge gibt folgende Finanzprognosen für die drei Monate bis zum 30. September 2024 und das Geschäftsjahr bis zum 31. Dezember 2024 ab:

(angegeben in Millionen kanadischer Dollar)

	Q3 2023 Tatsächlich	Q3 2024 Erwartet	GJ 2023 Ist	GJ 2024 Erwartet
Umsatzerlös	\$710.1	\$636 - \$658	\$2,705	\$2,620 - \$2,664
Bruttogewinn	\$174.1	\$172 - \$178	\$702.9	\$709 - \$721
Bereinigtes EBITDA	\$41.3	\$43 - \$47	\$170.3	\$176 - \$184

Hinweis: Q3 2023 Tatsächlich und GJ 2023 Tatsächlich beinhalten die Ergebnisse von Portage, das am 27. Juni 2024 entkonsolidiert wurde.

Übergang zum CEO der Group

Converge gibt heute bekannt, dass nach der kürzlich erfolgten Dekonsolidierung von Portage Cybertech Inc. („Portage“) Converge die Rolle des „Group CEO“ Ende 2024 aufgeben wird. Shaun Maine wird seine Rolle als Vorsitzender von Portage beibehalten und weiterhin als Berater von Greg Berard, dem derzeitigen CEO von Converge, tätig sein. Greg wird ab Anfang 2025 alle Führungsaufgaben von Herrn Maine übernehmen.

„Greg hat die Führung von Converge weltweit seit Anfang 2023 fachkundig geleitet, unsere Familie von Akquisitionen unter One Converge integriert und unseren organischen Wachstumsmotor vorangetrieben“, sagte Shaun Maine, Group CEO. „Von der Gründung von Converge im Jahr 2017 bis hin zu einem globalen Unternehmen mit rund 3.000 Mitarbeitern, die einen jährlichen Bruttoumsatz von mehr als 4 Mrd. Dollar erwirtschaften, bin ich ungemein stolz auf die Leistungen des Teams. Greg hat die Praxisbereiche im Jahr 2019 geschaffen und ist die richtige Person, um diese einzigartigen Fähigkeiten zu nutzen, um die Wachstumschancen auf dem IT-Dienstleistungsmarkt, insbesondere im Bereich KI, zu nutzen.“

„Im Namen des Vorstands möchte ich Shaun für seinen unermüdlichen Weitblick und seine Führungsqualitäten danken“, so Thomas Volk, Vorstandsvorsitzender. „Unter Gregs Führung ist Converge so stark wie nie zuvor und verfügt über die nötige Tiefe und Größe, um ein weltweit führendes Unternehmen zu werden und eine langfristige Wertschöpfung für unsere Aktionäre zu erzielen.“

Details zur Konferenzschaltung:

Datum: Donnerstag, 8. August 2024

Zeit: 8.00 Uhr Eastern Standard Time (EST)

Link zum Webcast für Teilnehmer:

Webcast-Link – <https://app.webinar.net/JRKZ82MjxEQ>

Details zur Einwahl der Teilnehmer mit Unterstützung durch die Vermittlung:

Konferenz-ID: 50386

Toronto: 1-289-819-1350

Gebührenfrei in Nordamerika: 1-800-836-8184

Internationale gebührenfreie Einwahlnummern:

Deutschland: 498005889782

Irland: 35315251826

Spanien: 34917918582

Schweiz: 41432107274

Vereinigtes Königreich: 448002797040

Sie können sich registrieren und Ihre Telefonnummer eingeben, um einen sofortigen automatischen Rückruf über <https://emportal.ink/3VPeZPg> zu erhalten.

Aufzeichnung:

Webcast Link – <https://app.webinar.net/JRKZ82MjxEQ>

Toronto: 1-289-819-1450

Gebührenfrei in Nordamerika: 1-888-660-6345

Wiedergabecode: 50386 #

Verfallsdatum: 15. August 2024

Wählen Sie sich bitte mindestens 15 Minuten vor Beginn der Konferenz ein, damit Sie genügend Zeit haben, die für den Zugang zum Webcast benötigte Software herunterzuladen. Ein Live-Audio-Webcast mit Präsentationsfolien und einer Aufzeichnung der Telefonkonferenz und des Webcasts wird auf der Website des Unternehmens unter <https://convergetp.com/investor-relations/> verfügbar sein.

Informationen zu Converge

Converge Technology Solutions Corp. ist ein dienstleistungsorientierter, softwaregestützter Anbieter von IT- und Cloud-Lösungen, der sich auf die Bereitstellung von branchenführenden Lösungen konzentriert. Der globale Ansatz von Converge bietet Kunden aus verschiedenen Branchen fortschrittliche Analytik, künstliche Intelligenz (KI), Anwendungsmodernisierung, Cloud-Plattformen, Cybersicherheit, digitale Infrastruktur und Angebote für den digitalen Arbeitsplatz. Das Unternehmen unterstützt diese Lösungen mit Beratungs-, Implementierungs- und Managed-Services-Fachwissen für

alle wichtigen IT-Anbieter auf dem Markt. Mit diesem facettenreichen Ansatz ist Converge dazu in der Lage, die spezifischen geschäftlichen und technologischen Anforderungen jedes Kunden aus dem öffentlichen oder privaten Sektor zu erfüllen. Für weitere Informationen besuchen Sie convergetp.com.

Zusammenfassung der verkürzten konsolidierten Zwischenbilanz (angegeben in tausend kanadischen Dollar)

	30. Juni 2024 Dollar	31. Dezember 2023 Dollar
Vermögenswerte		
Kurzfristig		
Bargeld	173,820	169,872
Barmittel mit Verfügungsbeschränkung	267	547
Forderungen aus Lieferungen und Leistungen und sonstige Forderungen	882,385	803,652
Inventar	82,664	73,166
Rechnungsabgrenzungsposten und sonstige Vermögenswerte	33,265	26,528
	1,172,401	1,073,765
Langfristig		
Investitionen in assoziierte Unternehmen	29,877	-
Noch nicht fakturierte Forderungen und sonstige Vermögenswerte	115,349	64,158
Sachanlagen und nutzungsberechtigte Vermögenswerte, netto	68,880	75,488
Immaterielle Vermögenswerte, netto	290,550	375,181
Goodwill	387,573	564,770
	2,064,630	2,153,362
Gesamtvermögen		
Verbindlichkeiten		
Kurzfristig		
Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen und sonstige Verbindlichkeiten	1,055,632	853,655
Sonstige finanzielle Verbindlichkeiten	32,341	54,095
Aufgeschobene Einnahmen	66,617	59,325
Anleihen	12,141	1,664
Zu zahlende Ertragssteuern	-	9,286
	1,166,731	978,025
Langfristig		
Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen und sonstige Verbindlichkeiten	104,030	60,339
Sonstige finanzielle Verbindlichkeiten	42,875	57,668
Anleihen	319,538	378,007
Latente Steuerverbindlichkeiten	47,766	67,168
	1,680,940	1,541,207
Verbindlichkeiten insgesamt		
Eigenkapital		
Stammaktien	574,155	599,434
Beigetragener Überschuss	12,586	10,970
Kumuliertes sonstiges Gesamtergebnis	15,997	3,963
Defizit	(219,048)	(28,167)
Den Aktionären von Converge zurechenbares Eigenkapital insgesamt	383,690	586,200
Nicht beherrschende Anteile (Non-Controlling Interest, „NCI“)	-	25,955
	383,690	612,155
Verbindlichkeiten und Eigenkapital insgesamt	2,064,630	2,153,362

Zusammenfassung der verkürzten konsolidierten Gewinn- und Verlustrechnung und des Gesamtergebnisses (angegeben in tausend kanadischen Dollar)

	Drei Monate bis 30. Juni		Sechs Monate bis 30. Juni	
	2024	2023	2024	2023
Umsatzerlös				
Produkt	516,448	511,597	1,002,558	1,048,286
Dienste	135,399	154,216	278,055	295,725

Einnahmen insgesamt	651,847	665,813	1,280,613	1,344,011
Kosten des Umsatzes	472,563	490,141	926,057	996,751
Bruttogewinn	179,284	175,672	354,556	347,260
Vertriebs-, Verwaltungs- und Gemeinkosten	135,943	136,699	271,836	268,732
Umsatz vor folgenden Posten	43,341	38,973	82,720	78,528
Abschreibung und Amortisation	25,208	26,893	49,421	52,783
Finanzaufwendungen, netto	7,328	10,652	15,755	20,002
Akquisition, Integration, Umstrukturierung und Sonstiges	4,868	4,083	8,456	8,367
Veränderung des beizulegenden Zeitwerts der bedingten Gegenleistung	1,129	9,209	3,273	9,209
Aufwand für aktienbasierte Vergütung	1,140	1,117	1,912	1,965
Sonstige (Erträge) Aufwendungen, netto	48	(6,529)	255	(4,060)
Verlust beim Verlust der Kontrolle über Portage	117	-	117	-
Wertminderungsaufwand – Segment Deutschland	176,124	-	176,124	-
(Verlust) Ergebnis vor Ertragsteuern	(172,621)	(6,452)	(172,593)	(9,738)
Rückforderung von Einkommensteuer	(7,658)	(1,957)	(4,090)	(1,882)
Netto(verlust)ertrag	(164,963)	(4,495)	(168,503)	(7,856)
Netto(verlust)ergebnis zurechenbar:				
Aktionäre von Converge	(163,315)	(3,548)	(165,230)	(5,505)
Nicht-beherrschende Anteile	(1,644)	(947)	(3,273)	(2,351)
	(164,963)	(4,495)	(168,503)	(7,856)
Sonstiges Gesamtergebnis (Verlust)				
Wechselkursgewinne (-verluste) aus der Umrechnung ausländischer Geschäftsbetriebe	3,895	(15,725)	12,034	(13,552)
Umfassender (Verlust) Gewinn	(161,068)	(20,220)	(156,469)	(21,408)
Umfassender (Verlust) Gewinn zurechenbar:				
Aktionäre von Converge	(159,423)	(19,273)	(153,196)	(19,057)
Nicht-beherrschende Anteile	(1,645)	(947)	(3,273)	(2,351)
	(161,068)	(20,220)	(156,469)	(21,408)
Bereinigtes EBITDA	45,107	41,527	87,316	82,531
Bereinigtes EBITDA in % des Bruttogewinns	25,2 %.	23,6 %.	24,6 %.	23,8 %.
Bereinigtes EBITDA in % des Umsatzes	6,9 %.	6,2 %.	6,8 %	6,2 %.

Zusammenfassung der verkürzten konsolidierten Kapitalflussrechnung (angegeben in tausend kanadischen Dollar)

	Für die drei Monate bis 30. Juni		Für die sechs Monate bis 30. Juni	
	2024	2023	2024	2023
Cashflow (verwendet für) betriebliche Aktivitäten				
Netto(verlust)ertrag	(164,963)	(4,495)	(168,503)	(7,856)
Anpassungen zur Überleitung des Netto(verlust)ergebnisses auf den Cashflow aus betrieblicher Tätigkeit				
Abschreibung und Amortisation	26,973	29,235	54,017	56,785
Nicht realisierte Fremdwährungs(gewinne) -verluste	-	(5,281)	-	(2,818)
Aufwand für aktienbasierte Vergütung	1,140	1,117	1,912	1,965
Finanzaufwendungen, netto	7,328	10,652	15,755	20,002
Gewinn aus dem Verkauf von Immobilien und Ausrüstung	8	(598)	69	(598)
Veränderung des beizulegenden Zeitwerts der bedingten Gegenleistung	1,129	6,551	3,273	6,551
Wertminderungsaufwand – Segment Deutschland	176,124	-	176,124	-
Verlust beim Verlust der Kontrolle über Portage	117	-	117	-
Ertragsteueraufwand (-erstattung)	(7,658)	(1,957)	(4,090)	(1,882)
	40,198	35,224	78,674	72,149
		(40,349)		(41,585)
Veränderung des nicht zahlungswirksamen Betriebskapitals	36,231)	109,353)
	76,429	(5,125)	188,027	30,564

Gezahlte Einkommensteuern	(24,045)	(4,520)	(24,708)	(11,446)
Cashflow aus betrieblicher Tätigkeit	52,384	(9,645)	163,319	19,118
Cashflow aus der Investitionstätigkeit				
Erwerb von Sachanlagen und immateriellen Vermögenswerten	(2,003)	(2,091)	(3,861)	(7,197)
Erlöse aus der Veräußerung von Immobilien und Ausrüstung	-	3,681	-	3,749
Zahlung einer bedingten Gegenleistung	(16,164)	(975)	(19,328)	(9,935)
				(29,720)
Zahlung der aufgeschobenen Gegenleistung	(4,002)	(4,066)	(11,867)	()
				(29,994)
Zahlung der NCI-Verbindlichkeit	-	-	-	()
Mittelabfluss aus der Investitionstätigkeit	(22,169)	(3,451)	(35,056)	(73,097)
Cashflow (verwendet für) Finanzierungstätigkeit				
Übertragungen von Barmitteln mit Verfügungsbeschränkung	296	2,371	293	2,587
				(15,242)
Gezahlte Zinsen	(5,556)	(7,365)	(12,329)	()
Ausgeschüttete Dividenden	(2,969)	(2,067)	(5,003)	(2,067)
				(10,224)
Zahlung von Leasingverbindlichkeiten	(5,028)	(5,089)	(10,116)	()
		(14,230)		(14,230)
Rückkauf von Stammaktien	(44,425)	()	(46,721)	()
Ausgeübte Aktienoptionen	875	-	875	-
Rückzahlung von Wechselverbindlichkeiten	-	(40)	(39)	(80)
		(22,815)		
Nettoeinnahmen aus (Rückzahlung von) Anleihen	41,799	()	(54,472)	11,384
		(49,235)	(127,512)	(27,872)
Mittelabfluss (-zufluss) aus Finanzierungstätigkeit	(15,008)	()	()	()
Nettoveränderung der Zahlungsmittel während des Zeitraums	15,207	(62,331)	751	(81,851)
Auswirkung von Wechselkursen auf die Barmittel	1,631	()	()	()

Nicht-IFRS-Finanzkennzahlen

Diese Pressemitteilung bezieht sich auf bestimmte Leistungsindikatoren, darunter bereinigtes EBITDA, Bruttogewinn, Bruttoumsatz, organisches Wachstum des Bruttoumsatzes, Nettoverschuldung, bereinigter Nettogewinn („bereinigter Nettogewinn“) und bereinigter Gewinn je Aktie („bereinigter Gewinn je Aktie“), die keine von den IFRS vorgeschriebene standardisierte Bedeutung haben und möglicherweise nicht mit ähnlichen Kennzahlen anderer Unternehmen vergleichbar sind. Die Geschäftsleitung ist der Ansicht, dass diese Kennzahlen den meisten Aktionären, Gläubigern und anderen Interessengruppen bei der Analyse der Betriebsergebnisse des Unternehmens nützlich sind und Trends im Kerngeschäft des Unternehmens aufzeigen können, die bei einer ausschließlichen Verwendung von IFRS-Finanzkennzahlen möglicherweise nicht erkennbar sind. Das Unternehmen ist außerdem der Ansicht, dass Wertpapieranalysten, Investoren und andere interessierte Parteien bei der Bewertung von Emittenten häufig Nicht-IFRS-Kennzahlen verwenden.

Die Geschäftsführung verwendet auch Nicht-IFRS-Kennzahlen, um Vergleiche der Betriebsleistung von Periode zu Periode zu erleichtern, jährliche Betriebsbudgets zu erstellen und die Fähigkeit zu beurteilen, Investitionsausgaben und Betriebskapitalanforderungen zu erfüllen. Diese Nicht-IFRS-Finanzkennzahlen sollten nicht als Alternative zum Konzerngewinn (-verlust) oder zu einer anderen Leistungskennzahl nach IFRS betrachtet werden. Die Anleger werden dazu angehalten, die Abschlüsse und Angaben des Unternehmens in ihrer Gesamtheit zu prüfen. Sie werden darauf hingewiesen, dass sie sich nicht auf die Nicht-IFRS-Kennzahlen verlassen und diese in Verbindung mit den am besten vergleichbaren IFRS-Kennzahlen betrachten sollten.

Weitere Einzelheiten zu bestimmten Nicht-IFRS-Kennzahlen finden Sie in den Abschnitten „Nicht-IFRS-Finanzkennzahlen und ergänzende Finanzkennzahlen“ und „Zusammenfassung der konsolidierten Finanzergebnisse“ im jüngsten Lagebericht des Unternehmens, der auf dem Unternehmensprofil auf SEDAR+ unter www.sedarplus.ca verfügbar ist und auf den hier verwiesen wird.

Bereinigtes EBITDA

Das bereinigte EBITDA stellt den Nettogewinn oder -verlust dar, bereinigt um Amortisationen, Abschreibungen, Zinsaufwendungen und Nettofinanzierungskosten, Wechselkursgewinne und -verluste, sonstige Aufwendungen und Erträge, aktienbasierte Vergütungsaufwendungen, Einkommenssteueraufwendungen, Veränderung des beizulegenden Zeitwerts bedingter Gegenleistungen, Wertminderungsaufwendungen, Gewinne oder Verluste aus dem Verlust der Kontrolle über Tochterunternehmen sowie Akquisitions-, Integrations-, Restrukturierungs- und sonstige Aufwendungen. Die akquisitions- und transaktionsbedingten Kosten bestehen in erster Linie aus akquisitionsbedingten Vergütungen, die an die Weiterbeschäftigung der bisherigen Anteilseigner des erworbenen Unternehmens geknüpft sind und nicht im Gesamtkaufpreis enthalten sind, sowie aus Honoraren. Die Integrationskosten bestehen in erster Linie aus Honoraren, die im Zusammenhang mit der Integration abgeschlossener Übernahmen anfallen. Bei den Restrukturierungskosten handelt es sich hauptsächlich um Kosten für den Abgang von Mitarbeitern infolge von Synergien aus Übernahmen und organisatorischen Änderungen.

Das bereinigte EBITDA ist keine anerkannte, definierte oder standardisierte Kennzahl nach IFRS. Die Definition des bereinigten EBITDA des Unternehmens wird sich wahrscheinlich von der anderer Unternehmen unterscheiden, so dass die Vergleichbarkeit eingeschränkt sein kann.

Das bereinigte EBITDA sollte nicht als Ersatz für oder isoliert von Kennzahlen betrachtet werden, die in Übereinstimmung mit IFRS erstellt wurden.

Die IFRS-Kennzahl, die am direktesten mit dem bereinigten EBITDA im Jahresabschluss des Unternehmens vergleichbar ist, ist der Netto(verlust)gewinn vor Steuern.

Das Unternehmen hat das bereinigte EBITDA wie folgt auf die am besten vergleichbare IFRS-Kennzahl übergeleitet:

	Für die drei Monate bis 30. Juni		Für die sechs Monate bis 30. Juni	
	2024	2023	2024	2023
Netto(verlust)ergebnis vor Steuern	(172,621)	(6,452)	(172,593)	(9,738)
Abschreibung und Amortisation	25,208	26,893	49,421	52,783
In den Umsatzkosten enthaltene Abschreibung	1,766	2,342	4,596	3,798
Finanzaufwendungen, netto	7,328	10,652	15,755	20,002
Akquisition, Integration, Umstrukturierung und Sonstiges	4,868	4,083	8,456	8,367
Veränderung des beizulegenden Zeitwerts der bedingten Gegenleistung	1,129	9,209	3,273	9,209
Aufwand für aktienbasierte Vergütung	1,140	1,117	1,912	1,965
Sonstiger Aufwand, netto	48	(6,317)	255	(3,855)
Verlust beim Verlust der Kontrolle über Portage	117	-	117	-
Wertminderungsaufwand – Segment Deutschland	176,124	-	176,124	-
Bereinigtes EBITDA	45,107	41,527	87,316	82,531

Bereinigtes EBITDA in % des Bruttogewinns¹

Das Unternehmen ist der Ansicht, dass das bereinigte EBITDA als Prozentsatz des Bruttogewinns ein nützliches Maß für die betriebliche Effizienz und Rentabilität des Unternehmens ist. Dies wird berechnet, indem das bereinigte EBITDA durch den Bruttogewinn geteilt wird.

Bereinigter Nettogewinn und bereinigtes EPS¹

Der bereinigte Reingewinn stellt den bereinigten Reingewinn (-verlust) dar, um Akquisitions-, Integrations-, Restrukturierungs- und sonstige Aufwendungen, Änderungen des beizulegenden Zeitwerts bedingter Gegenleistungen, Wertminderungsaufwand, Gewinn oder Verlust aus dem Verlust der Kontrolle über eine Tochtergesellschaft, Abschreibungen auf erworbene immaterielle Vermögenswerte, nicht realisierte Wechselkursgewinne/-verluste und aktienbasierte Vergütungen auszuschließen. Das Unternehmen ist der Ansicht, dass der bereinigte Nettogewinn eine nützlichere Kennzahl als der Nettogewinn ist, da er die Auswirkungen von einmaligen, nicht zahlungswirksamen und/oder nicht wiederkehrenden Posten ausschließt, die die zugrunde liegende Geschäftsleistung von Converge nicht widerspiegeln. Das bereinigte Ergebnis je Aktie wird berechnet, indem der bereinigte Nettogewinn durch die Summe der gewichteten durchschnittlichen im Umlauf befindlichen Aktien auf unverwässerter und verwässerter Basis geteilt wird. Die IFRS-Kennzahl, die am direktesten mit dem bereinigten Nettogewinn im Jahresabschluss des Unternehmens vergleichbar ist, ist der Nettogewinn (-verlust) und der Nettogewinn (-verlust) je Aktie.

Das Unternehmen hat eine Überleitung zu der am besten vergleichbaren IFRS-Kennzahl wie folgt erstellt:

	Für die drei Monate endend am 30. Juni		Für die sechs Monate endend am 30. Juni	
	2024	2023	2024	2023
Nettogewinn (-verlust)	(164,963)	(4,495)	(168,503)	(7,856)
Akquisition, Integration, Umstrukturierung und Sonstiges	4,868	4,083	8,456	8,367
Veränderung des beizulegenden Zeitwerts der bedingten Gegenleistung	1,129	9,209	3,273	9,209
Abschreibung auf immaterielle Vermögenswerte	20,271	21,527	39,857	41,735
Fremdwährungs(verlust)gewinn	73	(6,317)	230	(3,855)
Aktienbasierte Vergütung	1,140	1,117	1,912	1,965
Verlust beim Verlust der Kontrolle über Portage	117	-	117	-
Wertminderungsaufwand – Segment Deutschland	176,124	-	176,124	-
Bereinigter Nettogewinn	38,759	25,124	61,466	49,565
Bereinigtes EPS -Basic	\$0.19	\$0.12	\$0.30	\$0.24

Verschuldungsgrad

Das Unternehmen definiert den Verschuldungsgrad als Nettoverschuldung (kurz- und langfristige Kredite abzüglich Barmittel) geteilt durch das bereinigte EBITDA der letzten zwölf Monate.

Bruttoumsatz und organisches Wachstum des Bruttoumsatzes

Der Bruttoumsatz, eine Nicht-IFRS-Bewertung, spiegelt den den Kunden in Rechnung gestellten Bruttobetrag, bereinigt um abgegrenzte Beträge, wider. Das Unternehmen ist der Ansicht, dass der Bruttoumsatz eine nützliche alternative Finanzkennzahl zum Nettoumsatz, der IFRS-Kennzahl, ist, da er im Vergleich zum Nettoumsatz Volumenschwankungen besser widerspiegelt. Nach den geltenden Leitlinien von IFRS 15 („Auftraggeber vs. Vertreter“) erfasst der Auftraggeber die Einnahmen auf Bruttobasis und der Vertreter die Provision auf Nettobasis. Bei Transaktionen, bei denen Converge als Vertreter zwischen dem Kunden und dem Verkäufer auftritt, wird der Nettoumsatz berechnet, indem der Bruttoumsatz um den Betrag der Verkaufskosten reduziert wird.

Das Unternehmen hat eine Überleitung des Bruttoumsatzes zu den Umsatzerlösen, die die vergleichbarste IFRS-Kennzahl ist, wie folgt dargestellt:

	Für die drei Monate endend am 30. Juni		Für die sechs Monate endend am 30. Juni	
	2024	2023	2024	2023
Produkt	716,692	640,017	1,418,144	1,305,327
Managed Services und professionelle Dienstleistungen	112,026	135,977	234,279	255,444
Wartung, Support und Cloud-Lösungen	234,949	181,246	417,233	361,727

Bruttoumsatz	1,063,667	957,240	2,069,656	1,922,498
Weniger: Berichtigung für als Vertreter getätigte Verkäufe	(411,820)	(291,427)	(789,043)	(578,487)
Umsatzerlös	651,847	665,813	1,280,613	1,344,011

Organisches Wachstum

Das Unternehmen misst das organische Wachstum auf der Ebene des Bruttoumsatzes und des Bruttogewinns und bezieht die Beiträge unter der Eigentümerschaft von Converge im aktuellen und im Vergleichszeitraum mit ein. Bei der Berechnung des organischen Wachstums zieht das Unternehmen daher den Bruttoumsatz und den Bruttogewinn, die in allen entsprechenden früheren Vergleichszeiträumen vor der Akquisition erzielt wurden, von dem/den aktuellen Berichtszeitraum(en) ab, die in die konsolidierten Ergebnisse einfließen.

Das organische Wachstum des Bruttoumsatzes wird berechnet, indem der Bruttoumsatz des Vorzeitraums vom Bruttoumsatz des aktuellen Zeitraums für dasselbe Portfolio von Unternehmen abgezogen wird. Der Prozentsatz des organischen Wachstums des Bruttoumsatzes wird berechnet, indem das organische Wachstum durch den ausgewiesenen Bruttoumsatz des Vorjahreszeitraums dividiert wird.

	Für die drei Monate endend am 30. Juni		Für die sechs Monate endend am 30. Juni	
	2024	2023	2024	2023
Bruttoumsatz	1,063,667	957,240	2,069,656	1,922,498
Weniger: Bruttoumsatz von Unternehmen, die sich im Vergleichszeitraum nicht im Besitz der Gesellschaft befanden	-	214,227	-	459,857
Bruttoumsatz der eigenen Unternehmen im Vergleichszeitraum	1,063,667	743,013	2,069,656	1,462,641
Bruttoumsatz der Vorperiode	957,240	729,678	1,922,498	1,403,607
Organisches Wachstum - \$	106,427	13,335	147,158	59,034
Organisches Wachstum - %	11,1 %.	1,8 %.	7,7 %.	4,2 %

Das organische Wachstum des Bruttogewinns wird berechnet, indem der Bruttogewinn des Vorzeitraums vom Bruttogewinn des aktuellen Zeitraums für dasselbe Unternehmensportfolio abgezogen wird. Der Prozentsatz des organischen Wachstums des Bruttogewinns wird berechnet, indem das organische Wachstum durch den ausgewiesenen Bruttogewinn des Vorzeitraums dividiert wird.

	Für die drei Monate endend am 30. Juni		Für die sechs Monate endend am 30. Juni	
	2024	2023	2024	2023
Bruttogewinn	179,2	175,6	354,5	347,2
Weniger: Bruttogewinn von Unternehmen, die sich im Vergleichszeitraum nicht im Besitz der Gesellschaft befanden	84	72	56	60
Bruttogewinn der eigenen Unternehmen im Vergleichszeitraum	179,2	136,4	354,5	263,4
Bruttogewinn der Vorperiode	175,6	133,1	347,2	242,1
Organisches Wachstum - \$	3,612	3,281	7,296	21,22
Organisches Wachstum - %	2,1 %	2,5 %.	2,1 %	8,8 %.

Zukunftsgerichtete Aussagen

Diese Pressemitteilung enthält bestimmte „zukunftsgerichtete Informationen“ und „zukunftsgerichtete Aussagen“ (zusammen „**zukunftsgerichtete Aussagen**“) im Sinne der geltenden kanadischen Wertpapiergesetze in Bezug auf Converge und sein Geschäft. Jede Aussage, die Erörterungen in Bezug auf Vorhersagen, Erwartungen, Überzeugungen, Pläne, Projektionen, Ziele, Annahmen, künftige Ereignisse oder Leistungen beinhaltet (häufig, aber nicht immer unter Verwendung von

Formulierungen wie „erwartet“ oder „erwartet nicht“, „wird erwartet“, „sieht voraus“ oder „sieht nicht voraus“, „plant“, „budgetiert“, „vorgesehen“, „prognostiziert“, „schätzt“, „glaubt“ oder „beabsichtigt“ oder Abwandlungen solcher Wörter und Phrasen oder die Angabe, dass bestimmte Maßnahmen, Ereignisse oder Ergebnisse eintreten oder erreicht werden „können“ oder „könnten“, „würden“, „dürften“ oder „werden“) sind keine Aussagen über historische Fakten und können zukunftsgerichtete Aussagen sein.

Insbesondere Aussagen zu Converges Prognose des Bruttogewinns und des bereinigten EBITDA, zu Erwartungen hinsichtlich zukünftiger Ergebnisse, Leistungen, Aussichten, zu den Märkten, in denen das Unternehmen tätig ist, oder zu zukünftigen Absichten in Bezug auf seine Geschäfts- und Akquisitionsstrategien gelten als zukunftsorientierte Informationen. Die vorstehenden Ausführungen verdeutlichen die Ziele von Converge, die keine Prognosen oder Schätzungen der Finanzlage darstellen, sondern auf der Umsetzung der strategischen Ziele, Wachstumsaussichten und Wachstumsinitiativen beruhen. Die zukunftsgerichteten Informationen, einschließlich der Einschätzungen und Aussichten des Managements in Bezug auf den Bruttogewinn und das bereinigte EBITDA, beruhen auf den Meinungen, Schätzungen und Annahmen des Managements, einschließlich, aber nicht beschränkt auf: (i) die Betriebsergebnisse von Converge werden sich wie erwartet fortsetzen, (ii) das Unternehmen wird weiterhin seine wichtigsten strategischen Wachstumsprioritäten effektiv umsetzen, (iii) das Unternehmen wird weiterhin seinen bestehenden Kundenstamm und Marktanteil halten und ausbauen, (iv) das Unternehmen wird in der Lage sein, künftige Aussichten und Chancen zu nutzen und Synergien zu realisieren, auch im Hinblick auf Akquisitionen, (v) es wird keine Änderungen in legislativen oder regulatorischen Angelegenheiten geben, die sich negativ auf das Geschäft des Unternehmens auswirken, (vi) die derzeitigen Steuergesetze in Kraft bleiben und nicht wesentlich geändert werden, (vii) die wirtschaftlichen Bedingungen während des gesamten Zeitraums relativ stabil bleiben, (viii) die Branchen, in denen Converge tätig ist, weiterhin im Einklang mit den Erfahrungen der Vergangenheit wachsen und (ix) die Annahmen, die unter der Überschrift „Über zukunftsgerichtete Informationen“ im Lagebericht des Unternehmens für die drei Monate bis zum 31. März 2024 beschrieben sind. Obwohl das Unternehmen diese Meinungen, Schätzungen und Annahmen zum Zeitpunkt dieser Pressemitteilung als angemessen und vernünftig erachtet, unterliegen sie bekannten und unbekanntem Risiken, Ungewissheiten, Annahmen und anderen Faktoren, die dazu führen können, dass die tatsächlichen Ergebnisse, Aktivitäten, Leistungen oder Errungenschaften wesentlich von jenen abweichen, die in diesen zukunftsgerichteten Informationen ausgedrückt oder impliziert werden.

Die zukunftsgerichteten Informationen, einschließlich des Erreichens des oben genannten Ziels für den Bruttogewinn und das bereinigte EBITDA, sind mit erheblichen Risiken behaftet, einschließlich, aber nicht beschränkt auf: dass das Unternehmen nicht in der Lage sein wird, seine wichtigsten strategischen Wachstumsprioritäten effektiv umzusetzen, auch im Hinblick auf Übernahmen; dass das Unternehmen nicht in der Lage sein wird, seinen bestehenden Kundenstamm und Marktanteil zu halten und auszubauen; Risiken im Zusammenhang mit der Geschäfts- und Finanzlage des Unternehmens; dass das Unternehmen möglicherweise nicht in der Lage ist, seine Wachstumsrate und Rentabilität genau vorherzusagen; Risiken im Zusammenhang mit wirtschaftlicher und politischer Ungewissheit; Risiken im Zusammenhang mit der Einkommenssteuer; und jene Risikofaktoren, die im Abschnitt "Risikofaktoren" des jüngsten Jahresberichts des Unternehmens und unter der Überschrift "Risiken und Ungewissheiten" im jüngsten Lagebericht des Unternehmens ausführlicher erläutert werden, die jeweils im Profil des Unternehmens auf SEDAR+ unter www.sedarplus.ca. Viele dieser Risiken liegen außerhalb der Kontrolle des Unternehmens.

Sollte eines dieser Risiken oder Ungewissheiten eintreten oder sollten sich die Meinungen, Schätzungen oder Annahmen, die den zukunftsgerichteten Informationen zugrunde liegen, als unrichtig erweisen, könnten die tatsächlichen Ergebnisse oder zukünftigen Ereignisse erheblich von denen abweichen, die in den zukunftsgerichteten Informationen erwartet wurden. Obwohl das Unternehmen versucht hat, wichtige Risikofaktoren zu identifizieren, die dazu führen könnten, dass die tatsächlichen Ergebnisse wesentlich von den in den zukunftsgerichteten Informationen enthaltenen abweichen, kann es andere Risikofaktoren geben, die dem Unternehmen derzeit nicht bekannt sind oder von denen das Unternehmen derzeit annimmt, dass sie nicht wesentlich sind, und die ebenfalls dazu führen könnten,

dass die tatsächlichen Ergebnisse oder zukünftigen Ereignisse wesentlich von den in den zukunftsgerichteten Informationen genannten abweichen.

Obwohl das Unternehmen diese zukunftsgerichteten Aussagen auf Annahmen stützt, die es zum Zeitpunkt der Erstellung für vernünftig hält, weist das Unternehmen Investoren darauf hin, dass zukunftsgerichtete Aussagen keine Garantie für zukünftige Leistungen sind und dass die tatsächlichen Betriebsergebnisse, die Finanzlage und die Liquidität des Unternehmens sowie die Entwicklung der Branche, in der es tätig ist, erheblich von den in dieser Pressemitteilung enthaltenen zukunftsgerichteten Aussagen abweichen können. Selbst wenn die Betriebsergebnisse, die Finanzlage und die Liquidität des Unternehmens sowie die Entwicklung der Branche, in der es tätig ist, mit den in dieser Pressemitteilung enthaltenen zukunftsgerichteten Aussagen übereinstimmen, können diese Ergebnisse oder Entwicklungen nicht auf die Ergebnisse oder Entwicklungen in späteren Zeiträumen schließen lassen.

Es kann nicht garantiert werden, dass sich diese Informationen als zutreffend erweisen, da die tatsächlichen Ergebnisse und zukünftigen Ereignisse erheblich von den in diesen Informationen erwarteten abweichen können. Keine zukunftsgerichtete Aussage ist eine Garantie für zukünftige Ergebnisse. Dementsprechend sollten Sie sich nicht in unangemessener Weise auf zukunftsgerichtete Informationen verlassen, die nur zum Zeitpunkt der Veröffentlichung Gültigkeit haben. Die in dieser Pressemitteilung enthaltenen zukunftsgerichteten Informationen stellen die Erwartungen des Unternehmens zu dem hier angegebenen Datum dar und können sich nach diesem Datum ändern. Das Unternehmen lehnt jedoch jegliche Absicht oder Verpflichtung ab, zukunftsgerichtete Informationen zu aktualisieren oder zu revidieren oder die Ergebnisse von Revisionen dieser Aussagen öffentlich bekannt zu geben, sei es aufgrund neuer Informationen, zukünftiger Ereignisse oder aus anderen Gründen, es sei denn, dies ist gemäß den geltenden Wertpapiergesetzen erforderlich. Vergleiche der Ergebnisse des aktuellen und früherer Zeiträume sind nicht als Ausdruck künftiger Trends oder Hinweise auf künftige Leistungen zu verstehen, es sei denn, sie werden ausdrücklich als solche bezeichnet, und sollten nur als historische Daten betrachtet werden.

Alle in dieser Pressemitteilung enthaltenen zukunftsgerichteten Informationen werden ausdrücklich durch die vorgenannten Warnhinweise eingeschränkt.

Für weitere Informationen wenden Sie sich bitte an: Converge Technology Solutions Corp., E-Mail: investors@convergetp.com, Telefon: 416-360-1495 Für weitere Informationen wenden Sie sich bitte an: Converge Technology Solutions Corp., E-Mail: investors@convergetp.com, Telefon: 416-360-1495